

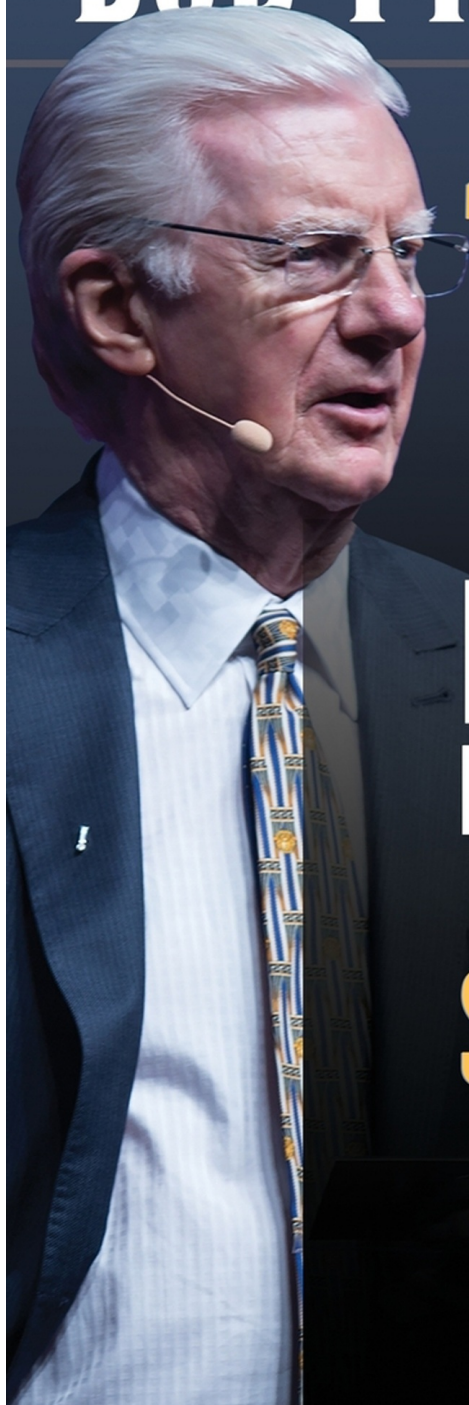
BOB PROCTOR



12

POWER
PRINCIPLES
FOR
SUCCESS

BOB PROCTOR



12

**POWER
PRINCIPLES
FOR
SUCCESS**

12 PRINCIPES DE PUISSANCE POUR LE SUCCÈS

AUSSI PAR BOB PROCTOR



Ce n'est pas à propos de l'argent

12 PRINCIPES DE PUISSANCE POUR SUCCÈS



Bob Proctor





Publié en 2019 par Gildan Media LLC alias G&D

Media

www.GandDmedia.com

12 PRINCIPES DE PUISSANCE POUR LE SUCCÈS. Copyright © 2019 Institut Proctor Gallagher, LP. Tous les droits sont réservés.

Aucune partie de ce livre ne peut être utilisée, reproduite ou transmise de quelque manière que ce soit, par quelque moyen que ce soit (électronique, photocopie, enregistrement ou autre), sans l'autorisation écrite préalable de l'auteur, sauf en cas de brèves citations incarnées dans des articles et critiques. Aucune responsabilité n'est assumée en ce qui concerne l'utilisation des informations contenues dans. Bien que toutes les précautions aient été prises, l'auteur et l'éditeur n'assument aucune responsabilité en cas d'erreurs ou d'omissions. Aucune responsabilité n'est non plus assumée pour les dommages résultant de l'utilisation des informations contenues dans ce document.

Design de la couverture avant par David Rheinhardt de Pyrographx Design d'intérieur

par Meghan Day Healey de Story Horse, LLC

Les données de catalogage à la source de la Bibliothèque du Congrès sont disponibles sur demande ISBN:

978-1-7225-0191-4

eISBN: 978-1-7225-2290-2

10 9 8 7 6 5 4 3 2 1

Table des matières



Chapitre 1

SUCCÈS



Chapitre 2

DÉCISION



chapitre 3

RISQUE



Chapitre 4

PERSISTANCE



Chapitre 5

RESPONSABILITÉ



Chapitre 6

CONFIANCE



Chapitre 7

ACTION



Chapitre 8

ARGENT



Chapitre 9

BUTS



Chapitre 10

ATTITUDE



Chapitre 11

LA CRÉATIVITÉ



Chapitre 12

LA COMMUNICATION



Indice



12 PRINCIPES DE PUISSANCE POUR LE SUCCÈS

Chapitre 1

SUCCÈS



je imagine que c'est demain matin, et tu te réveilles juste. Au pied de

votre lit, vous trouvez, joliment enveloppé dans une feuille d'or, un paquet avec votre nom dessus. Vous sautez sur vos pieds, saisissez le cadeau et déchirez-le. À l'intérieur, vous trouvez le succès, le succès pour le reste de votre vie.

C'est le tien. Tu l'as. Un guide aimable l'a laissé pendant que vous dormiez.

À quoi ressemblerait votre nouveau cadeau? De quelle couleur serait-il? Quelle était la taille du colis dans lequel il est arrivé? Comment décririez-vous cela à la prochaine personne à qui vous avez parlé? Qu'avez-vous ressenti en recevant un tel cadeau? Seriez-vous ravi de savoir que vous avez eu entre vos petites mains du succès pour le reste de votre vie?

À ce stade, vous êtes très probablement souriant et pensez que je devrais écrire des bandes dessinées; c'est un grand fantasme. Mon ami, ce n'est pas un fantasme. Que vous ayez le don du succès pour le reste de notre vie est un fait. Tu l'as. Vous ne savez peut-être pas que vous l'avez. Vous pourriez ne pas reconnaître cette merveilleuse vérité, et si vous ne le faites pas, vous n'avez certainement pas été en mesure de profiter ou de partager votre succès avec vos proches, mais vous l'avez.

Vois-le de cette façon. Portez toute votre attention consciente sur la page de ce livre, sur chaque mot que vous lisez. Puis déplacez votre attention sur un objet, n'importe quel objet, qui est à votre portée.

Pensez maintenant à la facilité avec laquelle vous avez déplacé votre attention de cette page vers l'objet sur lequel vous avez choisi de vous concentrer. Cela n'a demandé aucun effort. Eh bien, avec le même effort, vous pouvez passer de l'échec au succès, du sentiment de manque et de limitation à un sentiment d'abondance dans tous les domaines de votre vie.

Le succès est une direction que vous choisissez. Cela n'a rien à voir avec combien d'argent vous avez, quel âge vous avez, où vous êtes, qui vous êtes, ce que vous avez fait dans le passé ou même ce que vous faites actuellement. C'est la direction dans laquelle vous choisissez d'aller dans votre vie, et c'est votre choix.

Activez votre imagination pendant un moment. Nous allons créer une situation hypothétique d'un individu qui fait faillite, qui passe devant un tribunal de divorce, avec des béquilles, sans endroit particulier pour dormir ce soir et sans rien manger. Pourtant, cet individu réussit.

Vous travaillez peut-être avec un ancien conditionnement qui pourrait vous faire penser qu'une personne dans cette situation n'a certainement pas l'air ou ne semble pas réussir. C'est généralement là que le problème commence avec la plupart des gens. Ils se fient à ce qu'ils voient et entendent, ce qui est assez naturel. C'est ce qu'on nous apprend à faire dès la naissance. Mais ce genre de pensée vous paralysera à chaque fois.

Se concentrer mentalement sur les résultats physiques actuels ne vous donnera que plus du même type de résultats physiques. Cet individu hypothétique qui était entouré de résultats négatifs accablants aurait pu soudainement prendre conscience de la vérité audacieuse, nue et belle que le succès est une direction qui commence par une décision et n'a absolument rien à voir avec quoi que ce soit en dehors de lui-même. Au moment précis, il a pris une décision sur ce qu'il voulait et a ensuite pris la décision critique de lâcher prise du passé et d'aller dans la direction de son rêve - c'était tout. C'était le moment magique. Cela lui a permis de réussir.

Le succès est atteint en prenant une décision. Le regretté conférencier de motivation Earl Nightingale racontait l'histoire d'un homme d'affaires prospère à qui on demandait quand il réussissait. Il a répondu: «J'ai réussi quand je dormais sur un banc de parc, car je savais où j'allais et je savais que j'y arriverais.»

Si le succès est aussi simple que cela, pourquoi si peu de gens participent? Ils ne savent pas et ils ne savent pas qu'ils ne savent pas. C'est pourquoi si peu de gens connaissent le succès.

Si vous aviez quelques tonnes de lingots d'or enterrés dans votre jardin mais que vous ne saviez pas qu'il était là, à quel point cela vous ferait-il du bien? Cela ne vous ferait aucun bien. Le seul vrai problème que quiconque aura jamais est l'ignorance - ne pas savoir.

Il y a quelques personnes qui réussissent vraiment et beaucoup d'autres qui travaillent dur toute leur vie pour essayer de réussir. En conséquence, la personne moyenne est trompée par une quantité écrasante de preuves indiquant que le succès est difficile à obtenir et que ceux qui réussissent sont soit chanceux, soit extrêmement brillants.

La grande majorité des gens sont tellement occupés à essayer de joindre les deux bouts qu'ils ne prennent jamais le temps de faire des recherches appropriées ou d'étudier en profondeur

des gens très réussis. Chaque personne qui a fait une telle étude est arrivée à la même conclusion choquante: le succès n'est qu'une décision. Vous devez décider de ce que vous voulez et ensuite commencer à y aller. Vous décidez maintenant, là où vous êtes, et vous commencez par tout ce que vous avez. C'est tout. Ne discutez pas avec ça.

Le succès en tant que concept fascine les gens depuis des siècles. Il a probablement été analysé et discuté aussi souvent que n'importe quel autre mot dans telle ou telle langue. Mais par rapport à la population totale, il n'y a que peu de gens partout qui comprennent ce qu'est le succès.

Il y a très peu de gens vivants qui ont investi plus de temps que moi dans l'étude de ce mot. J'ai passé presque toute la journée, tous les jours, pendant trente-trois ans à analyser le succès. Au fil des ans, j'ai connu de nombreux échecs, mais j'ai également remporté de nombreuses victoires passionnantes. J'ai apprécié ces expériences sur de nombreux continents à travers le monde. Tout cela n'a pas eu lieu dans ma propre cour et il y a eu des millions de dollars en jeu. Les victoires et les échecs se sont avérés être des expériences d'apprentissage personnel extraordinaires.

Je partage cela avec vous à l'appui de ma revendication de comprendre le succès. Je suis parvenu à la ferme conclusion que la définition la plus fine et la plus précise de *Succès* est l'un que mon ancien employeur et associé, Earl Nightingale, m'a donné il y a de nombreuses années: *le succès est la réalisation progressive d'un idéal digne*. Lorsque vous donnez à cette définition la pensée que je lui ai donnée et que je l'ai testée comme je l'ai fait, vous vous rendrez compte à quel point elle est parfaite. Earl Nightingale a investi dix-sept ans et demi à chercher cette définition avant de la trouver. Il a quitté ce monde quarante ans plus tard sans changer un mot.

Le succès est la réalisation progressive d'un idéal digne. Je fais ce son simple, non? Eh bien, cela semble simple, mais comme beaucoup d'autres choses dans la vie, ce n'est pas si simple et pas si facile. Cela demande de la réflexion. Vous devez démonter cette définition et l'analyser.

Prends le mot *progressive*. *Progressive* ne signifie pas que vous y allez avec tout ce que vous avez pendant un jour ou deux, puis que vous vous relâchez pendant une semaine jusqu'à ce que quelqu'un vienne enrouler votre potence. L'une des définitions de *progressive* dans mon dictionnaire dit ceci: *de plus en plus sévère, intensif*. Je crois que c'est ce à quoi Earl Nightingale avait en tête.

La concrétisation indique une prise de conscience toujours croissante, ce qui signifie que la matérialisation du digne idéal devient de plus en plus évidente.

Puis *digne idéal* devient très intéressant. Prenons *idéal* premier. James Allen, le grand auteur victorien, l'a bien dit lorsqu'il a suggéré qu'un idéal est une idée dont nous sommes tombés amoureux, c'est-à-dire qu'il consomme notre

le moi intellectuel, notre moi émotionnel et notre moi physique. J'aime ça.

Le mot *digne* est la pierre d'achoppement pour la plupart des gens. La méconnaissance de cette partie maintient les masses dans les contreforts, errant sans but, ne gravissant jamais leurs montagnes, souvent frustrées, souvent en colère et trop souvent misérablement déçues par elles-mêmes et leurs réalisations.

C'est comme le petit garçon qui a dit à son père: «OK, papa, nous avons la grande maison, le garage pour deux voitures, les voitures, le bateau et la place au bord du lac. Et après?" La plupart des gens essaient de renforcer leur image de soi au point où ils se sentent dignes du bien qu'ils désirent.

Considérez ceci: vous êtes la forme la plus élevée de création sur la face de la terre. Vous êtes digne de tout ce que vous désirez. C'est la question que vous devriez vous poser: mon idée est-elle digne de moi? Cela mérite-t-il mon attention? Mon intérêt? Dois-je donner ou échanger ma vie contre cette idée? Est-ce digne de mon amour?

Lorsque vous commencez à regarder la définition d'Earl de ce point de vue, tout change. Ce que vous voulez devient très important. Malheureusement, il n'y a qu'environ une ou deux personnes sur cent qui reconnaissent ce qu'elles veulent vraiment. Pensez-y. Seuls deux sur cent attrapent la bague en laiton.

La grande majorité de la population rejette le vrai désir à chaque fois qu'il flotte à la surface de leur conscience. Leur image de soi ne l'acceptera pas, ou ils ont peur que s'ils le mentionnent à quelqu'un, on se moque d'eux. Alors ils commencent immédiatement à penser aux raisons pour lesquelles ils ne pourraient pas l'avoir.

Une mauvaise programmation, un environnement négatif et le manque d'informations et de soutien appropriés maintiennent la plupart des gens perdus dans les contreforts. Ils n'apprécient jamais la vue du haut de la montagne. Parce que nous sommes inondés d'informations sur les objectifs et le fait que vous devez les avoir pour gagner, nous constatons que quelques personnes les fixent. Cependant, ces objectifs concernent généralement les voitures, l'argent ou les bâtiments. Toutes ces choses sont agréables, et nous devrions les avoir et en profiter. Mais ils représentent rarement, voire jamais, un idéal digne. Ce ne sont que des substitutions à des idéaux valables, c'est probablement pourquoi nous les appelons *buts*.

Comment une personne pourrait-elle devenir absorbée par l'idée d'acheter une voiture ou un bâtiment alors que nous savons que nous pouvons posséder une flotte de voitures sans trop de problèmes? Je connais un homme qui a personnellement acheté 500 maisons. Ces choses auraient du mal à être qualifiées d'idéaux valables. Ce sont des collections de choses. S'il vous plaît ne vous méprenez pas. J'aime les belles voitures et les belles maisons, mais il n'y a aucun moyen que j'échange ma vie pour elles.

À ce stade, vous devez vous demander ce que veut Proctor? je te le dirai

ce que je veux. Je souhaite créer une organisation mondiale dédiée à l'amélioration de la qualité de vie dans le monde entier, créer des produits et services avec des personnes partageant les mêmes idées et ayant un objectif commun, vivre et travailler dans un environnement prospère qui encourage la productivité afin que nous puissions améliorer le service nous rendons à notre famille, notre entreprise, notre communauté et finalement notre nation. C'est ce que je veux et je m'en rends progressivement compte. Je ne doute jamais de pouvoir le faire. je

un m le faire, et je le ferai pour le reste de ma vie ici sur cette planète.

Parce que mon digne idéal est si grand et puissant, il a attiré chez moi des personnes merveilleuses du monde entier. Ils ont dit: «C'est ce que je veux aussi. Faisons le ensemble." C'est le genre de besoin qui est digne de vous. Lorsque vous réalisez progressivement ce type d'idéal digne, vous êtes un succès certain.

Je pourrais gâcher votre semaine si je vous parlais de certaines des choses terribles que j'ai attirées vers moi dans la poursuite de mon rêve, mais je n'ai jamais hésité. Les gens qui réussissent ne le font jamais. Tout ce qui s'est passé m'a fortifié, et tout comme la nature quand un ouragan frappe, toutes les structures faibles et le bois mort sont emportés par le vent. C'est pareil dans la vie.

Ne soyez pas déçu lorsque d'autres personnes vous laissent tomber ou vous trahissent. Continue. La nature a horreur du vide. Une forme de soutien plus forte est en route, et la nature crée un espace pour eux.

Examinons de près vous, votre vraie nature et l'idée du succès. Le noyau même de votre être est spirituel. L'essence de Dieu est le noyau même de vous. Vous êtes un être spirituel. Vous avez un intellect et vous vivez dans un corps physique. Maintenant, reste avec moi ici. L'esprit est toujours pour l'expansion et une expression plus complète. Ce n'est jamais pour la désintégration.

Dieu, esprit, opère de manière ordonnée, ce qui est parfait. Nous nous référons à cette action parfaite comme *loi*, fréquemment appelé le *lois de l'univers*. L'Esprit s'exprime à travers vous. Vous êtes un instrument de Dieu. Lorsque vous travaillez en harmonie avec Dieu ou l'esprit, vous travaillez avec une source infinie d'approvisionnement. Vous êtes un instrument, donc les seules limites qui vous sont imposées sont les limites que vous vous placez. Parce que votre nature de base est infinie, en vérité il n'y a pas de limite à ce dont vous êtes capable.

En tant que peuple, lorsque nous nous permettions le luxe de porter l'image ou le désir de voyager en automobile plutôt qu'en calèche, nous en construisions une. Lorsque nous nous sommes alors offert le luxe d'avoir l'image ou le besoin du transport aérien, nous l'avons fait. Nous nous sommes présentés dans un autre royaume. Nous avons volé plus haut que les oiseaux.

Il en a été de même pour le fax, le téléphone, la télévision. Des gens ordinaires,

des désirs extraordinaires et des réalisations de bingo. Que voulez-vous vraiment? Reconnaissez-le, admettez-le, criez-le de la cime des arbres. «C'est ce que je veux vraiment.»

Vous voyez, mon désir est réel. Ça arrive. *Né riche*, la philosophie libératrice qui est à la base de l'œuvre de ma vie, est maintenant disponible en chinois, français et portugais ainsi qu'en anglais, et elle parcourt le monde de l'Amérique du Nord à l'Asie en passant par l'Amérique du Sud.

Votre noyau spirituel continue de piquer votre conscience. Soyez tranquille et écoutez. Que voulez-vous vraiment? Tout le monde veut quelque chose de grand, de vraiment grand. Ne le niez pas et ne le rejetez pas. Attrape le. Écrivez-le sur papier. Vous n'avez pas besoin de savoir comment cela va se passer. Il suffit de savoir que ça *volonté* se produire.

Dieu avait de grands projets pour vous lorsque vous avez été créé. C'est pourquoi on vous a donné un tel potentiel. Les scientifiques les plus érudits qui vivent aujourd'hui ne devineront même pas ce dont vous êtes capable.

Puisque Dieu avait de si grands projets pour vous, cela n'aurait-il pas de sens pour *tu* avoir de grands projets pour vous? Que voulez-vous vraiment? L'image de la grandeur continue de surgir dans votre esprit. Tout le monde veut être bon dans quelque chose. C'est notre nature. Sache que.

Vous ne seriez même pas capable de vous voir mentalement faire quelque chose si vous ne pouviez pas le faire. Comme l'a dit Stella Mann, "Si vous pouvez le tenir dans votre tête, vous pouvez le tenir dans votre main." Qu'est-ce que vous voulez? Et si c'était encore un fantasme? C'est ainsi que le train et l'avion et la voiture et le fax ont commencé. Fantasmer. Jouez avec les images béatives, puis clouez-en une. Dites: «C'est ça. C'est ce que je veux. C'est digne de moi. Je me réveillerai tous les matins et serai ravi d'échanger ma vie pour ça. Oui, je le ferai vraiment.

Si vos amis, parents et voisins se moquent de vous, éloignez-vous d'eux. N'ose pas les laisser te tirer vers le bas. D'autres prétendront être vos amis mais joueront de mauvaise humeur ou joueront au «pauvre moi». Éloignez-vous d'eux. Ils vous voleront votre rêve.

Vous n'avez pas besoin de vous améliorer. Tu es déjà belle. Dieu n'a fait aucun rejet.

La réalisation progressive de ce que vous voulez vous apportera une plus grande prise de conscience. Votre puissance et votre magnétisme vont se multiplier. Votre désir doit être grand et beau, et vous devez vraiment le vouloir. Peu importe si quelqu'un d'autre le veut ou s'il veut que vous le vouliez. Il importe seulement que *tu* le veux. Si vous voulez vraiment vivre une vie réussie, vous devez progressivement réaliser un idéal digne. C'est le succès, et cela nécessite un changement.

Vous allez rencontrer de la résistance, mais en suivant les suggestions de

ce livre, vous devez choisir un grand désir puissant. Je vais l'appeler le *envie de votre vie*. Comprenez que la résistance sera forte, mais en vous préparant correctement à cette résistance, vous la battrez. Tu vas gagner. Gardez à l'esprit que le degré de résistance que vous rencontrerez est en rapport direct avec la taille et la nature de l'idée avec laquelle vous commencez à travailler.

Les visionnaires ont toujours été persécutés avant d'être reconnus et récompensés, mais ce n'est pas grave. Ils ont compris ce qui se passait. Ils ont réalisé que lorsque les gens ne comprennent pas quelque chose, ils ont tendance à le ridiculiser et à le critiquer.

Comme l'a dit William Penn Patrick, «Aucune personne, aucun idéal ou aucune institution ne devient grand tant qu'une grande résistance n'a pas été rencontrée.» La grandeur ne peut être atteinte tant que ce concept n'est pas compris.

Malheureusement, la personne moyenne ignore cette règle d'accomplissement. M. et Mme Average, dans leur ignorance, ont peur et hésitent à rencontrer même une légère résistance. Ils ne veulent pas faire de vagues ou être critiqués, et ils pensent à tort que la critique les retiendra et les empêchera de réaliser leur bonheur. En vérité, c'est le contraire.

Prendre note. Lorsque nous commençons à changer, nous sommes d'abord confrontés à la résistance de nos proches. Ils ont peur du changement, car le changement signifie affronter l'inconnu. Lorsque nous commençons à faire des progrès rapides ou à nous engager à progresser rapidement, nous avons des barrages routiers dressés par nos amis et parents. Ils commencent à résister par des commentaires et des actions négatifs, qui sont des moyens pour vous amener à maintenir le statu quo.

Si vous voulez réaliser de grands progrès, vous devez vaincre ceux qui sont les plus proches de vous. Ceci est difficile et demande du courage, car vous désirez plaire et ne pas blesser ceux que vous aimez. Mais un grand mal arrive à vos proches lorsque vous ne parvenez pas à être vous-même, à faire votre truc et à devenir ce que vous êtes censé devenir. C'est parce que vous perdez votre enthousiasme pour la vie. Votre processus de croissance s'arrête et votre estime de soi diminue. Ces négatifs sont inversés lorsque vous maintenez votre position; lorsque vous avez triomphé, vos proches acquièrent un respect nouveau et supérieur pour vous. L'histoire enregistre d'innombrables événements qui prouvent le point. Nous avons la chance d'avoir une si grande résistance. Cette résistance est la preuve de notre grandeur, et elle nous fournit l'énergie pour vaincre, vaincre et dominer.

Ces prochaines années enregistreront une histoire brillante et établiront une place permanente pour notre mode de vie, qui est la liberté d'être et de réaliser nos rêves pour un monde grand, pour nous-mêmes, pour les enfants et toute l'humanité. Comprenez notre

Battez-vous et soyez heureux que vous fassiez partie de l'histoire. Le travail que vous faites aujourd'hui offrira une nouvelle liberté et un nouvel espoir à des millions de personnes à venir. Tenez-vous droit face à votre ennemi. Votre résolution et votre engagement saisiront son cœur de peur, et il disparaîtra dans l'oubli, et c'est la loi de la vie

* * *

Vous comprenez maintenant ce qu'il faut faire. Le succès et la persévérance vont de pair comme la poule et l'œuf. Vous n'aurez pas l'un sans l'autre. Vous ne persisterez pas si le désir n'est pas le bon désir pour vous, et si vous ne persistez pas, vous ne réussirez pas. Vous voulez du succès, je le sais.

Retournez au pied de votre lit et ouvrez ce cadeau imaginaire. Prend la décision. Acceptez votre don de Dieu. Le succès pour le reste de votre vie vous appartient. Venez escalader les montagnes avec nous. Nous apprécierons votre compagnie. Le succès est la réalisation progressive d'un idéal digne.

Chapitre 2

DÉCISION



T voici un seul mouvement mental que vous pouvez faire qui résoudra d'énormes problèmes pour vous en une milliseconde. Il a le potentiel d'améliorer presque toutes les situations personnelles ou professionnelles que vous rencontrerez jamais, et il pourrait vous propulser sur la voie d'un succès incroyable. Nous avons un nom pour cette activité mentale magique. On l'appelle *décision*.

Les personnes les plus prospères au monde partagent une qualité commune: elles prennent des décisions. Les décideurs vont au sommet, et ceux qui ne prennent pas de décisions semblent aller nulle part. Les décisions, ou leur absence, sont responsables de la rupture ou de la création de carrières.

Les personnes qui sont devenues compétentes pour prendre des décisions sans être influencées par les opinions des autres sont celles dont les revenus annuels entrent dans la catégorie à six et sept chiffres. Les personnes qui n'ont jamais développé la force mentale nécessaire pour entreprendre ces démarches vitales sont reléguées dans les rangs les plus modestes pendant toute leur carrière. Plus souvent qu'autrement, leur vie ne devient guère plus qu'une existence terne et ennuyeuse.

Les décisions affectent plus que vos revenus; ils dominent toute votre vie. La santé de votre esprit et de votre corps, le bien-être de votre famille, votre vie sociale, le type de relations que vous développez dépendent tous de votre capacité à prendre de bonnes décisions. Étant donné que la prise de décision a un pouvoir d'une telle portée, on pourrait penser qu'elle serait enseignée dans toutes les écoles, mais ce n'est pas le cas. La prise de décision est absente des programmes de presque tous nos établissements d'enseignement formels. Pour aggraver le problème, il a été exclu de pratiquement tous les programmes de formation et de développement des ressources humaines dans le monde de l'entreprise.

À ce stade, vous pourriez vous demander: «Comment une personne doit-elle développer cette capacité?» Eh bien, j'ai la réponse pour vous. Vous devez le faire sur votre

propre, mais vous avez déjà commencé par réfléchir et digérer les informations que je partage avec vous. Ce chapitre vous amène à prendre davantage conscience de l'importance des décisions.

Il y a un excellent livre que vous voudrez peut-être ajouter à votre bibliothèque. Il contient des informations très puissantes entre les couvertures. C'est appelé *Pouvoir décisionnel*, par Harvey Kaye. Le sous-titre est *Comment prendre des décisions en toute confiance*. C'est la seule façon de prendre des décisions. Ne prenez pas vos décisions et ne vous inquiétez pas de savoir si vous faites la bonne chose.

Il n'est pas difficile d'apprendre à prendre de sages décisions. Avec les informations appropriées et en vous soumettant à certaines disciplines, vous pouvez devenir un décideur très compétent et efficace, et les personnes qui deviennent efficaces dans la prise de décision reçoivent une grande partie des récompenses mondiales.

La prise de décision est une discipline mentale que vous pouvez maîtriser. Cela pourrait être comparé à un certain nombre d'autres disciplines mentales comme la pensée, l'imagination ou la concentration. Chacun, une fois développé, apporte d'énormes récompenses. La personne qui prend la décision de renforcer ces muscles mentaux reçoit comme récompense ce qui est souvent considéré comme une vie charmée. Vous pouvez pratiquement éliminer les conflits et la confusion dans votre vie en devenant compétent dans la prise de décisions.

La prise de décision met de l'ordre dans votre esprit, et bien sûr, cet ordre se reflète alors dans votre monde objectif, vos résultats. James Allen a peut-être pensé à des décisions lorsqu'il a écrit: «Nous pensons en secret, et cela se passe: l'environnement n'est que notre miroir.» Personne ne peut vous voir prendre des décisions, mais ils verront presque toujours les résultats de vos décisions.

La personne qui ne parvient pas à développer la capacité de prendre des décisions est condamnée, car l'indécision crée des conflits internes, qui peuvent dégénérer sans avertissement en guerres mentales et émotionnelles. Les psychiatres ont un nom pour décrire ces guerres internes. Il est *ambivalence*. Mon Oxford Dictionary me dit que l'ambivalence est la coexistence chez une personne de sentiments opposés vers le même objectif.

Vous n'avez pas besoin d'être la personne la plus brillante de la ville, et vous n'avez pas besoin d'un diplôme de docteur en psychiatrie pour comprendre que vous allez avoir des difficultés dans votre vie si vous permettez à votre esprit de rester ambivalent pendant une période de temps quelconque. La personne qui le fera deviendra découragée et pratiquement incapable de tout type d'activité productive. Quiconque se trouve dans un tel état mental ne vit pas. Au mieux, ils existent simplement. Une décision, ou une série de décisions, changerait tout.

Une loi fondamentale de l'univers est *créer ou se désintégrer*. L'indécision provoque

désintégration. Combien de fois avez-vous entendu une personne dire: «Je ne sais pas quoi faire?» Combien de fois vous êtes-vous entendu dire: «Que dois-je faire?» Pensez à certains des sentiments indécis que vous et pratiquement tout le monde sur cette planète ressentez de temps en temps: *Aimez-les, laissez-les. Arrêtez, restez. Faites-le, ne le faites pas. Faites faillite, non, non. Allez travailler, regardez la télé. Achetez-le, ne l'achetez pas. Dis-le, ne le dis pas. Dites-leur, ne leur dites pas.*

Tout le monde a éprouvé ces sentiments d'ambivalence à l'occasion. Si cela vous arrive fréquemment, décidez dès maintenant de l'arrêter. La cause de l'ambivalence est l'indécision, mais gardez à l'esprit que la vérité n'est pas toujours dans l'apparence des choses. L'indécision est une cause d'ambivalence, mais c'est une cause secondaire. Ce n'est pas la cause principale.

Une faible estime de soi ou un manque de confiance en est le véritable coupable ici. Depuis plus d'un quart de siècle, j'étudie le comportement des personnes qui sont devenues capables de prendre des décisions. Ils ont tous une chose en commun: ils ont une très forte image de soi, une grande estime de soi. Ils peuvent être aussi différents que la nuit est au jour à bien d'autres égards, mais ils possèdent tous confiance. Les décideurs n'ont pas peur de faire une erreur. Si et quand ils font une erreur dans leur décision ou échouent à quelque chose, ils ont la capacité de les ignorer. Ils apprennent de l'expérience, mais ils ne se soumettent jamais à l'échec.

Chaque décideur a eu la chance d'avoir été élevé dans un environnement où la prise de décision faisait partie de son éducation ou a développé lui-même la capacité à une date ultérieure. Ils sont conscients de quelque chose que quiconque espère vivre une vie bien remplie doit comprendre: la prise de décision est quelque chose que vous ne pouvez pas éviter. Si vous espérez vivre une vie bien remplie, vous devez devenir compétent dans ce domaine. Même ceux qui le sont savent qu'ils peuvent s'améliorer.

Vous pensez peut-être: «D'accord, par où commencer?» Vous commencez à améliorer votre capacité à prendre des décisions exactement au même endroit que vous commencez n'importe quel voyage et avec exactement les mêmes ressources. Tu *décider*. Commencez là où vous en êtes avec tout ce que vous avez. C'est le principe cardinal de la prise de décision. Décidez où vous en êtes avec tout ce que vous avez.

Pourquoi la plupart des gens ne maîtrisent-ils jamais cet aspect important de la vie? Ils permettent à leurs ressources de dicter si et quand une décision sera ou peut être prise. Quand John F. Kennedy a demandé à Wernher von Braun ce qu'il faudrait pour construire une fusée qui porterait un homme sur la lune et le ramènerait en toute sécurité sur terre, sa réponse était simple et directe: "La volonté de le faire."

Le président Kennedy n'a jamais demandé si c'était possible. Il n'a jamais demandé s'ils pouvaient se le permettre ou l'une des mille autres questions, qui auraient toutes

été valide. Le président Kennedy a pris une décision. Il a dit: «Nous allons mettre un homme sur la lune et le ramener sain et sauf sur terre avant la fin de la décennie.» Le fait que cela n'ait jamais été fait auparavant au cours des centaines de milliers d'années de l'histoire humaine n'était même pas une considération. Il a décidé où il était avec ce qu'il avait. Dans son esprit, l'objectif a été atteint à la seconde où il a pris la décision. Ce n'était qu'une question de temps, qui est régie par la loi naturelle de l'univers, avant que le but ne se manifeste sous forme pour le monde entier.

J'étais récemment dans un bureau avec trois personnes. Nous discutons de l'achat d'actions dans une entreprise. Je vendais; ils achetaient. Après un laps de temps raisonnable, l'un des partenaires m'a demandé quand je voulais une décision. J'ai répondu: "En ce moment." J'ai dit: "Vous savez déjà ce que vous voulez faire."

Il y a eu une discussion sur l'argent. J'ai fait remarquer que l'argent n'avait rien à voir avec cela. Une fois que vous avez pris la décision, vous trouverez l'argent à chaque fois. Si c'est le seul avantage que vous recevez de ce message particulier sur la prise de décision, gravez-le dans votre esprit. Cela changera votre vie.

J'ai expliqué à ces deux personnes que je ne laisse jamais l'argent entrer dans mon esprit lorsque je décide si je veux ou non faire quelque chose. Que je puisse me le permettre ou non n'est jamais une considération. Que je le veuille ou non est la seule considération. Vous pouvez tout vous permettre. Il y a une quantité infinie de monnaie. Tout l'argent du monde est à votre disposition lorsque la décision est fermement prise. Si vous avez besoin d'argent, vous l'attirez.

N'importe quel nombre de personnes diront que c'est absurde; vous ne pouvez pas simplement décider de faire quelque chose si vous ne disposez pas des ressources nécessaires. C'est bien si c'est la façon dont ils choisissent de penser, mais je vois cela comme une façon de penser très restrictive. En vérité, il ne pense probablement pas du tout. Il s'agit très probablement d'une opinion héritée d'un membre plus âgé de leur famille qui ne pensait pas non plus.

La réflexion est très importante. Les décideurs sont de grands penseurs. Avez-vous déjà accordé beaucoup de considération à vos pensées et à la façon dont elles affectent votre vie? Bien que cela devrait être l'une de nos considérations les plus sérieuses, malheureusement pour beaucoup de gens, ce n'est pas le cas.

Seul un très petit nombre d'entre eux tentent de contrôler ou de gouverner leurs pensées. Quiconque a fait une étude sur les grands penseurs, les décideurs, les chefs de file de l'histoire, sait qu'ils se sont rarement mis d'accord sur quoi que ce soit sur la vie humaine. Cependant, il y avait un point sur lequel ils étaient en accord complet et unanime, c'est que nous devenons ce à quoi nous pensons. Nos pensées contrôlent finalement chaque décision que nous prenons. Vous êtes la somme totale de

tes pensées.

En prenant en charge cette minute, vous pouvez vous garantir une bonne journée. Refusez de laisser des personnes ou des circonstances malheureuses et négatives vous affecter.

La plus grande pierre d'achoppement que vous rencontrerez lors de la prise de décisions importantes dans votre vie est la circonstance. Nous laissons les circonstances nous tirer d'affaire alors que nous devrions lui donner tout ce que nous avons. Plus de rêves sont brisés et d'objectifs perdus à cause des circonstances qu'à cause de tout autre facteur.

Combien de fois vous êtes-vous surpris à dire: «J'aimerais faire ceci ou cela, mais je ne peux pas parce que...?» Tout ce qui suit «parce que» est la circonstance. Les circonstances peuvent entraîner un détour dans votre vie, mais vous ne devriez jamais leur permettre de vous empêcher de prendre des décisions importantes. Napoléon a dit: «Les circonstances, je les fais.

La prochaine fois que vous entendez quelqu'un dire qu'il aimerait partir en vacances à Paris ou acheter une voiture en particulier, mais qu'il ne le peut pas parce qu'il n'a pas d'argent, expliquez qu'il n'a pas besoin d'argent jusqu'à ce qu'il décide d'aller à Paris ou acheter la voiture. Une fois la décision prise, ils trouveront un moyen d'obtenir le montant nécessaire. Ils le font toujours.

Beaucoup d'individus égarés essaient quelque chose une ou deux fois, et s'ils ne frappent pas dans le mille, ils sentent qu'ils sont un échec. Échouer ne fait de personne un échec, mais cesser de fumer le fait très certainement, et cesser de fumer est une décision. En suivant ce raisonnement, vous devriez dire que lorsque vous décidez d'arrêter, vous décidez d'échouer.

Chaque jour en Amérique, vous entendrez parler d'un joueur de baseball signant un contrat qui lui paiera quelques millions de dollars par an. Gardez à l'esprit que le même joueur rate le ballon plus souvent qu'il ne le frappe lorsqu'il s'approche du marbre. Tout le monde se souvient de Babe Ruth pour les 714 circuits qu'il a frappés, mais ils mentionnent très rarement qu'il a retiré 1 330 fois.

Charles F. Kettering a déclaré: «Lorsque vous inventez, si vous échouez 999 fois et que vous réussissez une fois, vous y êtes.» Cela est vrai pour à peu près toutes les activités que vous pouvez nommer. Le monde oubliera bientôt vos échecs à la lumière de vos réalisations. Ne vous inquiétez pas d'échouer. Cela vous endurcira et vous préparera pour la grande victoire. Gagner est une décision.

Il y a de nombreuses années, on a demandé à Helen Keller si elle pensait qu'il y avait quelque chose de pire que d'être aveugle. Elle a rapidement répondu qu'il y avait quelque chose de bien pire. Elle a dit: «La personne la plus pathétique au monde est celle qui a la vue mais pas de vision.» Tu devrais être d'accord avec elle.

À quatre-vingt-onze ans, on a demandé à JC Penney comment était sa vue. Il a répondu que sa vue était défailante, mais sa vision n'avait jamais été meilleure. N'est-ce pas génial?

Lorsque votre vision est claire, il devient facile de prendre des décisions. Mais lorsqu'une personne n'a aucune vision d'un meilleur mode de vie, elle s'enferme automatiquement dans une prison. Ils se limitent à une vie sans espoir. Cela se produit fréquemment lorsque quelqu'un a sérieusement tenté de gagner à plusieurs reprises, pour rencontrer des échecs à maintes reprises. Des échecs répétés peuvent nuire à l'image de soi d'une personne et lui faire perdre de vue son potentiel. Ils prennent donc la décision d'abandonner et de se résigner à leur sort.

Faites le premier pas en prédisant votre propre avenir prospère. Construisez une image mentale de la façon dont vous aimeriez vivre. Prenez la décision ferme de vous en tenir à cette vision et des moyens positifs pour tout améliorer commenceront à affluer dans votre esprit.

Beaucoup de gens ont une belle vision de la façon dont ils aimeraient vivre ou de ce qu'ils aimeraient de leur entreprise, mais comme ils ne peuvent pas voir comment ils vont tout faire, ils laissent aller. S'ils savaient comment ils allaient y arriver, ils auraient un plan, pas une vision. Il n'y a pas d'inspiration dans un plan, mais il y en a certainement dans une vision.

Lorsque vous obtenez la vision, figez-la dans votre esprit avec une décision, et ne vous inquiétez pas de la façon dont vous allez le faire ou de l'origine des ressources. Chargez votre décision avec enthousiasme. C'est important. Refusez de vous inquiéter de la façon dont cela va se passer. Il y a une puissance beaucoup plus grande que vous qui ne s'exprime jamais autrement que parfaitement. Cette perfection prendra soin de cette responsabilité.

Il n'y a aucune situation qui ne soit aggravée par l'inquiétude. L'inquiétude ne résout jamais rien. L'inquiétude n'empêche jamais rien. L'inquiétude ne guérit jamais rien. L'inquiétude n'a qu'un seul but: elle aggrave les choses.

James Kirk a déclaré: «Si nous nous inquiétons, nous n'avons pas confiance. Si nous avons confiance, nous ne nous inquiétons pas. L'inquiétude ne vide pas davantage de son chagrin, mais elle le vide aujourd'hui de sa joie. L'inquiétude semble être un passe-temps national, mais c'est aussi une triste perte de temps. Rappelez-vous ce que le Dr Kurt a dit: «L'inquiétude se vide aujourd'hui de sa joie.» Ne t'inquiète pas. Soyez heureux. Ayez foi.

S'inquiéter du manque est une indication claire qu'il y a un grave malentendu sur notre source d'approvisionnement. Vous et moi recevons chaque bien qui entre dans nos vies de la même source. Il n'y a qu'une seule source d'approvisionnement, c'est l'esprit. Tout vient de l'esprit. Lorsque vous comprenez clairement cela, il vous sera beaucoup plus facile de prendre une décision. Chaque décision

vous faites est basé sur l'un des deux points. Premièrement, vous allez gagner un profit, ou deux, vous allez éviter une perte.

La plupart des gens qui travaillent pour une entreprise croient que leur salaire provient de l'entreprise. En fait, leur salaire provient de l'esprit, leur seule source d'approvisionnement. Ça vient simplement *à travers* leur entreprise.

Lorsque vous comprenez vraiment la source de votre approvisionnement, puis améliorez votre compréhension des lois par lesquelles l'esprit fonctionne, vous serez en mesure de prendre une décision et de garder l'image du succès résultant de cette décision, connaissant cet esprit. commencera instantanément à vous envoyer tout ce dont vous avez besoin pour la manifestation de votre image.

Des millions de personnes se moqueront de vous si vous tentez de leur faire accepter ce que je viens de dire. Mais ces mêmes personnes ne sont pas en mesure d'expliquer pourquoi elles le rejettent ou pourquoi cela ne peut pas arriver.

Notre entreprise a un excellent programme qui montrera à n'importe qui comment gagner un revenu à six ou sept chiffres. Il s'appelle le programme The New Lead the Field et traite de l'offre illimitée de monnaie. Cependant, cela nous ramène au début. Gagner ce montant nécessite une décision.

Gerry Robert a écrit un livre merveilleux: *Conquérir les obstacles de la vie*. Il contient une idée dont vous pouvez tirer un avantage considérable dans vos efforts pour devenir un décideur plus efficace: *prise de décision anticipée*.

Nous faisons des réservations à l'avance lorsque nous volons quelque part. C'est assez courant. Nous faisons des réservations à l'avance pour éliminer tout problème lorsque l'heure du voyage arrive. Nous faisons la même chose avec la location d'une voiture pour la même raison. Pensez aux problèmes que vous éliminerez en prenant de nombreuses décisions que vous devez prendre longtemps à l'avance.

Je vais vous donner un excellent exemple. J'étais dans un bureau à Kuala Lumpur une fois quand c'était le Ramadan, alors que tous les musulmans pratiquants jeûnaient. On m'a demandé si je voulais une tasse de thé ou de café. J'ai répondu que j'apprécierais une tasse de thé. On a alors demandé à la dame à côté de moi si elle aimerait une tasse, et elle a répondu: «Non, je jeûne.

Cette dame avait pris une décision anticipée. Lorsqu'on lui a demandé, elle n'a pas eu à décider si elle voulait quelque chose ou non. Qu'elle ait soif ou non n'était pas une considération. Une décision avait déjà été prise et sa décision anticipée était bien tempérée par la discipline.

Le même concept fonctionne avec les personnes qui suivent un régime pour perdre du poids. Leurs décisions sont prises à l'avance. Si on leur offre une part de gâteau au chocolat ou une tarte à la crème bavaroise, ils n'ont pas à dire: «Bon sang, ça a l'air bien. je

me demande si je devrais. La décision est prise à l'avance.

Il y a longtemps, j'ai pris la décision de ne pas participer aux discussions sur les raisons pour lesquelles quelque chose ne peut être fait. La seule compensation que vous recevrez pour avoir donné de l'énergie à ce type de discussion est quelque chose que vous ne voulez pas. Je suis toujours étonné du nombre de personnes apparemment intelligentes qui persistent à vous entraîner dans des séances de brainstorming négatives. Dans un souffle, ces gens vous disent qu'ils veulent sérieusement atteindre un objectif particulier, et dans le souffle suivant, ils commencent à expliquer pourquoi ils ne peuvent pas. Pensez à combien plus de vie ils profiteraient en décidant qu'ils ne participeront plus à ce type d'énergie négative.

Permettez-moi de vous mettre en garde: les décisions anticipées doivent être associées à une bonne dose de discipline. Tous les plus performants comprennent et utilisent la discipline. La discipline est au succès ce que le carbone est à l'acier. Toute décision que vous prenez doit être appuyée par la discipline. Les recherches indiquent que les personnes qui réussissent très bien prennent des décisions très rapidement et modifient ces décisions très lentement si et quand elles les changent du tout. En comparaison, la personne qui aime rarement le succès prend des décisions très lentement et change ses décisions très rapidement et souvent. Ces personnes laissent généralement les opinions des autres influencer leur prise de décision, tandis que leurs homologues qui réussissent suivent leurs propres conseils.

La chose la plus naturelle au monde à faire est probablement la plus destructrice pour réussir. Il suit la foule. Historiquement, la foule a toujours voyagé dans la mauvaise direction.

Vous étiez encouragé à être comme les autres enfants quand vous étiez jeune. Vous avez été conditionné à suivre la foule. Dans de nombreuses écoles, vous étiez même habillé comme les autres enfants. Eh bien, vous n'êtes plus un enfant et vous n'êtes pas comme les autres enfants. Vous êtes unique. C'est ce qui rend le *Mona Lisa* si précieux. Il n'y en a qu'un, et de même, il n'y en a qu'un seul.

Soistoi-même. Éloignez-vous de la foule. Prenez vos propres décisions. Le psychologue humaniste Dr. Abraham Maslow, qui a consacré sa vie à étudier les personnes auto-actualisées, a déclaré que nous devrions suivre notre guide intérieur et ne pas être influencés par les opinions des autres ou des circonstances extérieures.

Les recherches de Maslow ont montré que les décideurs de la vie avaient un certain nombre de choses en commun. Plus important encore, ils ont fait ce qu'ils jugeaient utile et important. Ils trouvaient que le travail était un plaisir, et il y avait peu de distinction entre le travail et le jeu.

Le Dr Maslow a déclaré: «Pour vous réaliser vous-même, vous ne devez pas seulement faire un travail que vous considérez comme important. Vous devez bien le faire et en profiter. Dr Maslow

ont noté que ces interprètes supérieurs avaient des valeurs. Ces valeurs n'ont pas été imposées par la société, les parents ou d'autres personnes dans leur vie. Ces gens ont pris leurs propres décisions. Ils ont choisi et développé eux-mêmes leurs valeurs.

Votre vie est importante et, au mieux, la vie est courte. Vous avez le potentiel de faire tout ce que vous choisissez et de bien le faire, mais vous devez prendre des décisions et, le moment venu, vous devez décider où vous en êtes avec ce que vous avez.

Permettez-moi de vous laisser sur les paroles de deux grands décideurs, William James et Thomas Edison. William James a suggéré que par rapport à ce que nous devrions être, nous n'utilisons qu'une petite partie de nos ressources physiques et mentales. En énonçant ce concept au sens large, l'individu humain vit donc loin dans ses limites et possède des pouvoirs de diverses sortes qu'il n'utilise habituellement pas. Thomas Edison a déclaré: «Si nous faisons tous les choses que nous sommes capables de faire, nous nous étonnerions nous-mêmes.

Si vous prenez une décision simple, les plus grands esprits du passé sont à votre disposition. Vous pouvez apprendre à transformer vos rêves les plus fous en réalité. Décider. Décidez d'étudier la vie des grands leaders du passé et associez cela à la décision de développer le potentiel auquel James et Edison faisaient référence. Tu l'as; utilise le. Mettez ces précieuses informations à profit. Reconnaissez la grandeur en vous. Vous avez des pouvoirs illimités de potentiel et de capacité qui attendent d'être développés. Commencez dès aujourd'hui. Il n'y a jamais de moment meilleur que le présent. Soyez tout ce que vous êtes capable d'être.

chapitre 3

RISQUE



UNE es-tu prêt? Alors allons-y. Ouvrez la porte de votre esprit. Vous allez prendre un risque. Il faut prendre des risques, car le plus grand danger dans la vie est de ne rien risquer. La personne qui ne risque rien ne fait rien, n'a rien et n'est rien. Seule la personne qui risque est libre.

N'évitez jamais le risque en faveur de la sécurité. Helen Keller a suggéré que la sécurité est un mythe. Elle a dit: "Si la vie n'est pas une série de risques, alors ce n'est rien."

Ce chapitre vous aidera à sortir de votre zone de confort et à vous libérer. Cela ajoutera une splendide dimension d'aventure et de créativité à votre vie. Préparez-vous à vous aventurer là où vous n'êtes jamais allé auparavant. Transformez votre vie en une aventure passionnante après l'autre.

Un morceau de littérature qui m'a été remis suggère que rire, c'est risquer de paraître idiot. Pleurer, c'est risquer de paraître sentimental. Tendre la main à un autre, c'est risquer son implication. Exprimer des sentiments, c'est risquer d'exposer votre vrai moi. Pour placer vos idées, vos rêves devant la foule, c'est risquer leur perte. Aimer, c'est risquer de ne pas être aimé en retour. Vivre, c'est risquer de mourir. Espérer, c'est risquer le désespoir. Essayer, c'est risquer l'échec. Mais il faut prendre des risques, car le plus grand danger dans la vie est de ne rien risquer. Si vous ne prenez pas de risque, vous pouvez éviter la souffrance et le chagrin, mais vous ne pouvez pas apprendre, ressentir, changer, grandir, aimer ou vivre. Seule une personne qui risque est libre.

Qu'est-ce qui fait que les individus hésitent à prendre un risque, même s'il s'agit d'un faible risque et qui leur donnera quelque chose qu'ils veulent vraiment? La peur de la perte, de l'échec et de l'humiliation perçue serait certainement en tête des listes de la plupart des gens. Je pense que nous devrions commencer par réaliser que le bien que nous réalisons lorsque nous sortons et prenons un risque n'est qu'une partie du gain. La vraie victoire est la confiance et l'expérience que nous acquérons, qui se traduisent par de nouvelles opportunités de croissance, de plaisir et d'expansion dans tous les domaines de la vie.

Vous devez comprendre que le risque n'est pas synonyme de jeu. La prise de risque n'est pas un jeu de hasard dans aucun sens du terme. J'ai souvent dit que le vraiment grand

les gagnants dans le monde sont les personnes qui prennent les décisions. Ils prennent également des risques, mais ils ne considèrent pas leurs décisions comme des jeux de hasard. Les grands gagnants de la vie se concentrent sur leur direction et ce qu'ils font, et généralement, ils sont impliqués dans une très grande idée. Les grands gagnants de la vie sont confiants. Ils n'imaginent jamais qu'ils échoueront. Ils sont prêts à tout mettre en œuvre pour y arriver: leur énergie, leur temps, leur argent. La liste se rallonge de plus en plus. L'individu considère très certainement ses mouvements comme des risques énormes.

Au fil des ans, j'ai lu, entendu et rassemblé de nombreuses histoires sur des personnes extraordinaires. Ces histoires m'ont inspiré à continuer à prendre des risques, des risques qui ont continué à me libérer. Il y a quelque temps, Gerry Robert, l'auteur de *Surmonter les obstacles de la vie*, a partagé avec moi une histoire que je n'oublierai jamais.

C'est une histoire vraie sur un grand preneur de risque nommé Herman Krannert. Cette histoire commence à Indianapolis en 1925. Herman Krannert était un cadre de la Sefton Container Company. Il a été convoqué à Chicago pour déjeuner avec le président de l'entreprise. Il était très excité, et pour cause: il n'avait jamais été invité à déjeuner avec le président auparavant.

Krannert a rencontré le président au club d'athlétisme, et pendant qu'ils déjeunaient, le président a déclaré: «Herman, je vais faire une annonce dans l'entreprise cet après-midi qui aura un impact considérable sur votre vie. Nous allons vous promouvoir au poste de vice-président exécutif senior, et vous serez le nouveau membre du conseil d'administration.

Krannert était stupéfait. Il a dit: «M. Président, je n'avais aucune idée que j'étais même envisagé pour cela. Je veux que vous sachiez que je serai l'employé le plus fidèle que cette entreprise ait jamais eu. Je vais consacrer ma vie à faire de cette entreprise la meilleure entreprise d'Amérique. »

Le président en a été satisfait et a dit: «Vous savez, Herman, je suis heureux que vous ayez mentionné cela, car il y a une chose dont j'aimerais que vous vous souveniez. En tant que membre du conseil d'administration, vous voterez exactement comme je vous le dis. »

Le commandement du président a arraché les voiles de Krannert. Il a dit qu'il n'était pas sûr de pouvoir faire ça.

«Allez, Herman,» dit le président. «C'est comme ça dans le monde des affaires. Je vous mets au conseil d'administration. Tu feras ce que je te dis, non?

Plus Herman pensait à ce que le président avait dit, plus il devenait en colère. À la fin du déjeuner, Herman Krannert s'est levé et a dit: «M. Monsieur le Président, je veux que vous compreniez que je ne peux pas accepter cette promotion. Non

être une marionnette pour quiconque siégeant à un conseil d'administration ou ailleurs. » Puis il a ajouté: «Non seulement cela, mais je ne travaillerai pas pour une entreprise où de telles exigences sont formulées. J'arrête."

Il est revenu à Indianapolis ce soir-là, a approché sa femme et lui a dit: «Vous serez ravi de savoir qu'aujourd'hui j'ai été promu vice-président exécutif, j'ai été nommé membre du conseil d'administration et j'ai démissionné.»

Elle a dit: «Vous avez démissionné? Avez-vous perdu la raison?" Mais quand il lui a raconté ce qui s'était passé, elle a été très favorable et a dit: «Eh bien, je suppose que nous devons trouver autre chose.»

Quatre nuits plus tard, on frappa à sa porte. Six cadres supérieurs de l'entreprise ont franchi la porte, tous excités. «Herman, nous avons entendu ce qui s'est passé l'autre jour. Nous pensons que c'est la meilleure chose que nous ayons jamais entendue. En fait, nous avons aussi arrêté.

«Que voulez-vous dire, vous arrêtez aussi?» Dit Herman.

«C'est ça, Herman. Nous avons arrêté aussi, et voici la bonne nouvelle. Nous allons travailler pour vous. "

«Comment vas-tu travailler pour moi? Je n'ai même pas de travail.

Ils ont répondu: "Nous pensons que vous trouverez quelque chose, Herman, et quand vous le faites, nous allons travailler pour vous." Cette nuit-là, ces sept personnes se sont assises à la table de la salle à manger d'Herman Krannert et ont créé l'Inland Container Corporation, une organisation qui existait depuis des générations, car un homme en 1918 a refusé de compromettre ses croyances fondamentales.

Herman Krannert a été contraint de prendre une décision majeure. Son choix était évident: compromettre ses croyances et vivre un mensonge, ou tout risquer. Qu'aurais-tu fait? Qu'est-ce que tu crois? Quelles sont vos croyances fondamentales? Vous devez les reconnaître et vous devez vivre avec eux comme Herman Krannert l'a fait, sinon vous ne serez jamais libre. Vous serez la marionnette de quelqu'un d'autre.

Je vais vous dire ce que je crois. Je crois en Dieu. Je crois en une présence omnisciente, omniprésente, omniprésente, qui opère d'une manière très exacte, plus communément appelée *loi*. Je crois que ce pouvoir me donnera ce que je demande à chaque fois et sans exception. Si je demande la force de marcher là où je n'ai jamais été auparavant, la force sera là quand j'en aurai besoin. Si j'ai besoin d'une idée créative pour résoudre un problème, je serai inspiré au bon moment.

Je crois en la loi des contraires, également connue sous le nom de loi de polarité. Si vous pouvez voir une situation négative, vous savez qu'il y a un positif caché quelque part dans la situation, et si vous cherchez, vous le trouverez. Si le risque consiste à s'exposer à un risque de perte, selon la loi, vous devez également vous exposer à une victoire. cependant,

vous devez garder à l'esprit que les lois sont exactes et doivent être comprises.

La loi de polarité ne dit pas simplement que tout a un contraire; il a un *égal* contraire. Si le risque est faible, la victoire le sera également. Cependant, l'ampleur du risque que vous prenez n'est pas si importante. Ce qui est important, c'est que vous refusiez absolument de jouer la sécurité. Prendre de petits risques mènera à des risques plus importants. Les grands arbres poussent à partir de petites graines.

Malheureusement, très peu de gens ont appris quelque chose de constructif sur la prise de risque lorsqu'ils étaient enfants. Quand nous étions enfants, nos petites oreilles entendaient constamment: «Faites attention. Vous pourriez tomber." Que voulaient-ils dire, *pourrait* tomber? nous *fait* tomber. Nous étions *aller à* tomber. D'où diable ont-ils obtenu ces trucs «puissants»?

Pensez à combien nous aurions été mieux équipés pour affronter les défis de la vie et réussir si nous avions entendu: «Prenez une chance, et ne vous inquiétez pas de tomber, car vous allez tomber souvent. La chute est une partie importante de l'apprentissage. Beaucoup des plus grandes leçons que vous recevrez dans la vie viendront de votre chute, de vos échecs. Échouer ne fera jamais de vous un échec à moins que vous ne quittiez.

Malheureusement, très peu de gens ont entendu cela quand ils étaient petits. La grande majorité de notre population a été mentalement programmée pour jouer la sécurité.

Un petit bébé est un preneur de risque naturel. Le bébé ne tient jamais compte des conséquences d'une chute lorsqu'il apprend à marcher. La chute est reconnue comme une conséquence naturelle de l'apprentissage de la marche. Ce n'est pas du jeu. Tout le monde sait que le bébé tombera mais qu'en fin de compte, le bébé apprendra à marcher. Ni le bébé ni les parents du bébé n'ont jamais envisagé l'option selon laquelle le bébé *ne pas* apprendre à parler ou à maîtriser une myriade de capacités motrices simplement pour éviter de trébucher.

Que nous arrive-t-il? Pourquoi entrons-nous dans le monde d'une manière, et pour la plupart des gens, en quittons-nous une autre? Pourquoi ne considérons-nous pas que le processus pour atteindre nos objectifs comporte des étapes similaires à celles que le bébé doit suivre pour apprendre à marcher? Il y aura des trébuchements et des chutes dans le processus d'apprentissage, mais nous ne pouvons réussir que lorsque nous sommes prêts à prendre ces mesures, toutes, même celles où nous pouvons tomber. Vous devez constamment vous remettre en question.

Quand j'étais jeune à l'école, j'ai participé à l'athlétisme. Le saut à la perche était ma spécialité. C'était le seul événement auquel je semblais faire beaucoup mieux que d'autres. J'ai frappé cette barre transversale en volant plus souvent que je ne l'ai franchie. Je me souviens aussi que je n'étais pas un enfant très enthousiaste quand cela s'est produit. Je suppose que faire tomber la barre m'a laissé le sentiment que j'avais échoué, et si je me souviens bien, personne ne m'a conseillé de rien de différent.

En réfléchissant à ces jours, je peux clairement voir que ces moments auraient été une formidable opportunité pour les enseignants de m'aider à comprendre l'une des plus grandes leçons de la vie, mais cela ne s'est jamais produit. Il faudrait de nombreuses années avant que j'apprenne la vérité à la dure: le succès n'atteint pas l'objectif. Le succès se dirige vers l'objectif.

Quand je renversais la barre transversale, j'essayais d'atteindre le but. Je m'étirais, donnant tout ce que j'avais. Cela pourrait difficilement être considéré comme un échec. Chaque fois que j'essayais de franchir cette barre, je risquais le ridicule des autres enfants. J'ai risqué de les faire rire de moi quand j'ai raté, et ils ont ri.

Chaque fois que je courais sur le terrain, abaissais la perche dans la surface, essayais de me sauter par-dessus la barre, je me mettais au défi. Prendre des risques est essentiel lorsque vous voulez atteindre un objectif, et le but des objectifs est la croissance.

Lorsque vous vous mettez au défi, vous apportez davantage de vous-même à la surface. Si vous frappez la barre en volant aujourd'hui, au moins vous saurez que vous vous mettez au défi. Vous êtes un succès. Intellectuellement, vous savez le contraire, mais votre esprit intellectuel ne détermine pas les résultats que vous recevez dans la vie. Votre comportement et vos résultats sont l'expression de votre subconscient conditionné, cette partie de votre personnalité qui abrite les informations ridicules de sécurité qui ont été transmises d'une génération à l'autre pendant trop longtemps.

Plus de 90% d'entre nous sont le produit de la façon de penser de quelqu'un d'autre. Prenez une décision dès maintenant pour changer. Décidez à ce moment précis qu'à partir de maintenant, il n'y aura plus de sécurité - juste la liberté. Plus besoin de le conserver pour un jour de pluie. Lorsque les gens prennent l'habitude d'épargner pour un jour de pluie, c'est généralement ce qu'ils ont - un jour de pluie. Laisser aller. Prendre un risque. Ouvrez les portes de votre esprit et sortez là où le soleil brille. Faites de la magie. Fini les jours de pluie. Vous pouvez avoir un peu de soleil liquide, mais plus de jours de pluie. Si vous rêvez de vivre votre vie de manière vraiment grande, vous devez accepter la prise de risque dans le cadre de l'apprentissage que vous devez effectuer.

Vous êtes-vous assis dernièrement, complètement détendu et avez-vous joué mentalement avec l'idée de ce que vous prévoyez de faire pour le reste de votre vie? Si vous ne l'avez pas fait, c'est un excellent exercice. C'est un monde fascinant, et vous avez ce qui semble être des pouvoirs presque magiques enfermés en vous. Vous pouvez appeler vos propres coups, faire vos propres enchères. En vérité, rien ne vous retient.

Je me souviens clairement de la première fois que j'ai entendu un enregistrement de motivation d'Earl Nightingale. Ses paroles ont allumé un feu à l'intérieur de moi qui devient de plus en plus brillant chaque jour.

Earl a raconté l'histoire d'un fermier qui se promenait dans un champ. Il a regardé

vers le bas et j'ai vu une petite citrouille pousser sur une vigne. À proximité, il aperçut un petit bocal en verre. Le fermier se pencha et plaça la minuscule citrouille à l'intérieur du petit pot. La citrouille a continué à pousser jusqu'à ce qu'elle remplisse l'intérieur du pot, au-delà duquel elle ne pouvait plus pousser.

Il y a un certain nombre de personnes comme cette petite citrouille. Ils se limitent. Ils refusent de prendre des risques. Ils ne testent jamais vraiment la force de leurs capacités.

L'un de mes auteurs préférés est GI Gurdjieff. Il a écrit: «La première raison de l'esclavage intérieur de l'homme est son ignorance et surtout son ignorance de lui-même. Sans connaissance de soi, sans comprendre le fonctionnement et la fonction de sa machine, l'homme ne peut être libre. Il ne peut pas se gouverner. Il restera toujours un esclave, le jouet des forces agissant sur lui. C'est pourquoi dans tous les enseignements anciens, la première exigence au début du chemin de la libération était de se connaître soi-même. «Connais-toi toi-même» est un conseil libérateur.

Imaginez que vous ayez reçu cinq cartes dans un jeu de cartes. Les cartes sont posées sur la table devant vous, mais vous ne savez pas avec quelles cartes vous jouez jusqu'à ce que vous les ramassiez et que vous regardiez de l'autre côté pour voir ce que vous avez reçu.

La vie ressemble beaucoup à un jeu de cartes. Ce n'est que lorsque vous regardez l'autre côté de vous-même, l'intérieur, que vous savez avec quoi vous devez travailler. Connais toi toi même.

Permettez-moi de revenir à cette merveilleuse citation sur le risque et la résistance du regretté William Penn Patrick: «Aucune personne, aucune idée ou institution ne devient grande tant qu'une grande résistance n'a pas été rencontrée. La grandeur ne peut être atteinte tant que ce concept n'est pas compris. Malheureusement, la personne moyenne ignore cette règle de réalisation. "

Prenez un moment et remerciez la mémoire de William Penn Patrick pour ces belles paroles de sagesse. Des milliers d'hommes et de femmes ont été inspirés à continuer de garder ce qu'il a partagé avec nous. En révisant fréquemment ces mots jusqu'à ce qu'ils deviennent résonnants dans votre subconscient, vous serez également inspiré.

M. et Mme Average, dans leur ignorance, ont peur et hésitent à prendre des risques, à rencontrer la moindre résistance. Ils ne veulent pas faire de vagues ou être critiqués, et ils croient que la critique les retiendra et les empêchera de réaliser le bonheur. En vérité, c'est le contraire.

Prenez note: lorsque nous commençons à prendre de vrais risques, nous sommes d'abord opposés à la résistance de nos proches. Ils ont peur du changement, car le changement signifie affronter l'inconnu. Lorsque nous commençons à accomplir rapidement des réalisations ou à nous engager à progresser rapidement, nous avons des barrages routiers dressés par nos amis et parents. Ils commencent à résister avec

les commentaires et actions négatifs, qui sont des moyens pour nous amener à maintenir le statu quo. «Ne prenez pas de risque, soyez sûr, jouez la sécurité.» C'est ce qu'ils nous demandent de faire. Si vous voulez réaliser de grands progrès, vous devez prendre des risques et vaincre ceux qui sont les plus proches de vous. Ceci est difficile et demande du courage, car vous désirez plaire et ne pas blesser ceux que vous aimez.

La vérité est qu'un grand mal arrive à vos proches lorsque vous ne parvenez pas à être vous-même et à faire votre truc, parce que vous perdez votre enthousiasme pour la vie. Votre processus de croissance s'arrête et votre estime de soi diminue. Vous inversez ces négatifs lorsque vous maintenez votre position, lorsque vous prenez des risques. Lorsque vous avez triomphé, vos proches acquièrent un nouveau respect plus élevé pour vous.

L'histoire enregistre d'innombrables événements qui prouvent le point. Nous avons la chance d'avoir une si grande résistance. C'est la preuve de notre grandeur et cela nous donne l'énergie de risquer, de triompher, de vaincre et de dominer.

Ces quelques années à venir enregistreront une histoire brillante et établiront une place permanente pour notre mode de vie, qui est la liberté d'être et de réaliser des rêves pour un monde grand, pour nous-mêmes, pour nos enfants et pour toute l'humanité. Comprenez notre combat et soyez heureux que vous participiez à la création de l'histoire. Le travail que vous faites aujourd'hui peut offrir une nouvelle liberté et de l'espoir à des millions de personnes à venir.

Pensez à votre situation dans la vie, au succès dont vous jouissez. Pensez à ce qu'il vous a fallu pour arriver là où vous êtes. Tout ce qu'il a fallu pour vous amener au point où vous en êtes ne sera pas suffisant pour vous y maintenir. Personne n'arrive jamais. Les risques et la résistance ne s'arrêtent jamais si vous voulez améliorer votre position et que vous améliorez votre position ou que vous glissez vers l'arrière.

Combien de fois avez-vous vu des gens qui réussissent tomber en disgrâce après avoir atteint l'apogée de leur carrière? Vous devez continuer à chercher, continuer à faire, chercher de nouvelles et meilleures façons de grandir, de changer, de vous développer au-delà de la position que vous avez atteinte. Vous devez continuer à prendre des risques.

Je ne parle pas ici de changement pour le changement, mais pour la croissance. Peu importe combien nous changeons, à condition que nous changions, risquions, améliorions et grandissions. Pour continuer avec un mouvement positif et dynamique dans notre vie personnelle et professionnelle, nous avons besoin d'une piste sur laquelle courir. Nous devons nous poser fréquemment des questions profondes et pénétrantes comme un contrôle constant. Répondre honnêtement à ces questions vous fera prendre conscience que votre vie peut faire une différence, une grande différence. Vous avez le talent et la capacité, ainsi qu'une source infinie de potentiel, de vous développer en quelque chose de grand, de faire un travail qui compte vraiment.

George Bernard Shaw a dit: «C'est la vraie joie de vivre, être utilisé dans un but reconnu par vous-même comme puissant; être une force de la nature au lieu d'une petite motte fiévreuse et égoïste de maux et de griefs se plaignant que le monde ne se consacrera pas à vous rendre heureux. La citation de Shaw devrait être affichée dans tous les lieux de travail, à la maison et à l'école. Comme il le dit, la vraie clé pour vivre une vie épanouie consiste à faire du bon travail, mais un excellent travail est toujours précédé de nombreux risques.

Je me souviens d'un discours que j'ai entendu il y a de nombreuses années à Chicago, lorsque je travaillais avec Earl Nightingale. Earl parlait lors d'une réunion que nous menions. Il a dit que nous atteignons rapidement un point où nous avons presque défié le temps libre. Il a estimé que c'était plutôt triste, parce que tout notre vrai plaisir vient de notre travail, pas de nos loisirs. Le travail est fait pour nous. Nous ne sommes pas faits pour le travail.

Pensez, pensez vraiment. Votre plus grand sentiment de satisfaction est toujours de suivre un grand risque. Décidez-vous aujourd'hui de faire le travail qui compte. Sortez de votre zone de confort. Fais le maintenant.

Le risque que vous envisagez peut susciter la peur. Vous avez peut-être peur. Comprenez qu'il n'y a rien de mal à avoir peur - tout le monde est plein de peur de temps en temps - mais nous ne devons jamais permettre que la peur nous arrête.

Souvent, nous trouvons des gens qui ont peur du noir. Certaines personnes ont peur de rencontrer des inconnus. Cela peut sembler idiot, et en vérité avoir peur est idiot, mais néanmoins, la peur est réelle. Sa cause est l'ignorance. Aujourd'hui, des milliers de personnes ont peur de perdre leur emploi ou leur entreprise. Que devons-nous faire quand nous avons peur?

J'ai pris de bons conseils dans un magazine: *Faites-le peur*. C'est vrai. Faites-le peur. Refusez de permettre à ce démon négatif de vous contrôler, vos émotions ou vos actions. Eleanor Roosevelt l'a bien dit: «Vous gagnez en force, en courage et en confiance grâce à chaque expérience dans laquelle vous vous arrêtez vraiment pour regarder la peur en face.» En suivant ses conseils, vous vous libérez de l'état émotionnel paralysant causé par la peur.

Brûlez cette idée au plus profond de votre esprit merveilleux: *vous pouvez accomplir tout ce que vous visualisez*. Si vous êtes parent, assurez-vous d'inonder les petits esprits dont vous avez la charge avec ce concept. Quand ils seront grands, ils vous remercieront un million de fois, et leurs enfants aussi.

Pendant que nous pensons aux enfants, jetons un drapeau d'avertissement. Il y a un mot de quatre lettres que la plupart des parents utilisent si souvent autour de leurs enfants que les enfants le ramassent, et avant trop longtemps, il est enterré dans le trésor de leur subconscient. Le mot de quatre lettres est *ne peut pas*. Il a fait plus de dégâts que

tous les autres mots de quatre lettres réunis. *Ne peut pas* est un mot qui paralyse tout progrès constructif. Cela change votre esprit sur une fréquence négative. Ce mot de quatre lettres ouvre votre esprit à un flot sans fin de raisons logiques et pratiques qui vous permettront de justifier pourquoi vous n'êtes pas en mesure de faire quelque chose que vous voulez accomplir.

La seule alternative à ce mot de quatre lettres est son opposé polaire: *Je peux. je peux* est bien plus important que le QI. Vous ne devez pas nécessairement être très intelligent pour gagner, mais vous devez être prêt.

Pour vous aider à vous préparer à une vie de risques et d'aventures, permettez-moi de résumer vingt points clés.

1. Il faut prendre des risques, car le plus grand danger dans la vie est de ne rien risquer.
2. Vous pouvez éviter la souffrance et le chagrin si vous ne prenez pas de risque, mais vous ne pouvez tout simplement pas apprendre, ressentir, changer, grandir, aimer ou vivre.
3. Seule une personne qui risque est libre.
4. Le risque n'est pas synonyme de jeu.
5. Quelles sont vos croyances fondamentales? Vous devez les reconnaître et vous devez vivre avec eux.
6. Si le risque est de s'exposer à un risque de perte, selon la loi, vous devez également vous exposer à une victoire.
7. Les grands arbres poussent à partir de petites graines.
8. Un échec ne vous fera jamais échouer à moins que vous ne quittiez.
9. Le succès n'atteint pas l'objectif. Le succès se dirige vers l'objectif.
10. Lorsque les gens prennent l'habitude d'épargner pour un jour de pluie, c'est généralement ce qu'ils ont - un jour de pluie.
11. Gurdjieff a dit: «La première raison de l'esclavage intérieur d'un homme est son ignorance, et surtout, son ignorance de lui-même.
12. Aucune personne, aucune idée ou institution ne devient grande tant qu'une grande résistance n'a pas été rencontrée.
13. Lorsque nous commençons à prendre de vrais risques, nous sommes d'abord confrontés à la résistance de nos proches.
14. Lorsque vous prenez des risques et que vous avez triomphé, vos proches gagnent

nouveau et un plus grand respect pour vous.

15. Tout ce qu'il a fallu pour vous amener au point où vous en êtes ne sera pas suffisant pour vous y maintenir.
16. George Bernard Shaw a dit: «C'est la vraie joie de vivre, être utilisée dans un but que vous reconnaissez comme puissant.
17. Earl Nightingale a déclaré: «Nous arrivons rapidement à un point où nous déifions presque le temps libre.» Il a estimé que c'était plutôt triste, car tout notre plaisir vient de notre travail, pas de nos loisirs.
18. Brûlez cette idée au plus profond de votre esprit merveilleux: vous pouvez accomplir tout ce que vous pouvez visualiser.
19. *Ne peut pas* est un mot qui paralyse tout progrès constructif. Remplacer avec son opposé polaire, *Je peux*, ce qui est plus important que le QI.
20. La belle vérité que nous a donnée Helen Keller est: «La sécurité est un mythe. Si la vie n'est pas une série de risques, alors ce n'est rien.

Chapitre 4

PERSISTANCE



Je n 1953, un apiculteur d'Auckland, en Nouvelle-Zélande, a obtenu une reconnaissance mondiale, avec la gloire et la fortune à suivre. Sir Edmund Hillary et son guide natif, Tenzing Norgay, sont devenus les deux premiers à escalader le mont. Everest et revenir en toute sécurité, après avoir essayé et échoué lors de deux tentatives précédentes. Hillary a été fait chevalier par la reine Elizabeth pour ses réalisations.

Hillary avait deux forces de caractère évidentes qui l'ont amené au sommet: la vision et la persévérance. Sans persévérance, toutes ses compétences n'auraient rien signifié. Ces qualités et caractéristiques sont les mêmes que celles dont vous avez besoin pour vous conduire au sommet de votre montagne. Vous êtes confronté à des montagnes tous les jours. Vous pouvez soit les escalader, soit rester dans les contreforts. Toute personne qui réussit vous dira que la persévérance est absolument essentielle pour gravir les montagnes.

Les individus qui restent dans les contreforts n'ont jamais choisi de développer cette force. Ils rêvent d'être des stars. Ils veulent recevoir la gloire et la fortune, mais la célébrité n'est pas un prétendant commun. La renommée n'appelle qu'après avoir payé un prix élevé, et les pauvres gens qui marchent dans les contreforts refusent de payer ce prix.

Napoleon Hill a écrit dans son livre *Il faut penser pour devenir riche*, «Le mot n'a peut-être pas de connotation héroïque *persistance*, mais cette qualité est au caractère de l'être humain ce que le carbone est à l'acier. Hill avait raison. La persévérance est une force mentale unique, une force essentielle pour combattre cette puissance féroce des rejets répétés et de nombreux autres obstacles qui attendent et font tous partie de la victoire dans un monde en constante évolution.

Il existe des centaines de biographies d'hommes et de femmes à succès qui ont tracé une voie à suivre pour d'autres tout en laissant leur empreinte sur les rouleaux de l'histoire. Chacun de ces grands individus était persévérant. Dans de nombreux cas, il

était la seule qualité qui les séparait de tout le monde.

Considérez Ben Hogan. Il ne pesait que 135 livres, mais chaque once était saturée de persévérance. Né dans une famille pauvre, Ben a commencé à travailler dans un club de golf local pour gagner plus d'argent. Cela a conduit à la naissance d'un rêve. Il deviendrait un grand golfeur. Grâce à beaucoup de travail acharné, de pratique et de persévérance, Ben est devenu l'un des plus grands golfeurs du monde. En 1948, il remporte le United States Open Championship.

Les réalisations de Ben lui ont valu une reconnaissance mondiale, mais il n'avait pas encore affronté sa montagne. L'année suivante, Ben a été impliqué dans une collision frontale avec un bus. Il l'a vu venir mais n'a pas pu l'empêcher. Sa femme était sur le siège avant de la voiture avec lui. Pour tenter de la protéger (ce qu'il a fait), il s'est jeté devant elle. Le corps de Ben a été écrasé. Les policiers qui sont venus sur les lieux ont pensé qu'il était mort. Il y avait des débris partout sur l'autoroute. Les débris comprenaient ses clubs de golf, qui étaient éparpillés partout.

Alors qu'ils mettaient Ben dans l'ambulance, Mme Hogan a demandé à un policier s'il voulait bien prendre ses clubs de golf pour elle. L'officier l'a regardée et a répondu: «Madame, il n'aura plus besoin de ces bâtons. Mme Hogan a rapidement informé le policier qu'il ne savait manifestement pas qui il venait de mettre dans l'ambulance.

Quand ils ont amené Ben à l'hôpital, il était vivant mais on ne s'attendait pas à ce qu'il vive. Les meilleurs médecins du pays ont été transportés par avion pour l'opérer. C'était leur opinion que s'il vivait, il ne marcherait certainement plus jamais.

C'était leur opinion, mais pas celle de Ben Hogan. Il a insisté pour que ses clubs de golf soient placés dans la chambre d'hôpital, où il pourrait les voir. Il a exigé qu'une barre d'exercice soit fixée au-dessus de son lit, même s'il ne pouvait pas bouger ses bras, encore moins soulever son corps. Le personnel de l'hôpital a apporté la barre d'exercice juste pour lui faire plaisir. Ils se sont sentis désolés pour lui. Les faits négatifs contre les désirs, les rêves, la persévérance. Vous savez maintenant ce qui va gagner. Le rêve, bien sûr, à chaque fois.

Un an jour pour jour après la date de l'accident, Ben Hogan a égalé Sam Snead, l'un des plus grands golfeurs qui ait jamais joué au jeu, dans un tournoi auquel de nombreux golfeurs ont abandonné à cause de la pluie battante. Ben Hogan a continué à écrire son nom dans les livres d'histoire du golf en remportant cinquante-quatre tournois majeurs après cet accident.

Il est trop facile de dire que Ben Hogan a fait un rêve. Le rêve de Ben Hogan était devenu une obsession. Ben n'utilisait pas le rêve. Il l'était peut-être au tout début, mais pas pour longtemps. Non, le rêve était d'utiliser Ben. Le grand psychologue Alfred Adler l'a cloué en disant: «Je suis reconnaissant pour l'idée que

m'a utilisé.

L'idée de persévérance a rempli chaque cellule de l'être de Ben Hogan, parce que son désir était si fort. La persévérance est la vedette. Bien digérer cela dans votre esprit: la persévérance fera de vous une star. Cela vous donnera ce succès numéro un dans le monde.

Il y a de nombreuses années, j'ai parlé à un groupe de gens d'affaires à Fort Worth, au Texas. La réunion a eu lieu au Colonial Golf and Country Club. C'est le club à domicile de Ben Hogan. Avant mon discours, j'ai eu la chance de voir les cinquante-quatre trophées que Ben avait gagnés après son tragique accident. Les trophées sont là pour encourager les faibles d'esprit et pour rappeler et renforcer les forts.

Une autre personne qui a bien démontré jusqu'où la persévérance peut vous mener est le regretté Charley Boswell. Charley était un homme d'affaires, un vendeur, un auteur et un golfeur à Birmingham, en Alabama. Il a tenu de nombreux championnats de golf nationaux et internationaux, mais ce qui le distingue vraiment, c'est qu'il était aveugle. C'est vrai. Charley Boswell a perdu la vue après avoir été emporté par un char pendant la Seconde Guerre mondiale. La vente, le golf et l'écriture étaient toutes des activités dans lesquelles Charley s'était engagé depuis son tragique accident. Pensez-vous que Charley Boswell est persévérant? Eh bien, n'est-ce pas?

Chaque acteur ou actrice rêve de devenir une star, mais ils sont tous confrontés à des réalisateurs capricieux ou des agents de casting qui peuvent mettre le pied sur le cou du progrès. En tant qu'artiste, vous devez garder cette belle vérité fermement ancrée dans votre esprit: les réalisateurs capricieux et les agents de casting de notre monde sont toujours dominés par les lois de l'univers. Vous seul décidez d'arrêter ou de continuer lorsque ces montagnes inévitables se dressent sur la route de votre objectif.

Chaque industrie a des entrepreneurs et des vendeurs. Pour chaque star, il y a au moins vingt amateurs, et 20% des vendeurs rapportent 80% des commissions. Le bel aspect des ventes est que vous décidez à quel pourcentage vous appartenez.

Quoi que vous conceviez et croyiez, vous devez le réaliser grâce à la persévérance. Que vous soyez dans une situation entrepreneuriale ou non, décidez dès maintenant de faire partie de ces personnes qui y parviennent - de faire partie du groupe qui reçoit la part du lion des bénéfices.

Pour rejoindre ce groupe restreint de grands producteurs, vous devez commencer vos exercices de persévérance maintenant. Faites de la persévérance votre meilleur muscle mental. La persistance ne peut être remplacée par aucune autre qualité. Des compétences supérieures ne compenseront pas cela. Une éducation formelle bien équilibrée ne peut la remplacer, pas plus que des plans calculés ou une personnalité magnétique. Lorsque vous êtes persévérant, vous deviendrez un leader dans votre

industrie.

Il y a des années, j'ai ramassé un morceau de littérature qui illustre parfaitement ce point. Laissez-moi le partager avec vous. Il a été écrit par Calvin Coolidge. Cela s'appelle «Persistance».

Rien au monde ne peut remplacer la persévérance. Le talent ne le sera pas; rien n'est plus courant que des personnes talentueuses qui ne réussissent pas. Le génie ne le fera pas; le génie sans récompense est presque un proverbe. L'éducation ne le sera pas; le monde est plein d'épaves instruites. La persévérance et la détermination seules sont omnipotentes. Le slogan «Press on» a résolu et résoudra toujours les problèmes de la race humaine.

À mon avis, les gens qui ne s'attaquent jamais aux montagnes, qui errent perpétuellement dans les contreforts, se sont menti à eux-mêmes et à tous ceux qui voulaient écouter. Ils ont menti si souvent et pendant si longtemps qu'ils ne sont même plus conscients de ce qu'ils font. Ils se disent satisfaits de leurs résultats. Ils diront qu'escalader une montagne n'est pas important pour eux, qu'ils s'en sortent très bien comme ils sont.

Les chances sont, ils ont secrètement commencé à gravir la montagne il y a des années et ont eu peur. Ils ont frappé la barrière de la terreur, se sont rapidement retirés dans leur zone de confort, et ils se cachent derrière leur propre fausse justification depuis. Ils justifient souvent leur performance médiocre par des déclarations telles que: «Pourquoi devrais-je tout faire? Quand j'y arriverai, le patron voudra plus. »

Ces individus pauvres et non productifs sont perdus, ou au mieux mal orientés. Si vous ne parvenez pas à les réveiller, au moins ne leur permettez pas de vous attirer dans leur piège. Lorsque vous entrez en contact avec ces pauvres âmes, laissez-les servir de déclencheurs pour doubler votre engagement à devenir plus persistante.

Mon dictionnaire Webster a ceci à dire à propos de la persévérance: «continuer, surtout malgré l'opposition ou les difficultés». Mais il manque quelque chose dans ce message: *comment*. Comment devenez-vous persévérant?

La persistance est aussi essentielle au succès que l'œuf l'est pour le poulet, mais la persistance ne se développe jamais par accident. Vous n'êtes pas né avec, vous ne pouvez pas en hériter et il n'y a personne dans le monde entier qui puisse le développer pour vous. En fin de compte, la persévérance devient un mode de vie, mais ce n'est pas là que ça commence. Pour développer la force mentale de la persévérance, vous devez d'abord vouloir quelque chose. Il faut tellement vouloir quelque chose que cela devient un désir passionné, une passion dans le ventre. Vous devez tomber amoureux de l'idée - oui, littéralement tomber amoureux du

idée.

Aimez-vous à chaque partie de l'idée. Ensuite, la persistance sera automatique. L'idée même d'abandonner deviendra haineuse, et quiconque tentera de vous enlever votre rêve ou de vous arrêter, ou même de vous ralentir, aura de graves problèmes. Des difficultés, des obstacles, des montagnes apparaîtront certainement et régulièrement, mais grâce à votre persévérance, vous les vaincrez à chaque fois.

Cela vous laisse à la croisée des chemins vers lesquels chaque livre d'auto-assistance, chaque cassette de motivation, chaque séminaire mène. Vous devez décider ce que vous voulez, ce que vous voulez vraiment, au plus profond de vous, sinon vous resterez dans les contreforts entouré de perdants. C'est un sujet que j'ai étudié toute ma vie d'adulte et je peux vous dire une chose que je sais avec certitude. Très peu de gens se sont avoués: "C'est ce que je veux, c'est ce que je veux vraiment, et je suis prêt à donner ma vie pour cela."

Cette dernière déclaration peut vous amener à vous asseoir et à dire: «Attendez une minute», et c'est bien, mais vous devriez y réfléchir sérieusement, car vous donnez déjà votre vie pour ce que vous faites. Que faites-vous? Pourquoi échangez-vous votre vie? Faites-vous un commerce équitable? Rappelez-vous, quoi que vous fassiez était votre décision - ou était-ce? Vous pourriez faire partie de ces pauvres gens qui ont erré dans les contreforts, laissant les décisions de votre destination et de ce que vous faites de votre vie à d'autres personnes, en suivant, toujours en suivant. C'est là que vivent la plupart des gens.

Si tel est le cas, ce n'est pas grave. Ne laissez pas cela vous déranger pendant une seconde de plus de votre vie. Pardonnez-vous et pardonnez-vous ce mode de vie. Laissez-le aller pour toujours. Traitez ce message sur la persistance comme votre appel de réveil. Il vous aidera à sortir des contreforts et vous conduira tout en haut de la montagne, jusqu'au sommet. Ce n'est pas un télésiège. Cela ne rendra pas la montée plus facile. Vous attirerez toujours les problèmes nécessaires, mais ce message rendra certainement la montée au sommet de la montagne beaucoup plus amusante. Cela vous aidera également à développer l'attitude solide du granit, la certitude, la certitude intérieure de savoir que vous atteindrez le sommet. Le sommet sera à vous et la vue depuis le sommet sera géniale. Ce sera une récompense suffisante pour tous les problèmes que vous avez rencontrés pour y arriver.

Parlant de sommets et de persévérance, revenons en arrière et pensons à Edmund Hillary. Quel genre de passion pensez-vous qu'il ressentait pour son objectif? Il devait vraiment avoir envie de gravir cette montagne. Pensez aux abus physiques et mentaux auxquels il se soumettait. Il était évidemment prêt à donner sa vie pour ce qu'il voulait. Chaque personne qui avait déjà sérieusement tenté de grimper

Everest, aussi loin que remontent nos archives historiques, a échoué lamentablement ou a connu une mort tragique en essayant.

Lorsque la plupart des gens pensent à Hillary et à ses expéditions, ils se demandent: «Qu'est-ce qui l'a fait continuer année après année?» Il *voulait*. C'est ce qui l'a fait avancer. C'était pourquoi il était persévérant. Il voulait, vraiment voulu au niveau des tripes, voulait quelque chose d'assez pour continuer.

Lorsqu'une personne ne comprend pas cela, elle demande généralement: «Pourquoi? Pourquoi le voulait-il? Il ne savait pas pourquoi. Il n'avait pas besoin de savoir pourquoi. *Pourquoi* n'était pas important. *Vouloir* était important. Les gens persistants ne savent jamais *Pourquoi* ils veulent. Ils savent seulement *cette* ils veulent, et ils doivent l'avoir. Pour l'avoir, ils doivent le faire, et pour le faire, ils doivent l'être. Ils le veulent tellement qu'ils continuent à l'imaginer jusqu'à ce qu'ils deviennent l'incarnation vivante et respirante de tout ce que le besoin représente, car ce sont des étapes qui doivent être suivies pour que le processus créatif fonctionne dans notre vie. Hillary est devenu l'alpiniste.

Les pourquoi de notre vie sont une bénédiction de l'esprit. Ils sont la manière de l'esprit de nous transformer en instruments parfaits à travers lesquels l'esprit peut s'exprimer. L'esprit est toujours pour l'expansion et une expression plus complète. L'essence de vous est spirituelle. L'Esprit dit à votre conscience: «Ici, veux ceci. Je le veux vraiment. Lorsque vous en aurez assez, vous deviendrez la personne capable de faire un excellent travail. » Vous êtes digne d'avoir tout ce que vous voulez.

C'est pourquoi les gens ordinaires ont fait un travail extraordinaire, parce que - écoutez attentivement; c'est l'une des vérités les plus grandes et les plus libératrices que vous entendrez jamais. Les gens ordinaires ont fait des choses extraordinaires parce qu'ils ont consciemment reconnu ce qu'ils voulaient, et ils ont refusé de le supprimer ou de le rejeter. Ils ne le lâcheraient pas même si l'échec, le rejet, la faillite ou la mort les regardait en face.

Il faudrait qu'il en soit ainsi, sinon la personne ordinaire ne ferait jamais l'extraordinaire. Ils ne persisteraient jamais. Le pouvoir de leur besoin et l'intensité de leur persévérance les ont amenés à puiser dans des ressources qu'ils ne savaient pas auparavant qu'ils possédaient. Ils ont exprimé ce qu'ils avaient à l'intérieur - la grandeur.

Lorsque le besoin est faible, vous abandonnez au premier obstacle. Le désir approprié est essentiel à la persévérance. Les jouets, comme les voitures, les maisons et l'argent, viendront automatiquement à vous. Ils représentent rarement un réel succès.

Chaque fois que je pense à des gens comme Hogan et Hillary, je pense à ce qu'un autre homme très ordinaire qui a fait une chose extraordinaire a dit à propos de situations comme celle-ci: «Si le rêve est assez grand, les faits ne comptent pas. Sam Kalenuik a dit cela, et il sait de quoi il parle. Sam est une personne magnifique. Il est aussi le

co-président de Matol Botanical International et l'un des hommes les plus riches que je connaisse. Pensez-y. Quand quelqu'un vous présente un fait grave, mauvais et négatif, qui vous montre que vous ne pouvez pas faire ce que votre cœur vous dit que vous devez faire, vous pouvez sourire au porteur et vous rappeler tranquillement ce que Sam a dit. Alors persistez.

Comment une idée, un désir, un rêve peuvent-ils avoir une telle emprise sur une personne que la persévérance en devient une conséquence naturelle? Napoleon Hill l'a très bien expliqué. Il a dit qu'au début, l'idée, le besoin doivent être persuadés, soignés et attirés juste pour rester en vie, mais que progressivement l'idée prendra un pouvoir propre et balayera toute opposition. Il vous cajolera, vous soignera et vous conduira. Il a poursuivi en expliquant que les idées sont comme ça. Ils ont plus de puissance que le cerveau physique qui les a engendrés. Ils ont le pouvoir de vivre longtemps après que le cerveau physique qui les a créés se soit transformé en poussière.

C'est ce qui est arrivé à Ben Hogan. Je suppose que si la vérité était connue, il n'aurait pas beaucoup de choix. Des années auparavant, il avait tourné sa volonté vers l'idée de devenir le plus grand golfeur du monde. Rien ne pouvait le détacher de cette idée. Tout son être mental était dirigé vers faire tout ce qui était nécessaire pour que cette idée prenne une forme physique.

Avez-vous décidé ce que vous voulez? Votre désir est-il si fort? C'est presque une perte de temps d'essayer de développer la persévérance si le besoin n'est pas là. Les problèmes de la vie vous vaincront. Les problèmes de la vie sont nombreux. Ils viennent fréquemment et sont souvent gigantesques, mais - oui, il y a un *mais* - quand le rêve est assez grand, les problèmes seront vaincus et les faits ne compteront pas.

Pensez à ce que la persévérance a fait pour Ben Hogan. Cela lui a sauvé la vie. Cela lui a donné la vie. La persévérance vous sauvera la vie. Cela vous donnera la vie. Si vous rencontrez des problèmes de persévérance, votre désir est probablement minime. Ce n'est pas assez grand. Ceci est probablement la cause de votre problème. Regardez autour de vous. C'est un problème courant. Le manque de persévérance est presque toujours un symptôme du vrai problème. Vous devez donner la priorité à ces deux concepts dans votre vie: les désirs et la persévérance. Votre vie sera superficielle si elles ne sont pas prioritaires. Vous vivrez comme un viron dans les bas-fonds.

Je veux vous inciter à venir ici dans les eaux profondes de la vie. La vue est spectaculaire. Les gens que vous rencontrez sont formidables. Ce sont des individus concentrés, dynamiques et créatifs. L'énergie est chaude, chaude, chaude.

La persévérance vous amènera à exprimer ce que vous avez, et lorsque vous faites cela, la célébrité, qui n'est pas un prétendant commun, aura très certainement votre numéro et viendra vous appeler. La fortune sera à vous.

Vous battez la résistance avec persévérance. Les pauvres des contreforts ont

pas appris cela. La résistance continue de les battre, les faisant pleurnicher et blâmer. Ils n'ont pas appris qu'ils sont le seul problème qu'ils auront jamais. À cause de leur perte, «je suis désolé pour moi; c'est pourquoi ça ne marchera pas » attitude, ils ne restent jamais tant que le travail n'est pas fait. Ils ont démissionné. Ils sont battus. Les pauvres des contreforts n'ont jamais connu la gloire de l'accomplissement, leur récompense. Ils ne sont jamais récompensés. Leur demander. Ils vous le diront. Ils sont toujours exploités. C'est «pauvre moi». Les gens des contreforts ne rentrent pas à l'intérieur. Ils sont trop absorbés par ce qui se passe à l'extérieur. D'autres personnes causent les problèmes auxquels elles sont confrontées.

J'ai eu des gens dans les contreforts qui me regardaient droit dans les yeux et me disaient: «Bob, tu ne comprends pas, n'est-ce pas? Vous refusez simplement de regarder les chiffres. Flo Ziegfeld de *Ziegfeld Follies* a dit: «Les gens qui comptent sont des gens malheureux.»

Faites grandir votre envie et vous persisterez. Essayez de convaincre la personne au pied des collines que vous ne faites pas ce que vous faites pour la gloire et la fortune, que vous le faites pour vous épanouir, et elle secouera la tête. Ils croient fermement que vous mentez. La renommée et la fortune sont bonnes, elles vous aideront à augmenter votre confort physique et contribueront probablement à votre créativité, mais la vraie récompense est l'épanouissement. C'est savoir à l'intérieur et savoir que vous savez. Oh oui, c'est définitivement l'épanouissement. L'avez vous?

Décidez de ce que vous voulez vraiment et vous serez persévérant. Rappelez-vous ce que Sam Kalenuik a dit: «Si le besoin est assez grand, les faits ne comptent pas.» Souvenez-vous également de ce que Napoléon Hill a dit: «Le mot n'a peut-être pas de connotation héroïque *persistance*, mais la qualité est au caractère de l'être humain ce que le carbone est à l'acier.

Allez et faites-le. Étudiez le succès, choisissez votre désir et persistez. La vie sera alors ce qu'elle est censée être.

Chapitre 5

RESPONSABILITÉ



T Le choix du gagnant est toujours d'aller au-delà. Le nouveau brillant horizon motive le gagnant à relever et à saluer chaque nouveau défi de manière responsable. Seuls les individus devenus responsables bénéficieront de cette nouvelle frontière.

Votre avenir peut être tout ce dont vous avez toujours rêvé, et plus encore. Vous avez le talent et les outils pour vivre une belle journée après l'autre. C'est en fait ce que l'architecte de l'univers avait en tête pour vous lors de votre création. Si ce n'était pas le cas, vous n'auriez jamais été doté de pouvoirs aussi impressionnants.

Vous êtes au-dessus de toutes les autres formes de création. Votre plus grand pouvoir est votre capacité à choisir. Leland Val Van De Wall écrit dans son programme classique de développement personnel «Vous êtes né pour choisir»: «Lorsqu'une personne prend la responsabilité de sa vie et des résultats qu'elle obtient, elle cessera de blâmer les autres comme étant la cause de ses résultats. Puisque vous ne pouvez pas changer les autres, le blâme est inapproprié. Blâmer les autres oblige une personne à rester enfermée dans une prison qu'elle a créée. Lorsque vous prenez la responsabilité, le blâme est éliminé et vous êtes libre de grandir. »

Le cinquième principe de puissance est *responsabilité*. C'est une merveilleuse leçon. Cela a le potentiel d'affecter votre vie à un degré incroyable: plus d'amis, plus d'argent et une meilleure santé. Correctement utilisé, il améliorera votre image de soi et augmentera votre respect de soi.

Quand vous parlez de responsabilité, vous parlez de liberté. La liberté est quelque chose que beaucoup de gens tiennent pour acquis. Avez-vous déjà pensé à ce que cela voudrait de perdre votre liberté, de vous voir retirer votre liberté? Il y a un certain nombre de personnes qui se sont trouvées dans cette situation, et

croyez-moi, ils ne sont pas heureux.

L'intérieur d'un pénitencier fédéral n'est pas un endroit agréable pour quiconque, même pour ceux qui y sont employés. Je peux en parler avec une certaine conviction basée sur l'expérience personnelle. C'est là que vous auriez pu me trouver un samedi par mois pendant près de cinq ans.

J'ai eu la chance d'être là sur invitation. Je pourrais aller et venir à volonté. Je n'avais pas besoin d'être là. Je tenais une réunion et parlais à quiconque écouterait le potentiel énorme que nous avons tous pour créer le genre de vie que nous voulons. Bien qu'un certain nombre d'années se soient écoulées depuis ma dernière visite, je me souviens du sentiment que j'ai ressenti chaque fois que je suis rentré dans la liberté, sachant que ceux avec qui je venais d'être étaient enfermés dans leurs petites cellules.

Le bruit de ces énormes portes en acier qui se refermaient derrière moi me laissa une sensation de malaise au creux de l'estomac. Le trajet vers la maison était toujours calme. Je n'arrivais pas à sortir ces gens et leur situation de mon esprit. Je me sentais désolé pour eux même si j'étais bien conscient qu'ils avaient causé leur propre situation difficile. Chacun d'eux voulait la liberté. En fait, tout ce à quoi la plupart d'entre eux ont pensé ou parlé était le jour où ils seraient libérés, et pour certains, ce jour était dans des années.

Aujourd'hui, je suis reconnaissant de l'expérience de ces samedis. Ils m'ont fait chérir la liberté que la plupart d'entre nous tiennent pour acquise. Je suis également reconnaissant parce que certaines des personnes qui ont participé à ces réunions sont mes amis aujourd'hui, de bons amis, et ils mènent une vie utile et productive. Ils ont compris le message. Ils ont appris qu'ils étaient responsables de ce qu'ils ressentaient, des résultats qu'ils obtenaient et de la direction dans laquelle ils évoluaient dans leur vie.

Beaucoup de gens n'ont jamais vu l'intérieur ni même l'extérieur d'une prison fédérale, mais ils ne sont pas gratuits. Ils sont prisonniers d'une fausse croyance. Leur prison est une prison mentale, différente à bien des égards de celle dont je viens de parler, mais une prison quand même. Leurs mouvements, leurs possessions et leurs réalisations sont limités. Ils ne peuvent pas aller où leur cœur les mènerait. Leur frustration est sans fin et la punition sévère. Puisque la cause de leur enfermement est l'ignorance, ils ne seront peut-être jamais libres.

À bien des égards, une prison psychiatrique est un endroit bien pire qu'une prison fédérale. Les tourments mentaux peuvent détruire à peu près tout ce qui est nécessaire pour une vie significative. Une personne vivant dans une prison psychiatrique ne peut gagner le respect de personne, ni même le leur. Ils n'ont aucun respect de soi. Une prison mentale détruira la confiance: l'image de soi est brisée et les relations se désagrègent. Cela entraînera même une détérioration de la santé physique.

Si vous êtes confiné dans un tel état mental, comprenez qu'il existe une issue. L'évasion est encouragée et possible. La liberté vous appelle. La responsabilité vous ouvrira la porte et vous permettra d'entrer dans un nouveau mode de vie brillant.

Vous pourriez penser: "Cela ne s'applique certainement pas à moi." Mais la plupart des personnes confinées mentalement n'en sont pas conscientes. Comme l'écrivait l'auteur à succès Vernon Howard: «Vous ne pouvez pas vous échapper d'une prison si vous ne savez pas que vous en êtes.»

La vraie vérité est la suivante: très peu de personnes ont développé une conscience suffisante pour assumer la responsabilité complète et absolue de chaque aspect de leur vie. Mais les hommes et les femmes que vous respectez probablement le plus sont ceux qui ont accepté la responsabilité de cette manière. Ces personnes décident combien d'argent elles gagneront. S'ils ont besoin de plus d'argent pour vivre comme ils le souhaitent, ils le gagnent. Ils ne permettront pas que les commentaires d'une autre personne les bouleversent émotionnellement; ils décident de ce qu'ils ressentiront malgré tout. Ils s'assurent que leur travail a du sens, qu'il est stimulant. Ils savent que la façon dont ils passent leurs journées est important et ils refusent de s'impliquer jour après jour dans des activités banales. Ils voyagent dans toutes les régions du monde, élargissant leur esprit en voyant comment d'autres cultures vivent la vie. Ils ont excitant, stimuler la vie sociale en s'associant à d'autres personnes partageant les mêmes idées. Vous entendez ou voyez rarement ces personnes tenter d'esquiver la responsabilité d'un résultat défavorable en blâmant quelqu'un d'autre. Chaque fois qu'une circonstance négative apparaît à leur horizon, ils la prennent carrément sur le menton. Ils sont toujours conscients qu'ils ont attiré la circonstance négative. Ils savent aussi que tout arrive pour une raison. Ils apprennent leur leçon et continuent d'aller au-delà de la nouvelle frontière, prenant la responsabilité de ce qui se passe à chaque étape du chemin. Ils sont toujours conscients qu'ils ont attiré la circonstance négative. Ils savent aussi que tout arrive pour une raison. Ils apprennent leur leçon et continuent d'aller au-delà de la nouvelle frontière, prenant la responsabilité de ce qui se passe à chaque étape du chemin. Ils sont toujours conscients qu'ils ont attiré la circonstance négative. Ils savent aussi que tout arrive pour une raison. Ils apprennent leur leçon et continuent d'aller au-delà de la nouvelle frontière, prenant la responsabilité de ce qui se passe à chaque étape du chemin.

Plus vous lirez cette leçon, plus vous serez enclin à y réfléchir, à analyser ce que vous entendez. Plus vous faites cela, plus vous serez enthousiaste à l'idée de transformer ce principe de puissance en habitude. Lorsque la responsabilité devient une habitude, chaque nouvel horizon sera brillant. Le don de Dieu pour vous est plus de talent et de capacité que vous n'en utiliserez jamais dans cette vie. Votre don à Dieu est de développer ce talent et cette capacité. C'est votre responsabilité. La grandeur de chaque être humain est inhérente.

En 1903, Wallace D. Wattles a écrit un livre merveilleux: *La science d'être grand*. Dans ce document, il a dit: «Vous devenez grand en faisant de petites choses d'une manière formidable chaque jour». Il est de votre responsabilité de faire un excellent travail dans tout ce que vous faites. Churchill a déclaré: «La responsabilité est le prix de la grandeur.»

Malheureusement, beaucoup de gens ne comprennent pas que chaque fois que nous esquivons

responsabilité, nous esquivons le succès. Nous pourrions esquiver notre responsabilité, mais nous n'esquiverons jamais les conséquences de l'esquive de notre responsabilité.

Si vous êtes comme la plupart des gens, vous pourriez penser: «Cela a du sens, mais par où commencer?» La réponse est, là où vous êtes. C'est le moment, et c'est maintenant le moment de tendre la main là où aucun homme n'est allé. Il n'y a absolument aucun moyen que vous puissiez remonter le temps d'hier ou d'antan. Tout ce que nous avons, c'est le présent, et un avenir radieux nous attend. C'est un point important de ce principe de puissance.

Trop souvent, nous sommes pris dans le jeu du «devrait»: je «devrais» faire ceci, ou je «devrais» faire cela. Comprenez clairement que vous ne pouvez «pas» faire quoi que ce soit. Tout ce que vous avez fait ou pas dans le passé est valable. Il ne peut pas être changé plus que vous ne pouvez changer l'heure à laquelle vous vous êtes levé hier matin ou ce que vous avez pris pour le petit déjeuner ce matin. Vous avez fait la seule chose que vous pouviez avec la conscience que vous aviez à l'époque. Si vous ne vous êtes pas comporté dans le passé de manière aussi responsable que vous le pensez maintenant, pardonnez-vous et continuez votre vie.

Se pardonner et pardonner aux autres est l'un des grands secrets du succès. C'est aussi un concept de guérison extrêmement efficace. Si votre première éducation ressemblait à la mienne, vous pourriez ne pas comprendre comment pardonner. Là où j'ai été élevé, cela signifiait simplement: «Nous n'en parlons plus.» Cela ne pardonne pas.

Il y a des années, mon bon ami Leland Val Van De Wall m'a demandé si je savais ce que le mot *pardonner* signifiait. Il a posé la question d'une manière qui m'a laissé le sentiment que non. Je suis resté silencieux pendant un moment, puis j'ai dit: "OK, Val, qu'est-ce que cela signifie?"

Val a répondu: " *Pardonner* des moyens pour *lâchez complètement, abandonnez*. «J'ai aimé sa définition et elle avait du sens. Après des années à étudier les enseignements spectaculaires de Val et d'autres maîtres comme lui, j'ai réalisé que tant que nous n'apprenons pas à pardonner, nous n'aurons pas la compétence mentale pour vivre de manière responsable.

Cette déclaration pourrait déclencher une série d'alarmes dans votre esprit. Néanmoins, je le maintiens. Lorsqu'une personne n'a pas appris à pardonner, il s'ensuit nécessairement qu'elle nourrit deux des émotions les plus destructrices connues: la culpabilité et le ressentiment. Avec ces deux démons liés errant dans l'esprit, il n'y aura pas de place pour la responsabilité. Vous ne pouvez pas blâmer et être responsable en même temps. Le blâme et la responsabilité ne sont pas de bons partenaires de lit. Ils sont incompatibles.

Vous trouverez peut-être nécessaire de méditer là-dessus pendant un certain temps. Si vous le faites, je peux vous assurer que le temps que vous investissez ne sera certainement pas perdu. Vous verrez que

demain apportera une nouvelle aube, et vous relèverez chaque défi à votre manière. Le fait même que vous ayez la capacité de choisir vos pensées vous rend unique, votre façon spéciale.

Réfléchis y un instant. C'est du premier principe de puissance: la pensée est le préambule de tout. Chaque résultat de la vie a son origine dans la pensée. Selon vous, quelles seraient les chances que deux personnes choisissent exactement les mêmes pensées pour une période donnée? Jouez mentalement avec ce concept pendant un moment et vous devez en conclure que vous êtes unique. Vos pensées sont vos pensées. Votre vie est ce que vos pensées en font.

Lorsqu'une personne rejette la responsabilité, elle rejette son caractère unique et confie tous ses pouvoirs spéciaux à d'autres personnes, situations ou circonstances. Ils ne contrôlent plus leur avenir. Ils se demanderont toujours ce que demain, la semaine prochaine ou l'année prochaine leur réserve. Ils espèrent que quelque chose de bien se produira, mais en raison des expériences passées, ils s'attendent très probablement à quelque chose qu'ils ne veulent pas.

Beaucoup de ces âmes égarées s'enfuient vers les diseurs de bonne aventure, les médiums, les lecteurs de tarot, etc., dépensant fréquemment de l'argent qu'ils ne peuvent pas se permettre pour tenter de se faire une idée de leur propre avenir. Lorsque vous acceptez la responsabilité de votre vie et des résultats que vous obtenez, vous éliminerez toutes ces absurdités. Vous êtes la seule personne au monde à pouvoir prédire votre avenir avec un degré de précision quelconque.

La responsabilité apporte la certitude que vos rêves peuvent être réalisés. Vos plans peuvent être réalisés. Saisir cette magnifique vérité est l'une des plus grandes, sinon la plus grande chose qui puisse arriver dans votre vie. C'est la lampe d'Aladdin, une baguette magique, la fée des dents tout enveloppée dans une seule.

Faites cette déclaration verbalement:

Je suis responsable de ma vie, de mes sentiments et de chaque résultat que j'obtiens.

Dis le encore:

Je suis responsable de ma vie, de mes sentiments et de chaque résultat que j'obtiens.

N'oubliez pas que vous avez le choix et que vous voulez vous assurer de faire des choix judicieux. Activer vos cordes vocales et prononcer ces mots créera une vibration dans votre esprit et votre corps. Il y a un vrai pouvoir dans la parole.

Répétez ces mots dix fois de plus. Dites chaque mot lentement mais délibérément, en pensant à ce que ces mots signifient. En prononçant ces mots, considérez-vous comme une personne vraiment responsable.

Je suis responsable de ma vie, de mes sentiments et de chaque résultat que j'obtiens.

Cet exercice a pris moins de soixante secondes. En investissant juste une minute dans

cet exercice verbal tous les jours pendant les trente prochains jours, vous améliorerez chaque aspect de votre vie. Je sais que cela semble idiot, mais cela fonctionne. En répétant cette affirmation de responsabilité verbalement dix fois par jour pendant un mois, vous développerez une conscience hypersensible. Vous arriverez au point où l'idée de blâmer quelqu'un ou toute circonstance pour ce que vous ressentez ou pour un résultat particulier déclenchera une alarme dans votre esprit. La seule pensée du blâme jettera un interrupteur dans votre cerveau et la bande mentale commencera à jouer. Dans votre esprit, vous vous entendrez dire:

Je suis responsable de ma vie, de mes sentiments et de chaque résultat que j'obtiens.

Néanmoins, vous pouvez facilement continuer à vous sentir mal ou à blâmer les autres pour ce que vous traversez. L'ancien conditionnement qui contrôle notre comportement a une forte emprise sur nous. Cela prend du temps, de l'énergie, et si votre désir de vivre bien n'est pas assez fort, l'ancien conditionnement restera sous contrôle.

À mon avis, lorsqu'une personne permet que cela se produise, elle gaspille sa vie. Le fait que vous lisiez ce livre indiquerait que votre désir est suffisamment fort. En gardant cette leçon à l'esprit et en la répétant quotidiennement, vous en prendrez le contrôle.

Rappelez-vous, un peu de progrès mène à plus. Vous escaladez chaque montagne un pas à la fois, et à chaque pas, la vue devient plus belle. George Bernard Shaw l'a exprimé ainsi: «Les gens blâment toujours leur situation pour ce qu'ils sont.»

Je ne crois pas aux circonstances. Les gens qui vivent dans ce monde sont ceux qui se lèvent et recherchent les circonstances qu'ils veulent, et s'ils ne peuvent pas les trouver, ils les créent. Pour paraphraser Shaw, les perdants blâment. Ils ne savent pas qu'ils peuvent appeler eux-mêmes, écrire leur propre ticket. Les gagnants sont responsables. Le blâme ne fait pas partie de leur vie. Lorsque les choses ne vont pas de la manière ou dans la direction qu'ils souhaitent, elles créent de nouvelles idées et changent les circonstances pour se conformer à leurs plans.

Prenons un exemple en appliquant le blâme par rapport à la responsabilité. Supposons qu'une personne se soit fait escroquer une somme d'argent et se fâche vraiment. Vous pourriez entendre la personne en colère dire: «Je ne ferai jamais confiance à une autre personne tant que je vivrai.»

Pour tenter de calmer la personne et éventuellement de la mettre en garde contre toute décision insensée, vous pourriez dire: «Ne laissez pas cela vous déranger. Tout ira bien. De plus, perdre sa confiance dans cette situation n'est pas une chose sage à faire.

Ce conseil pourrait déclencher une réponse de cette nature: «Que voulez-vous dire, ne vous fâchez pas? Tout le monde serait contrarié si cela se produisait.

Bien sûr, ce n'est pas vrai. Il y a des gens qui se font escroquer d'énormes sommes d'argent et qui ne s'énervent pas. Ils peuvent ne pas en profiter, mais ils refusent de permettre à la situation de prendre le contrôle de leur vie. Quant à la confiance, ils ne quittent pas la confiance.

Ceux qui vivent ainsi sont définitivement minoritaires, mais ce sont eux qui gagnent dans la vie. Ils refusent d'abandonner le contrôle de ce qu'ils ressentent ou de la direction qu'ils prennent. Le choix du gagnant est d'assumer la responsabilité de tout ce qui se passe - bon, mauvais ou autre. Tout ce qui arrive est une leçon. Les gagnants voient même le bien dans chaque situation négative: ce sont les situations de la vie qui renforcent leur esprit, leur caractère.

Rollo May, un psychiatre distingué, a écrit dans son livre *La recherche de l'homme pour lui-même*, «Le contraire du courage dans notre société n'est pas la lâcheté, c'est la conformité.» Il faut beaucoup de courage pour faire le choix du gagnant, et lorsque vous choisissez de faire le choix du gagnant, vous faites partie de la minorité. Ce n'est pas le choix populaire.

Lorsque vous refusez d'être bouleversé émotionnellement par une situation négative, vous adoptez également une attitude responsable. Votre tête sera claire et vous serez mentalement capable de réagir à la situation de manière appropriée.

Cependant, votre comportement calme et cool dérouterait la majorité des gens. Ils ne comprendront pas pourquoi vous n'êtes pas contrarié. Ils pourraient vous accuser d'être stupide. Il y a tellement de gens sur leur propre piste, blâmant tout le monde et tout pour où ils sont, qu'il est très facile pour eux de croire qu'ils ont raison. La conformité est un énorme problème dans la société - des gens agissant comme tout le monde sans savoir pourquoi.

Il y a beaucoup plus dans ce principe de puissance particulier qu'il n'y paraît à première vue. Il serait sage de lire ce chapitre au moins une fois par jour pendant les trente prochains jours. Faites les exercices recommandés. Ce faisant, non seulement vous deviendrez plus conscient du pouvoir que vous développez en devenant plus responsable, mais vous développerez un plus grand courage. En faisant cela, vous pourriez vous faire croire que vous lisez aujourd'hui quelque chose que vous n'avez pas lu la dernière fois. Mais vous n'entendez pas quelque chose que vous n'avez jamais entendu auparavant; vous voyez quelque chose en vous qui n'existait pas auparavant. Vous grandissez. La responsabilité commence à jouer un rôle plus important dans votre vie. Vous vous souviendrez que j'ai suggéré que c'était la lampe d'Aladdin, une baguette magique, la fée des dents tout enveloppée dans une seule. C'est ce que ce principe de puissance est en train de devenir pour vous.

Au début de ce chapitre, j'ai suggéré que lorsque vous parlez de responsabilité, vous parlez de liberté. Pour beaucoup de gens, le dernier point

cette leçon est essentielle, car elle les libérera de toute responsabilité inutile et les libérera peut-être d'un poids énorme qu'ils ont porté pendant la plus grande partie de leur vie. C'est la différence entre être responsable *pour* et responsable *à*.

Tu es responsable *pour* vos sentiments, vos résultats, pas ceux d'une autre personne. Vous pouvez être responsable *à* une autre personne, mais pas *pour* une autre personne.

L'exception, bien sûr, est lorsque vous choisissez d'assumer la responsabilité d'élever des enfants. Vous êtes responsable à la fois *à* et *pour* jusqu'à ce qu'ils atteignent l'âge de la maturité, moment auquel ils doivent devenir responsables d'eux-mêmes s'ils veulent vivre une vie heureuse, saine, prospère et épanouie.

À première vue, il peut être intéressant de penser qu'une autre personne assume nos responsabilités. Nous pouvions croire que nous serions plus libres de jouer, de nous amuser, de faire les choses que nous voulions faire. Sans une réflexion sérieuse, il n'entrerait probablement jamais dans notre esprit que exactement le contraire se produirait. Lorsque nous permettons aux autres d'assumer nos responsabilités, nous devenons dépendants d'eux. Ils deviennent le donneur et nous devenons le receveur. Notre bien-être dépend de leur générosité.

Pouvez-vous voir où conduit une mauvaise compréhension de ce principe de pouvoir, comment il peut causer un manque, une limitation, du ressentiment et de la confusion dans la vie à la fois du donneur et du récepteur? Rien de positif ne viendra jamais de la mauvaise utilisation de ce principe de puissance. Lorsque vous assumez la responsabilité des sentiments d'une autre personne, de ses résultats, vous détruisez son autonomie et son respect de soi.

Étant donné que la grande majorité de notre population connaît peu sa vraie nature ou les lois qui régissent sa vie, et que la majorité de la population se précipite dans la vie en tant que fonceurs, ils accepteront avec voracité tout et n'importe quoi et ensuite détesteront le donateur pour tous. temps. Ils sentiront instinctivement que le donateur les a amenés à devenir moins capables de prendre soin d'eux-mêmes. Ils se sentent obligés envers le donneur, ce qui produit un sentiment d'infériorité, et l'aversion est l'effet naturel. Le donneur, ignorant ce principe de puissance, est naturellement confus. Vous les entendrez dire: «Pourquoi ne m'aiment-ils pas après tout ce que j'ai fait pour eux?»

Lorsque vous prenez la responsabilité d'une autre personne, en faisant pour elle ce qu'elle devrait faire pour elle-même, vous contribuez à son affaiblissement. Parce que la plupart des gens évitent toute responsabilité, ils s'attendent à ce que vous en fassiez de plus en plus.

Un proverbe italien dit: «Celui qui laisse la chèvre être couchée sur ses épaules est peu après obligé de porter la vache.» Il est de votre devoir d'aider un autre à prendre conscience de sa propre responsabilité. Lorsque vous permettez à un autre de prendre votre

responsabilité, vous vous placez dans une prison mentale, où le manque, la limitation, le blâme et le malheur doivent finalement prévaloir.

La responsabilité doit être apprise très tôt dans la vie. Malheureusement, cela ne s'est pas produit pour beaucoup de gens. En conséquence, ils évoluent de plus en plus vers un état d'esprit social.

Il serait sage de donner à ce principe de puissance le temps et la considération qu'il mérite. C'est la clé de la liberté, du pouvoir et de la prospérité. Le choix des gagnants est d'être responsable *à d'autres et pour se*. La responsabilité est la seule voie vers la liberté et la vie qui est votre droit d'aînesse.

Prenons un moment maintenant et passons en revue les points saillants de ce chapitre. Portez toute votre attention sur eux.

1. L'architecte de l'univers vous a doté de pouvoirs impressionnants pour que vous puissiez avoir tout ce dont vous rêvez et votre avenir sera beau jour après jour.
2. Vous êtes au-dessus de toutes les autres formes de création. Votre plus grand pouvoir est votre capacité à choisir.
3. Lorsque vous assumez la responsabilité de votre vie, de ce que vous ressentez et des résultats que vous obtenez, vous cesserez de blâmer les autres comme étant la cause de vos résultats.
4. Le jeu du blâme est un jeu dangereux. Lorsque le blâme est éliminé, vous êtes libre de grandir.
5. Croire que les autres sont responsables de vos résultats vous confine dans une prison mentale qui restreint vos mouvements, vos possessions et vos réalisations.
6. Vous ne pouvez pas vous échapper d'une prison si vous ne savez pas que vous y êtes.
7. Les tourments mentaux peuvent détruire tout ce qui est nécessaire à une vie pleine de sens.
8. Là où il y a absence de responsabilité, il y a absence de respect de soi.
9. Pour être libre, vous devez accepter la responsabilité de votre vie, de vos sentiments et de chaque résultat que vous obtenez.
10. La responsabilité est le prix de la grandeur.

11. Vous êtes responsable du montant d'argent que vous gagnez. Vous êtes responsable de la façon dont vous passez vos journées. Vous êtes responsable de créer une vie sociale stimulante.
12. Les circonstances négatives sont des expériences d'apprentissage que nous avons attirées.
13. Vous devenez grand en faisant de petites choses d'une manière formidable chaque jour.
14. Ce qui est arrivé est arrivé. Vous ne pouvez pas le changer.
15. *Pardonner* veut dire *lâcher prise complètement, abandonner*.
16. Apprenez à vous pardonner et à vous pardonner aux autres et à continuer votre vie.
17. Vous ne pouvez pas nourrir la culpabilité et le ressentiment et être responsable en même temps.
18. Vous êtes la seule personne au monde à pouvoir décider de votre avenir avec quelque degré de certitude.
19. La répétition verbale des affirmations crée du pouvoir.
20. Le contraire du courage n'est pas la lâcheté; c'est la conformité.
21. Vous êtes unique. Votre chemin est spécial.
22. Il y a une grande différence entre être responsable *à* et responsable *pour*. Vous pouvez être responsable *à* une autre personne mais pas *pour* une autre personne.
23. Assumer la responsabilité de vos résultats est le seul moyen d'accéder à la liberté et à la vie qui est votre droit d'aînesse.

Chapitre 6

CONFIANCE



Ton principe de puissance est peut-être l'un des plus beaux de cette série. Ce sera libère-toi d'aller là où ton cœur te mène, de faire ce que tu dois faire. La confiance vous donne de la force avec style. Il génère une aura non physique qui capte l'attention consciente de chacun en votre présence. C'est quelque chose que les autres admirent.

La confiance crée une vibration qui amène les autres à faire confiance à votre capacité. Cela leur insuffle un sentiment de sécurité lorsqu'ils suivent votre exemple. Lorsque vous êtes confiant, vous savez et vous savez que vous savez. Vous possédez une conscience de la plus belle vérité que quiconque apprendra jamais. Vous êtes un avec l'infini. Lorsque vous êtes en phase avec le pouvoir invisible qui est dans chaque molécule de votre être, vous résoudrez toujours le problème auquel vous pourriez être confronté, car ce pouvoir est bien plus grand que toute condition ou circonstance à laquelle vous pourriez être confronté. Mais si vous doutez de vous-même, si vous doutez de vos capacités, si vous vous sentez incapable de faire le travail ou de résoudre vos problèmes, ce que je dis n'aura pas d'importance.

Comment développer ma force avec style? Comment devenir confiant? Comment puis-je me connecter à ce pouvoir? Permettez-moi de dire que vous avez déjà confiance. Vous ne l'avez peut-être pas quand vous le voulez ou où vous le souhaitez, mais vous l'avez.

La confiance, c'est savoir. C'est une certitude intérieure, et absolument rien ne peut la changer. Peu importe ce qui s'est passé, ce que quelqu'un a dit ou fait. Ce que vous savez ne peut pas être changé quelle que soit la façon dont vous êtes mis au défi.

Une fois que les frères Wright ont décollé leur avion et effectué ce premier vol habité, pensez-vous qu'une autre personne disant: «Vous ne pouvez pas voler» changerait ce qu'ils savaient? Leur réponse serait: «Je sais que je peux; Je viens de faire." Ils étaient confiants parce qu'ils savaient.

Si vous avez le droit d'utiliser tous vos membres, vous êtes convaincu que vous pouvez vous tenir debout et traverser une pièce vide. Il n'y a aucun doute dans votre esprit sur votre capacité à mettre les pieds les uns après les autres et à traverser une pièce. Cependant, vous pouvez très probablement manquer de confiance en vous lorsqu'il s'agit de mettre les pieds les uns après les autres et de marcher sur une corde raide à cinquante pieds au-dessus du sol.

Maintenant, vous pourriez penser: "C'est un exemple ridicule." Ce n'est pas ridicule. C'est un bon point de départ. Vous êtes sûr de pouvoir traverser une pièce vide. Pensez, pensez vraiment. Il fut un temps dans votre vie où vous n'aviez pas cette confiance. Vous ne vous souvenez probablement pas de ces jours de votre vie, mais quand vous êtes né, vous ne pouviez pas marcher. Vous ne pouviez même pas supporter. C'était quelque chose que vous deviez apprendre. La confiance que vous possédez maintenant, qui peut sembler sans importance à ce stade de votre vie, était quelque chose que vous deviez développer, et apprendre à marcher n'est pas l'une des choses les plus faciles que vous ayez jamais faites. Vous avez vu suffisamment de bébés trébucher, tomber, se cogner la tête pour réaliser qu'il est très difficile d'apprendre à marcher. J'ai parlé à des adultes qui ont eu un accident vasculaire cérébral ou un accident et qui ont perdu leur capacité à marcher. Ils ont été forcés de revenir en arrière et d'apprendre à nouveau. Ils m'ont dit qu'ils avaient vécu une période difficile.

Si vous donnez à ce sujet la réflexion qu'il mérite, vous commencez à voir le modèle pour développer la confiance. Vous considérez probablement que la confiance nécessaire pour traverser une pièce vide n'est pas un problème, et vous avez raison. Ce n'est pas un gros problème pour vous, mais c'est un gros problème pour un bébé, et il fut un temps où c'était un gros problème pour vous.

Passons maintenant au revers de la médaille. Demandez à l'interprète qui marche sur la corde raide deux ou trois fois par jour alors que des milliers de personnes hurlent en arrière-plan, et ils vous diront que ce n'est pas grave; c'est un acte simple à accomplir. Ils sont pleins de confiance à chaque fois que les projecteurs les frappent alors qu'ils rebondissent sur cette corde étroite à 30 ou 40 pieds au-dessus du sol. Parfois, ils se demandent très probablement pourquoi quiconque paierait pour les regarder faire quelque chose d'aussi simple. Dans leur esprit, ce n'est pas grand-chose, mais alors que vous restez assis avec admiration devant ce qu'ils font, haletant de peur qu'ils tombent, c'est un gros problème pour vous. De même, quand ils étaient eux-mêmes des enfants qui payaient pour aller au cirque pour regarder le numéro de haut-parleur, c'était un gros problème pour eux, mais plus maintenant.

Il y a eu des personnes qui ont marché sur un fil de fer sur la gorge à Niagara Falls. Pensez-vous qu'ils auraient même envisagé une telle démarche s'ils n'avaient pas eu la certitude de pouvoir atteindre l'autre camp?

Trop souvent quand le mot *confiance* est parlé, il est vite passé

et non compte tenu de l'importance qu'elle requiert. Pour beaucoup de gens, si la confiance est donnée, elle est considérée comme un trait de personnalité que vous avez ou que vous n'avez pas, quelque chose avec lequel vous êtes né avec ou sans.

La vérité est évidente. La confiance est un état mental que vous pouvez développer si vous êtes prêt à en payer le prix. Il est également important que vous compreniez que le prix est faible par rapport au rendement. Vous ne pouvez pas vous permettre d'être sans confiance si vous désirez vivre une vie pleine et pleine de sens.

Le désir de votre cœur est pour quelque chose au-delà du point auquel vous vous trouvez actuellement dans votre vie. Le désir de votre cœur peut être d'être un multimillionnaire ou d'avoir une entreprise très prospère. Si vous êtes un jeune athlète à l'école, le désir de votre cœur peut être de gagner une médaille aux Jeux olympiques. Si vous avez peu ou pas d'argent, vous aurez besoin de confiance pour devenir multimillionnaire. Si vous êtes un employé moyen occupant un poste moyen, vous aurez besoin de confiance pour démarrer et bâtir une entreprise prospère, et tout médaillé olympique vous dira s'il n'y a pas de confiance, il n'y aura pas de médaille. En fait, s'il n'y a pas de confiance, il n'y aura pas de Jeux olympiques.

Sans confiance, vous auriez beaucoup de mal à rencontrer et à saluer un étranger. Sans confiance, vous pourriez paraître aussi maladroit qu'un jeune bébé essayant de marcher pour la première fois alors que vous aviez la main pour dire bonjour à quelqu'un que vous ne connaissez pas.

Je pense que vous commencez à voir que la confiance peut être votre passeport pour une nouvelle vie amusante et excitante. Cela vous libérera d'aller là où votre cœur vous mène, de faire ce que vous devez faire. La confiance est, sans aucun doute, la force du style, ce qui est la raison même pour laquelle elle attire l'attention.

Si vous deviez parachuter hors d'un avion, vous voudriez certainement avoir une grande confiance dans le parachute, sa construction, le matériau avec lequel il a été fabriqué, la façon dont il a été emballé, etc. Plus vous en saurez sur le parachute, plus votre confiance augmentera ou diminuera. Excellent matériau, bien fait, correctement emballé - une grande confiance. S'il contient un matériau faible avec des déchirures, s'il est mal construit et mal emballé, votre confiance sera faible; il se peut que vous n'ayez aucune confiance dans le parachute. Votre confiance dans le parachute est déterminée par votre connaissance du parachute.

Ce principe de puissance vous concerne. La confiance dont nous parlons est la confiance en soi. Plus vous aurez de connaissances sur vous-même, plus votre confiance sera grande. La confiance en soi pure et brute est ce qui vous permet d'avancer dans la vie. La confiance en soi vous donne la possibilité d'avoir une attitude positive quant à votre capacité à devenir confiant dans tout domaine que vous connaissez actuellement peu.

A titre d'exemple, prenons une personne qui a toujours occupé un poste administratif

position. Ils développent soudain une envie de changer et prennent position dans les ventes où ils sont à commission directe. S'ils ont une grande confiance en eux, ils sauront qu'ils peuvent, avec une étude et des efforts appropriés, devenir un vendeur très confiant.

À l'inverse, la personne qui a une faible confiance en soi n'entreprendra mentalement que du doute. Chaque fois qu'ils pensaient dépendre de commissions pour une compensation, la peur dominait leur esprit. Ce type d'individu serait paralysé mentalement. Ils seraient incapables de faire une telle démarche. Un manque de confiance en soi peut les pousser à passer toute leur carrière à faire quelque chose qu'ils n'aiment pas, tout en supprimant le désir de leur cœur. Ce type de pensée provoque un certain nombre de maladies.

Lorsqu'une personne ne poursuit pas activement le désir de son cœur, elle doit éprouver de la frustration. Cette frustration affecte tous les aspects de leur vie, jusque dans leurs relations avec leurs proches. Poursuivez ce train de pensées pendant un moment et voyez comment un manque de confiance en soi peut vous affecter, à quoi cela peut conduire.

Un individu malheureux et frustré a généralement un déclencheur de cheveux sur son interrupteur de sensibilité. Tout ce que fait leur compagnon les aggrave. Ils voient le problème comme un acte alors qu'il ne s'agit que d'un symptôme; ce n'est pas du tout la cause du problème. La cause est le manque de confiance en soi, qui les amène à supprimer le désir de leur cœur, ce qui crée à son tour la frustration.

Si cet individu devait étudier la véritable composition de son moi supérieur, il développerait une abondance de confiance en soi. Ils sortiraient et suivraient le désir de leur cœur. La frustration serait remplacée par le bonheur et l'enthousiasme, et la supersensibilité serait remplacée par le calme de l'esprit. Leur confiance en soi produirait une sérénité que tout le monde recherche.

Regarde dans le miroir. Ce que vous voyez se refléter dans le miroir n'est qu'un instrument dans lequel vous vivez et que vous utilisez pendant que vous expérimentez la vie dans cette dimension particulière. Votre corps est la manifestation physique d'un mouvement que nous appelons *esprit*. Nous faisons de nombreuses références à l'esprit, mais nous le faisons rarement correctement. Nous disons toujours «mon esprit», «son» ou «son esprit», «leur esprit». En écoutant la plupart des conversations sur l'esprit, on pourrait penser que chaque personne a son propre esprit, qu'il y a des milliards d'esprits. Non. Il y a un esprit, un seul. Cela peut vous surprendre. Là encore, ce n'est peut-être pas le cas.

Vous et moi et toute autre personne sommes des expressions individualisées d'un esprit universel. Votre esprit et l'esprit d'Albert Einstein sont le même esprit. L'esprit universel contient toute la connaissance qu'il y a ou qu'il y aura jamais. Nous sommes

tous les êtres spirituels. Il n'y a pas une seule personne qui ait plus de pouvoir, plus de connaissances ou un accès à de plus grandes ressources que toute autre personne.

La vérité est rarement dans l'apparence des choses. Ce que vous pensez rechercher et ce que vous cherchez réellement ne sont pas les mêmes. Tout ce dont vous aurez besoin pour vous épanouir dans la vie est la conscience. La lecture et la relecture de ce chapitre encore et encore augmentera votre conscience, et vous verrez que vous êtes tout à fait capable de poursuivre et d'expérimenter tous les désirs de votre cœur. Tout est possible pour vous. Vous êtes, en vérité, une merveilleuse expression individualisée d'un pouvoir infini.

Albert Einstein savait qu'il n'était pas plus grand que vous ou moi. C'est notre ignorance qui nous fait croire qu'il était plus grand, qu'il avait été doté d'un pouvoir spécial. Ceux qui font du bon travail ont simplement développé une conscience de la façon de faire quelque chose de plus grand que vous ou moi. Penser qu'ils peuvent mais que vous ne pouvez pas est une erreur. Sachez que si c'est le cas, vous le pouvez. Tout ce qu'une autre personne a accompli, vous êtes capable de l'accomplir.

Si vous êtes un vendeur qui gagne 50 000 \$ ou 100 000 \$ par année, votre désir de cœur est peut-être de doubler votre production. Voici un point dont vous devez vous souvenir. Votre cœur ne désirera jamais vraiment faire quelque chose que vous n'êtes pas capable de faire. C'est comme si Dieu avait placé en chacun de nous un gouverneur génétique qui nous empêche de vouloir faire quelque chose au-delà de notre niveau de conscience ou de capacité. La personne travaillant comme balayeur dans une usine pourrait penser qu'il serait intéressant de voyager dans un vaisseau spatial vers la lune. Cependant, ils ne voudront pas vraiment faire un tel voyage. Si cette même personne avait continué ses études et poursuivi des études supérieures et était devenue scientifique ou pilote d'essai, un véritable désir d'aller sur la lune pourrait être là.

Quel que soit le désir de votre cœur, vous pouvez l'être, faites-le, ayez-le. Vous pouvez. Votre ancien conditionnement peut vous accuser de rêverie, et cet ancien conditionnement peut être convaincant. Refusez que cela vous retienne. Rien ne presse; détends-toi. La confiance dont vous avez besoin se développera et vous vivrez votre rêve. Le point le plus important à saisir est que vous pouvez vivre votre rêve. Comment cela va-t-il se passer n'est pas important. Savoir que cela doit arriver est ce qui est important.

Si vous voulez un modèle de confiance que vous pouvez utiliser comme critère pour vous mesurer, considérez celui-ci. Avant de le partager avec vous, il convient probablement de mentionner que dans plus d'un projet de recherche sur ce que les hommes et les femmes craignent le plus, la prise de parole en public est arrivée en tête de liste. La personne moyenne a plus peur de se lever et de parler en public que de mourir.

Dans cet esprit, détendez-vous et visualisez ceci: Winston Churchill a été appelé à s'adresser à la promotion d'une prestigieuse académie militaire américaine. On lui a demandé de parler du succès et comment y parvenir. Il s'approcha de la tribune lentement mais délibérément. À l'époque, Churchill en était à ses dernières années. C'était un très vieil homme.

Il n'y avait pas un son du public. Toutes les personnes présentes ont senti que c'était une occasion historique. Vous auriez pu entendre une épingle rebondir sur un tapis. Sir Winston arriva au micro, posa sa canne, enleva son chapeau haut de forme, plaça son cigare dans un plateau qui avait été convenablement fourni, ajusta ses lunettes et scruta tranquillement le public.

Il s'est ensuite tourné vers le microphone et a prononcé ces trois mots: «N'abandonnez jamais». Il y eut une longue pause silencieuse, puis quelques instants plus tard, il répéta tout aussi clairement: «N'abandonnez jamais. Il a de nouveau interrogé son public en silence, et après quelques moments de silence assourdissant, il a de nouveau répété: «N'abandonnez jamais.

Avec ces mots prononcés, il remit son chapeau haut de forme sur sa tête, prit sa canne, plaça le cigare entre ses dents et quitta lentement mais délibérément la scène, dans l'allée centrale, à travers le public. Cette performance était certainement la force du style. Une confiance pure et absolue serait nécessaire pour faire ce que Churchill a fait - prononcer neuf mots au début de l'exercice et partir. Pour qu'une personne fasse cela, elle devrait être totalement à l'aise avec elle-même. C'est ça la confiance: être à l'aise avec soi-même dans toutes les situations. Avoir confiance ou ne pas avoir confiance n'a rien à voir avec ce qui se passe en dehors de vous. La confiance est déterminée par ce qui se passe à l'intérieur de vous.

Avant de quitter feu Sir Winston Churchill, il y a un autre aspect intéressant de sa vie qui, à mon avis, est pertinent. C'est certainement le reflet de sa confiance. J'ai déjà mentionné quand il a prononcé son célèbre discours de neuf mots, c'était un très vieil homme. Si Churchill était mort quand il avait soixante ans, l'histoire l'aurait oublié. Quand il avait quarante-deux ans, le gouvernement britannique le congédia en disgrâce de son poste de ministre de la marine.

Vingt ans plus tard, les Britanniques l'ont rappelé pour les mener contre les armées d'Adolf Hitler pendant la Seconde Guerre mondiale. C'est la confiance de Churchill, ce que Churchill ressentait à propos de Churchill, qui le maintint face à un rejet public évident. Le public aurait peut-être rejeté Churchill, mais Winston Churchill n'a jamais rejeté Winston Churchill. C'était sa compréhension de qui il était, son acceptation de lui-même, qui le faisait avancer. De même, ce sera votre confiance qui vous permettra de continuer lorsque vos idées seront rejetées.

Vous devez être votre propre meilleur ami. Vous devez apprendre à vous aimer. Personne ne poursuit des objectifs significatifs en pensant qu'ils ne sont pas assez bons. Tu es assez bon. Vous êtes mieux qu'assez bon.

Jusqu'à ce stade de votre vie, vous vous êtes peut-être permis de faire partie de ce grand groupe qui utilise un petit pourcentage de sa capacité donnée par Dieu. Vous êtes mieux que cela. Sortez de ce groupe. Si vous avez des doutes sur vous-même ou sur ce que vous écoutez, testez-les. Fixez-vous quelques objectifs à court terme. Fléchissez ce muscle mental. Considérez-vous comme la personne qui a de la force avec le style. Il n'y a pas de formule unique à suivre pour croire en soi, mais j'ai personnellement trouvé que plus vous absorbez les informations que vous recevez dans ce livre, plus vous croirez en vous et plus votre confiance en vous sera grande.

La confiance de Churchill a été martelée par le peuple britannique pendant vingt ans, mais il a tenu bon. C'est sa confiance qui est venue à la rescousse à une époque de grand besoin et qui a inspiré ces mêmes Britanniques. Développez votre confiance. Renforcez votre esprit. Dirigez ceux qui vous ont critiqué. Utilisez votre imagination, votre pouvoir d'imagerie pour vous voir fort et audacieux, poursuivant courageusement votre rêve.

Chaque matin, lorsque la nuit se transforme en jour, utilisez votre volonté pour repousser le froid. Sachez que vous êtes sur votre chemin. Chaque matin avant de vous lever, allez dans cet endroit connu de quelques-uns, les forts, les durs, les meilleurs. Allez à ce noyau spirituel, le noyau spirituel de votre être, et connectez-vous.

Sentez la poussée de confiance couler dans chaque cellule de votre cerveau, puis comme la foudre à travers votre système nerveux central vers chaque partie de votre esprit et de votre corps. Vous saurez alors que vous êtes prêt à affronter tous les défis que la vie vous réserve. Vous dirigerez en toute confiance celui qui choisira de suivre.

Vous êtes de la dynamite. Le mot *dynamiter* active une image de puissance explosive dans notre esprit. La pensée de soi devrait et activera une image de puissance explosive dans votre esprit. Chaque fois que vous pensez «je suis», le pouvoir pénètre dans votre esprit et votre corps. Un sentiment de confiance prévaut. C'est quelque chose que vous laissez arriver.

L'Esprit est toujours présent, tout-puissant, omniscient. Cependant, l'esprit ne remplira votre conscience qu'avec votre permission. Tu es une âme. Lorsque vous vous connectez avec l'esprit, le résultat est la confiance. C'est votre conscience de l'esprit omniprésent, omniscient et tout puissant dans chaque fibre de votre être qui vous donne force avec style. Épelez-le comme vous le souhaitez, mais, mon ami, cette conscience s'appelle la confiance, et avec elle, rien ne vous arrête. Vous passez à autre chose. Vous courez vite. Vous êtes force avec style et vous êtes fait pour durer.

Il a déjà été porté à votre attention que c'est l'un des plus beaux de tous les principes de pouvoir. C'est aussi l'un des plus importants. La confiance est essentielle pour vivre une vie libre et créative.

Il y a beaucoup de gens qui ont une attitude magnifique. Ce sont des gens vraiment gentils. Ils ont maîtrisé un principe de pouvoir, qui est l'attitude, et un autre, qui est la responsabilité. Ils admettent rapidement qu'ils sont responsables de leurs résultats, mais quand il s'agit de confiance, ils biffent.

Le monde est plein de gens sympas sans confiance. Ils perdent et ils continueront à perdre année après année. Vous en connaissez beaucoup. Une personne après l'autre vous viendra à l'esprit, des personnes qui restent dans des emplois ennuyeux et ennuyeux, des personnes qui sont dans des relations destructrices, peut-être abusives, et qui n'ont pas la confiance nécessaire pour s'engager dans une relation aimante et libre. Ils manquent de confiance pour faire un changement. Il y a des millions de ces gentilles personnes qui manquent de confiance, et vous en connaissez très probablement des dizaines. Un pourcentage élevé d'entre eux sont également très intelligents. Ils ont des diplômes impressionnants, mais ils perdent et ne savent souvent pas pourquoi.

Certaines de ces personnes pourraient écrire ou peut-être réciter tout ce que j'ai dit sur la confiance, mais elles perdent quand même, et si vous les connectez à un polygraphe, vous constaterez probablement qu'elles ne s'attendent même pas à gagner. Ils ne sont pas heureux. Leur frustration semble interminable et ils ne savent pas quoi faire.

Nous sommes arrivés au point où je vais vous expliquer ce qu'il faut faire, et peu importe où vous vous situez sur l'échelle de confiance, que vous manquiez totalement de confiance en vous ou que vous en ayez une quantité respectable.

Ces trois étapes pour une plus grande confiance fonctionneront pour vous. Tout le monde peut s'améliorer. Quelqu'un a dit un jour que la marge de progression personnelle était la plus grande du monde. Je suis d'accord avec ça.

Numéro un, *vérifiez votre image de soi*. C'est une partie essentielle de votre machine mentale pour garder votre confiance en vous. Quand vous pensez à quelque chose, vous pensez en images. Quel genre d'image vous vient à l'esprit lorsque vous pensez à vous-même? Vous voyez-vous comme une magnifique expression de la vie qui, à volonté, peut s'ouvrir et permettre à l'esprit omniprésent, tout-puissant et omniscient de circuler à travers vous? Vous êtes un distributeur créatif de cette force vitale. Pensez-y. Attardez-vous dessus. L'esprit deviendra tout ce que vous voulez qu'il devienne.

La loi stipule que tout ce que vous publiez revient. Lorsque vous construisez l'image de votre rêve, voyez-vous comme une personne orientée vers le service, heureuse, en bonne santé et prospère, comprenez que c'est votre capacité créative qui vous a permis de construire l'image. Votre rêve est esprit dans un esprit organisé mais non physique

forme. La loi de l'esprit dicte que la forme organisée non physique doit passer à une forme organisée physique. Vous avez construit l'image. C'est dans votre esprit et votre corps merveilleux. (Souvenez-vous que l'esprit et le corps ne peuvent pas être séparés.) Par conséquent, il doit prendre une forme physique avec et à travers vous. Tant que vous tenez l'image de votre rêve, l'image affectera vos mouvements. Cela dictera également ce qui est attiré dans votre vie.

Chapitre 11 , sur la créativité, expliquera plus en profondeur le processus créatif.

Le point sur lequel vous voulez insister ici est l'idée que vous pouvez vous connecter avec la force toujours présente, omnisciente, toute puissante et vivifiante que j'appelle esprit, et vous pouvez vous connecter à volonté.

Quand vous pensez à vous, vous voyez-vous avoir des pouvoirs aussi impressionnants? Voyez-vous la volonté de l'esprit de travailler avec vous, de travailler en harmonie avec vous, de construire le genre de monde que vous choisissez? Plus vous permettez à ces idées d'entrer dans le côté sentimental de votre personnalité, plus vous aurez confiance en vous. Votre niveau de confiance sera en rapport direct avec votre conscience de votre unité avec l'esprit, la source omniprésente, omnisciente, toute puissante et vivifiante.

Contrairement à la croyance populaire, votre confiance n'a que très peu, voire rien, à voir avec votre intellect. Cela a cependant tout à voir avec votre foi. Cela explique pourquoi les individus qui sont souvent intellectuellement inférieurs sortent et réalisent leurs rêves avec confiance, tandis que d'autres avec des diplômes universitaires avancés restent bloqués, s'accrochant avec crainte à une position qu'ils détestent pendant que leur rêve meurt dans leur esprit. La confiance est spéciale, et la première des trois étapes pour une plus grande confiance est de vérifier votre image de soi.

La deuxième étape consiste à *vérifiez vos forces et vos faiblesses*. Vous pourriez prendre un bloc-notes et un stylo et commencer à faire quelques listes. Si vous êtes honnête avec vous-même, vous constaterez que les faiblesses l'emportent de loin sur les forces. Si cela se passe dans l'autre sens, je vous suggère de vérifier l'aspect honnêteté de cet exercice.

Maintenant, cela peut surprendre, mais je vais vous suggérer de faire exactement le contraire de ce que la plupart des programmes d'auto-assistance suggèrent. Oubliez de développer vos faiblesses. Au lieu de développer vos faiblesses, je vous suggère de les gérer et de mettre votre énergie dans le développement de vos forces. En d'autres termes, orientez vos efforts et votre attention pour vous améliorer dans ce que vous faites déjà bien. Continuez à vous améliorer jusqu'à ce que vous l'ayez absolument maîtrisé.

Restez avec moi pendant un moment alors que nous explorons ce concept critique. Les gens font généralement ce qu'ils aiment le plus. Ils l'apprécient parce qu'ils sont bons dans ce domaine. Plus ils le font, mieux ils y parviennent et plus ils en profitent. À

donner consciemment et délibérément votre énergie et vous-même à améliorer quelque chose que vous faites déjà bien et que vous aimez faire ne pourrait jamais être considéré comme un travail. C'est un acte d'amour. Imaginez maintenant passer votre vie de cette manière. Comment vous référez-vous à cela? Je dirais: "Bébé, c'est vivant."

Que dis-tu de ça? Pensez-vous que vous aborderiez vos jours et ce que vous faites de manière confiante? Vous le feriez certainement. Vous sentiriez la confiance. Vous seriez capable de dire avec conviction: «Je suis bon, je sais que je suis bon et je sais pourquoi je suis bon.» C'est ça la confiance.

Si vous ne saviez pas pourquoi vous étiez bon, ce ne serait pas de la confiance; ce serait vanité. Maintenant, il peut y avoir une ligne fine entre la confiance et la vanité, mais il y a un monde de différence dans le comportement que l'un provoque par rapport à l'autre. Vous savez que vous êtes bon et vous savez pourquoi vous êtes bon parce que vous êtes conscient que c'est l'esprit qui fait le travail. Vous choisissez l'image, le rêve et vous vous connectez à l'esprit. La connexion crée la confiance. Parce que vous ne vous attribuez pas le mérite du travail accompli, l'esprit en reçoit le mérite. Votre ego est dans le bon emplacement.

Vous n'êtes pas obligé de tout faire. Vous n'êtes pas obligé d'être bon en tout. Vous pouvez donner les domaines dans lesquels vous n'êtes pas doué à quelqu'un d'autre qui peut bien les faire. Ils les font bien parce qu'ils aiment les faire. Votre faiblesse est leur force. Gérez vos faiblesses et développez vos forces.

Partagez votre rêve avec eux. Que cela devienne aussi leur rêve. Ensuite, vous aurez des gens forts et confiants qui passent leurs journées à faire ce qu'ils aiment faire, tous travaillant sur ce même rêve. N'est-ce pas ainsi que notre voix intérieure nous dit que la vie devrait être? La confiance, la deuxième étape: *développez vos forces et gérez vos faiblesses.*

La troisième et dernière étape de ce processus de renforcement de la confiance apportera de la joie à l'esprit des autres. *Entraînez votre esprit à voir en tout le monde ce que beaucoup ne voient pas en eux-mêmes.* Commencez à traiter chaque personne avec laquelle vous entrez en contact comme la personne la plus importante au monde. Regardez leur corps avec une nouvelle conscience. Considérez leur corps comme leur esprit et leur corps. Voyez chaque personne comme une expression et un instrument de l'esprit omniprésent, omniscient et tout-puissant, source de vie. Refusez de permettre à une autre personne d'influencer la façon dont vous la voyez ou la traitez. Leur discours, leurs actions et leurs résultats peuvent indiquer qu'ils ne s'aiment pas. Aimez-les quand même. Recherchez ce qu'ils font bien, puis faites-leur savoir que vous l'avez remarqué. Faites à chacun un compliment sincère et mérité. Leur bon travail est l'esprit qui brille à travers eux. Chercher. Souvenez-vous du conseil séculaire: cherchez et vous trouverez.

La belle partie de cette troisième étape est la suivante: le bien que vous trouvez chez les autres est un

reflet du bien que vous voyez en vous-même.

Vous vous demandez peut-être comment cela va augmenter votre confiance. Je veux vous rappeler que la confiance, la vraie confiance, est celle qui transforme les rêves, les grands rêves, en réalité physique. C'est le genre de confiance que je veux pour vous. C'est le genre de confiance que Sam Kalenuik a qui lui permet de dire: «Quand le rêve est assez grand, les faits ne comptent pas.» En recherchant l'esprit en chacun, vous commencerez à le voir. Vous commencerez à voir que l'esprit est tout ce qu'il y a. Quelque chose se passera dans votre esprit merveilleux, et le bingo, vous le saurez. Ce sentiment de confiance globale se répercutera dans tout votre être.

La troisième étape est simple, amusante et propage de joie: *chercher l'expression de la connexion chez les autres*, et quand vous le trouvez, faites-leur savoir que vous l'avez vu. Félicitez tout le monde chaque jour.

J'espère que vous bénéficiez de ce principe de puissance autant que j'ai aimé le préparer pour vous. Je dois aussi partager que je pouvais sentir ma propre conscience se déployer alors que j'écrivais ce chapitre, et pour cela, je suis vraiment reconnaissante. Je suis certain que cette prise de conscience accrue sera évidente dans le prochain principe de pouvoir, sur la créativité.

Passons en revue certains des points importants que nous avons abordés à propos de ce principe.

1. La confiance est un sentiment qui se crée lorsque l'âme et l'esprit se connectent.
2. Lorsque vous vous sentez confiant, vous êtes en harmonie avec l'univers.
3. La confiance vous donne de la force avec style.
4. Lorsque vous êtes confiant, vous savez et vous savez que vous savez. Tu sais aussi *Pourquoi* vous savez.
5. La confiance génère une aura non physique qui capte l'attention consciente de chacun en votre présence; pour cela, ils vous admireront.
6. La confiance crée une vibration qui amène les autres à faire confiance à votre capacité. Cela leur insuffle un sentiment de sécurité lorsqu'ils suivent votre exemple.
7. Tout le monde a confiance. Vous ne l'avez peut-être pas où vous le voulez ou quand vous le voulez, mais vous l'avez.
8. La confiance est le sentiment qui vient lorsque vous savez que vous le pouvez.

9. Vous n'êtes pas né avec confiance, mais n'importe qui peut développer la confiance s'il en paie le prix.
10. La confiance est absolument essentielle pour vivre une vie pleine et libre.
11. La confiance vous permettra de vivre le désir de votre cœur.
12. Comprendre votre relation avec l'esprit omniprésent, omniscient et tout-puissant vous donnera la confiance que vous pouvez être, faire ou avoir tout ce que vous rêvez, même si vous ne savez pas comment cela se matérialisera. Cette confiance vient de la foi dans le travail légal de l'esprit.
13. La confiance est votre passeport pour une nouvelle vie amusante et passionnante.
14. Le manque de confiance en soi fait que la vie d'une personne est remplie de doute et de peur.
15. La frustration est causée par les gens qui nient le désir de leur cœur.
16. Le désir de votre cœur est pour un plus grand bien dans votre vie.
17. Il n'y a qu'un seul esprit universel. Tous les êtres humains sont l'expression d'un pouvoir infini. Votre esprit et l'esprit d'Albert Einstein sont le même.
18. La seule différence réside dans l'apparence et les résultats. Nous avons tous le même potentiel.
19. Vous ne voudrez jamais sérieusement être, faire ou avoir quoi que ce soit au-delà de vos capacités.
20. La démonstration de confiance de Churchill est un excellent modèle à imiter.
21. Les gens confiants ne permettent jamais aux échecs d'inverser leurs modèles de croissance, ni ne permettent aux critiques des autres de les affecter.
22. La confiance, c'est se sentir à l'aise avec soi-même, peu importe.
23. Vous devez être votre propre meilleur ami.
24. Sachez que vous êtes assez bon - que vous êtes mieux que suffisant.
25. Chaque matin, avant de vous lever, allez dans ce lieu connu de quelques-uns seulement, les forts, les durs, les meilleurs. Connectez-vous et préparez-vous pour la journée.
26. Suivez le processus en trois étapes pour une plus grande confiance: (1) Vérifiez votre image de soi. Voyez-vous comme une star. (2) Développez vos forces et gérez vos faiblesses. (3) Cherchez le bien en chacun.

Chapitre 7

ACTION



je Dans un film ou une pièce de théâtre, vous entendrez le réalisateur appeler à l'action. L'appareil photo commence à rouler; les choses commencent à arriver. Dans le contexte de la guerre, le mot peut avoir une piqure très négative. Vous entendez fréquemment parler d'individus blessés ou tués au combat.

Ici j'utilise *action* comme principe de puissance très positif. Nous voulons que le concept d'action joue un rôle très positif dans votre vie. Faites-en un principe qui vous donne du pouvoir. Prenez la décision de développer la réputation d'une personne d'action scandaleuse, une personne qui fait les grands mouvements, une personne qui fait de grandes choses. Lorsque vous souhaitez partir en voyage pour vos vacances, faites en sorte que cela en vaille la peine. Faites de votre voyage un moment inoubliable. Faire le tour du monde. Si l'action consiste à améliorer votre entreprise, doublez votre activité. Lorsque vous appelez à l'action, faites-en une action explosive, de sorte que les grands mouvements ne soient pas quelque chose dans lequel d'autres personnes sont toujours impliquées. Vous devenez l'une de ces personnes.

De temps en temps, vous entendrez une personne qualifiée de personne de grande foi. Il est sage de se rappeler que la foi sans action est inutile. Goethe, le philosophe allemand, aurait déclaré: «Avant de pouvoir *faire* quelque chose, vous devez d'abord *être* quelque chose."

Faire est l'expression de ce qui s'est déjà produit mentalement. C'est l'expression d'une impression. Action et action sont synonymes lorsqu'elles sont utilisées dans ce contexte. Cependant, le mot *action* ajoute une dimension explosive au processus de faire. Pensez-y un instant. Le dictionnaire de mon Webster a un certain nombre de significations différentes pour le mot *action*. L'un est le «processus de faire». Mais si j'avais dit que ce principe de puissance est activé *Faire*, cela semblerait faible comparé à *action*. L'action est un mot puissant. Lorsque vous passez à l'action sur une idée, vous êtes impliqué dans les dernières étapes de la création de cette idée.

Gardez à l'esprit que l'action est l'expression physique d'une activité supérieure. L'action n'est pas quelque chose sur lequel il faut se concentrer ou qui doit être forcé. L'action doit être automatique.

Permettez-moi d'utiliser l'écriture de ce principe même de puissance comme exemple. Je travaille mentalement sur ce principe depuis un certain temps - quelques minutes ici et là pendant que je voyage d'une ville à l'autre; ou peut-être que pendant que je regarde un match de football, je peux me déplacer mentalement et donner de l'énergie à cette leçon.

J'ai eu une longue journée hier. J'étais debout tôt. Après avoir réalisé un certain nombre de projets à la maison, je suis sorti et j'ai dirigé un séminaire «Born Rich» à Toronto. Je suis rentré chez moi hier soir et j'ai rendu visite à mon fils et à sa famille. Quand ils sont partis, ma femme et moi avons regardé le film de Robert Redford *La rivière le traverse*. Avant d'aller me coucher, j'ai parlé avec mon assistante, Gina, qui est actuellement dans notre bureau à Kuala Lumpur. Bref, j'étais fatigué quand je me suis couché. Il était environ 23 h 30 et j'avais terminé une journée bien remplie, mais à 3 h du matin, je me suis réveillé et j'étais bien réveillé. La leçon d'action était prête pour l'action.

J'étais enceinte de cette idée depuis le temps nécessaire. C'était prêt. La leçon d'action était sur le point d'être exprimée; il était prêt à être écrit. Quand j'ai réalisé quelle heure il était, j'ai essayé de l'oublier et de me rendormir. Cela ne servait à rien, et en plus, je savais mieux.

Je suis allé à la cuisine, j'ai mis un pot de café et j'ai commencé à écrire. L'étape d'action devient automatique lorsque vous vous préparez mentalement, et lorsque vos idées sont prêtes pour l'action, elles ne doivent pas être niées. L'étape d'action du processus de création est l'expression d'une impression.

Earl Nightingale était un homme sage et il m'a enseigné de nombreuses leçons importantes, dont l'une correspond parfaitement à cette leçon. Il a dit: «Les idées sont comme du poisson glissant. Si vous ne les gaffez pas avec la pointe d'un crayon, ils s'en sortiront probablement et ne reviendront jamais.

C'est une belle vérité qui mérite une sérieuse considération. Au fil des années, l'expérience m'a appris de nombreuses leçons. J'en suis venu à la conclusion qu'en tant que peuple, nous sommes beaucoup trop réglementés dans notre comportement. Des millions d'individus potentiellement formidables permettent à l'horloge de contrôler leur vie, et ils en paient un prix énorme. Ils ne mangent pas lorsqu'ils ont faim et ne dorment pas lorsqu'ils sont fatigués. Ils font les deux quand l'horloge ou leur conditionnement mental les dicte.

Mon esprit avait composé cette leçon. Il était prêt à être écrit, et il était prêt à entrer dans la plaine physique de la vie. Peu importe qu'il soit 3h00 ou 15h00, j'étais prêt à donner naissance à l'idée. Si j'étais resté au lit

jusqu'à 8h00 ou 9h00, de nombreuses parties importantes de cette leçon auraient pu facilement nager en aval, complètement hors de ma portée.

Lorsque vous êtes mentalement enceinte d'une grande idée, gardez ce principe à l'esprit: l'action est l'expression d'une impression. L'action vient quand l'idée est prête, pas quand une horloge dicte.

Avez-vous remarqué que les vrais professionnels de tous les horizons ne sont pas des horlogers? Ils ne sont pas non plus contrôlés ou guidés par les diktats des masses. Lorsqu'ils sont prêts à agir, ils agissent. Ils comprennent que la naissance des idées et la naissance des bébés sont régies exactement par les mêmes lois.

Examinez ce que je viens de partager avec vous. Pense. Pense vraiment. Il n'y a qu'une seule puissance créatrice omnisciente dans cet univers. Ce pouvoir s'exprime de bien des manières, mais il fonctionne toujours de la même manière - par la loi. Toute forme de création est conforme à la loi.

Lorsqu'une femme porte un bébé dans l'utérus, on dit qu'elle est enceinte d'un nouvel enfant. Pour s'assurer qu'elle porte le bébé à terme et qu'il a une naissance saine, certaines règles doivent être suivies. Le repos, la relaxation, l'exercice physique, l'absence de soucis ou de stress, une bonne alimentation ou une bonne nutrition sont autant de considérations auxquelles une mère responsable accorde une grande priorité. Mais gardez cette vérité de base à l'esprit: lorsque l'heure de la naissance du bébé arrive, rien, absolument rien, mais la naissance retient l'attention de maman. Vous essayez juste de la faire se rendormir, prendre une tasse de café ou regarder la télévision. Vous savez à quel point vous réussirez.

Autre point: lorsque vient le temps de la naissance, les seules personnes que la mère veut dans sa vie sont celles qui sont capables et compétentes et qui veulent donner toute leur attention à l'assistance à la naissance.

Longtemps après que l'enfant a été accouché en toute sécurité et que maman est complètement reposée de sa vague d'activités créatives, elle pourrait tolérer un peu de bavardage inutile avec quelques connaissances ou parents non productifs, peut-être dispersés, mais même dans ce cas, l'attention de presque tout le monde est attirée de nouveau sur la magnificence de la création nouvellement arrivée.

Les nouvelles créations attirent généralement l'attention et l'admiration de tous. La satisfaction suprême, que beaucoup de gens manquent dans la vie, ne vient qu'à ceux qui travaillent en harmonie avec le Créateur pour la manifestation physique de la nouvelle création. J'ai toujours senti qu'une mère reçoit un degré de satisfaction qu'un père ne comprendra jamais complètement. La contribution de la mère à la naissance de l'enfant semble tellement plus grande.

Revenons maintenant au mot explosif *action*. Tu veux être

reconnu ou considéré comme une personne d'action, et vous devriez donc. Vous êtes une expression créative de la vie. Vous avez été doté des outils mentaux qui vous permettent de travailler en harmonie avec le Créateur omniprésent, tout-puissant et omniscient. Pour autant que nous le sachions, vous êtes la seule forme de vie à laquelle ces merveilleux pouvoirs mentaux ont été accordés. Le noyau de votre être est parfait. C'est toujours le désir d'expansion et d'expression plus complète.

Vous êtes capable d'un excellent travail. Nous n'avons jamais été censés passer nos journées à bavarder ou à faire des activités insensées. Il est de notre responsabilité de grandir, de développer une plus grande conscience, de profiter de chaque bien imaginé. Si vous n'avez pas déjà une idée de dynamite dans votre esprit, ajoutant des dimensions de joie et d'enthousiasme à vos journées, arrêtez tout ce que vous faites en ce moment. Allongez-vous, détendez-vous et laissez votre imagination bouger.

Commencez à regarder de l'intérieur vers la source d'un approvisionnement illimité. Regardez votre travail. Comment pouvez-vous améliorer ce que vous faites? Comment pouvez-vous le faire dix fois, cinquante fois mieux? Ne vous inquiétez pas d'être payé pour cela. Cela viendra. Cela doit venir. Telle est la loi.

Écrivez vos idées au fur et à mesure qu'elles vous parviennent. Faites la même chose avec votre vie sociale. Allez ensuite à votre vie de famille. Commencez à imaginer de beaux voyages que vous pourrez faire pour vos prochaines vacances, par exemple un tour du monde. Rappelez-vous, l'action positive est précédée d'une implication émotionnelle, qui vient de l'impression sur votre subconscient universel. Construisez l'image et continuez à y penser. Donnez-lui continuellement l'énergie dont il aura besoin pour vivre.

Des millions d'idées sont soit avortées avant la naissance, soit mort-nées. Les suggestions négatives de personnes ignorantes mais bien intentionnées, associées au doute, à l'inquiétude et peut-être à l'envie, sont généralement ce qui enlève la vie à la plupart des grandes idées.

Tout comme la future mère doit prendre soin de l'enfant à naître qu'elle porte, vous devez vous soucier de l'idée à naître que vous portez. Associez-vous à des personnes à l'esprit positif. Écoutez les audios de motivation. Lisez des livres d'auto-assistance. Répétez les affirmations tous les jours ou chantez-les. C'est une merveilleuse façon d'ajouter de l'énergie positive à votre moi émotionnel.

Si vous faites ce que je suggère, vos idées grandiront en vous. Puis, un jour - pow! Vous passerez automatiquement à l'action et votre idée prendra forme.

Henry David Thoreau a déclaré: «Si une personne va avec confiance dans la direction de son rêve et s'efforce de vivre la vie qu'elle a imaginée, elle connaîtra un succès inattendu à des heures communes. Thoreau avait raison. Soignez mentalement l'idée, et un jour, cela arrivera. L'action est le

expression d'une impression.

Lorsque vous travaillez mentalement sur vos grandes idées, l'action devient automatique. Vous ne pourrez pas l'arrêter. L'action vient de vous, ce qui provoque une réaction. La réaction vient de l'univers. L'action qui rencontre la réaction modifie vos conditions, circonstances et environnement, ce qui produit votre résultat, votre création.

Permettez-moi de partager une merveilleuse histoire avec vous. C'est une histoire vraie, qui est arrivée à des gens très gentils dans le nord de l'Ontario au Canada. L'histoire raconte l'histoire d'un prospecteur pauvre en terre qui, jour après jour, mois après mois, année après année, quittait sa maison et sa famille pour aller chercher de l'or. Il y avait des moments où ils n'avaient presque rien à manger. Lorsque la femme ou le fils de cet homme exprimait son inquiétude quant à l'avenir, l'homme leur assurait qu'ils n'avaient pas à s'inquiéter, que le jour viendrait où ils passeraient de merveilleux moments ensemble après avoir trouvé sa mine d'or. C'était un homme d'une grande foi, mais c'était aussi un homme d'action. Il s'imaginait avec sa mine d'or, et il sortait continuellement à sa recherche.

C'était la semaine entre Noël et le jour de l'an. À cette époque de l'année dans le nord de l'Ontario, la neige est profonde et il fait très froid. C'est principalement une communauté chrétienne, donc à Noël très peu de gens travaillent. La plupart des gens traînent chez eux. C'est le moment d'être avec la famille. Bien que je n'ai jamais vérifié cela, je me sens assez en sécurité en disant que des bébés sont nés cette semaine-là dans cette ville froide et balayée par la neige. Les bébés se fichaient de l'occasion ou du temps qu'il faisait. Le temps s'était écoulé. Le bébé est arrivé. Maman a accouché.

Le moment est également venu de donner suite à l'idée de cet homme. Personne n'a prospecté d'or dans cette région entre Noël et le Nouvel An. Quiconque aurait fait ou même suggéré qu'ils allaient le faire serait probablement considéré comme fou. Néanmoins, ce pauvre prospecteur a appelé son partenaire et lui a dit: «Il est temps. Nous devons partir », et ils sont partis.

Juste à l'extérieur de la ville, la neige était si profonde qu'ils n'ont pu s'aventurer qu'à quelques mètres de l'autoroute principale. Debout à quelques mètres de la route principale dans des températures glaciales et de la neige profonde, le pauvre prospecteur a dit: «C'est l'endroit.

Ils sont allés bien au-delà de ce que tout prospecteur sensé considérerait comme raisonnable avec leur forage, mais c'est à cet endroit même, entre Noël et le Nouvel An, que le pauvre prospecteur et son partenaire sont devenus les propriétaires extrêmement riches et multimillionnaires du Hemlo Gold. Mine, l'une des mines d'or les plus riches jamais découvertes.

C'est au dîner un soir que Paul Larch m'a raconté cette histoire. Vous voyez, le pauvre prospecteur qui est devenu le riche propriétaire des mines Hemlo est John Larch, le père de Paul. C'étaient des gens bons, décents et gentils. Si vous les rencontriez, vous seriez heureux que cela leur arrive.

Paul m'a dit qu'il savait juste que son père trouverait une mine d'or. Il le savait parce que son père ne cessait de lui dire qu'il le trouverait. Depuis qu'il était petit garçon, c'est tout ce que Paul a jamais entendu, et comme Paul l'a dit: «Papa croyait qu'il le ferait. C'est cette croyance au fil des ans qui a alimenté l'idée, l'image. Il a imprimé une si grande énergie sur son esprit subconscient pendant si longtemps, il s'est déplacé dans la vibration dans laquelle il devait être pour attirer ce qu'il attirait. L'image de John Larch est devenue si explosive qu'il a fallu agir. Noël, froid, neige - rien de tout cela n'avait d'importance. Il devait agir sur l'idée. L'action était automatique. C'était l'expression d'une impression.

Avez-vous une idée assez grande pour rester enthousiaste pendant des années? John Larch l'a fait. Un avantage qui a été formidable car la mine d'or est la foi et l'attitude positive que John a inculquées à son fils. John Larch était un homme très riche avant de décrocher l'or. Il avait - et il a donné à son fils - ce que l'or n'achètera pas.

Réfléchissez bien. S'il est sur la mauvaise piste, corrigez-le. Rappelez-vous, ce que vous ne réparez pas, vos enfants héritent. La plus grande pierre d'achoppement à laquelle nous serons confrontés est peut-être la conviction que quelque chose de vraiment merveilleux se produira dans notre vie. Il semble assez facile pour une personne de croire que de grandes choses peuvent arriver aux autres, mais pas à eux. Si vous êtes pris dans ce piège, je vous suggère d'analyser le processus créatif. Vous verrez que nous avons tous les outils nécessaires à la grandeur.

J'étudie la vie des gens qui réussissent depuis plus de trente ans. Bien que ces personnes viennent d'horizons variés, un facteur reste constant: le processus créatif, qui produit les résultats dans leur vie. Leurs résultats ont été précédés d'une action automatique. C'était l'expression des pensées et des idées qui avaient été imprimées sur leur esprit émotionnel pendant une période de temps. Ils sont devenus ce à quoi ils pensaient. La pensée propulse toujours l'action.

Le résultat est évident. Lorsque vous devenez silencieux et que vous pensez, chaque mouvement dans lequel vous vous engagez est une action. L'action est quelque chose dans laquelle vous êtes déjà impliqué. L'astuce dans la vie est de contrôler l'action, de créer le type d'action explosive qui nous amène à trouver notre mine d'or. C'est ce que font tous les grands producteurs.

Le Dr Dennis Kimbro d'Atlanta, en Géorgie, est l'un des publics les plus efficaces

haut-parleurs que j'ai jamais entendu. Il a libéré *Penser et devenir riche: un choix noir*, qu'il a écrit avec Napoleon Hill. Le Dr Kimbro est un grand penseur. Des gens comme Sam Kalenuik et le Dr Kimbro étaient des gens sur lesquels je lisais mais ne pouvais pas m'identifier. Un jour, l'idée m'est venue à l'esprit, des gens comme ça qui font de grandes choses n'étaient pas différents de moi. Je devrais apprendre à les connaître. Cette idée a grandi, parce que je continuais à la nourrir. Finalement, cette idée a dû être exprimée en action. Aujourd'hui je suis comme ces hommes parce que je *pense* Je le suis, et je connais maintenant plusieurs des grands penseurs du monde.

Vous êtes comme les gens formidables que vous lisez. Passer à l'action. Sortez et rencontrez-les. Plus vous connaîtrez de ces personnes, plus vous verrez que vous vous ressemblez, mieux vous vous sentirez dans votre peau. Plus vous vous sentez mieux, plus vous deviendrez confiant. Plus vous deviendrez confiant, plus il vous sera facile de passer à l'action sur de grandes, grandes idées explosives et de résoudre les problèmes inhérents qui les accompagnent.

Dato 'Resham Singh, directeur de l'ingénierie de Malaysia Airlines, a dit ceci à propos de la confiance en soi. Souvenez-vous et répétez ceci. C'est quelque chose que tout le monde devrait entendre et comprendre. «Lorsque nous avons confiance en nous-mêmes, nous savons que nous pouvons résoudre les problèmes, ou du moins les mettre en perspective et nous rappeler nos capacités lorsque les choses ne vont pas bien.»

Alors ne vous inquiétez pas de ce qui pourrait arriver lorsque vous passerez à l'action sur votre grande idée. Quoi qu'il arrive, ce sera quoi *doit* arriver pour que votre idée prenne forme.

Maintenant, occupons-nous. Je parie que votre idée appelle à l'action.

Chapitre 8

ARGENT



Poor Willie Sutton n'a pas été magnétisé à l'argent. Il l'a repoussé. Quand Willie

On a demandé à Sutton pourquoi il avait volé des banques, il a répondu: «Parce que c'est là que se trouve l'argent.»

Pauvre Willie. Il avait tort sur deux points. Premièrement, les banques ne sont pas là où se trouve l'argent et, deuxièmement, le vol n'est pas un moyen judicieux de l'obtenir. Les recherches indiquent que le braqueur de banque moyen reçoit 3 000 \$ lorsqu'il cambriole une banque, et lorsqu'il est attrapé, il travaille pour le gouvernement pendant dix ans pour le payer.

L'argent est dans la conscience et il doit être gagné. Ce principe de pouvoir est sur l'argent, un sujet délicat. C'est un sujet que la plupart des gens hésitent à aborder car en parler peut susciter de vives critiques. Cependant, vous et moi sommes des âmes courageuses, alors errons dans ce domaine incompris de la vie.

Francis Bacon nous a donné de précieux conseils lorsqu'il a dit: «L'argent est un bon serviteur mais un mauvais maître. En développant notre désir d'argent, nous devons également rechercher un équilibre de sagesse; sinon l'accumulation de richesses pourrait déformer notre personnalité et nous priver de notre vie.

J'ai souvent pensé qu'il était plutôt étrange et triste que gagner de l'argent ne soit enseigné dans nos systèmes scolaires nulle part dans le monde, même si l'argent est un moyen d'échange accepté et utilisé dans le monde entier. La réponse fréquente à ce genre de réflexion est: «Pourquoi devrions-nous enseigner le fait de gagner de l'argent comme matière à l'école? Tout le monde sait déjà comment gagner de l'argent. »

Ce n'est pas correct. La triste vérité est que quatre-vingt-dix-sept personnes sur 100 vivent et meurent sans jamais apprendre à gagner de l'argent. Leur ignorance se transmet d'une génération à l'autre. À l'inverse, les 3 ou 4% de notre population qui comprennent comment attirer la richesse transmettent leur conscience de prospérité d'une génération à l'autre. Il est temps que les 97% se réveillent.

Si vous faites partie de ce dernier groupe, sachez que vous pouvez apprendre à gagner de l'argent, tout l'argent que vous voulez, et ce n'est pas plus difficile que d'apprendre à conduire une automobile. Les masses trouvent étrange qu'il y ait des gens qui aient appris à piloter des fusées sur la lune mais qui n'aient pas appris à accumuler des richesses, mais il n'y a rien d'étrange à cela. Être compétent dans un domaine, peu importe ce que c'est, ne signifie pas que vous êtes compétent dans tout.

Ce chapitre n'a pas été écrit pour tout le monde. Il s'adresse aux 97 sur 100 qui veulent gagner de l'argent mais n'ont pas encore appris comment. Ce chapitre n'a rien à voir avec les taux d'intérêt, les investissements, les actions ou les obligations. Ce principe de puissance concerne la cause de la richesse.

Il y a de nombreuses années, George Bernard Shaw a parlé d'argent. Il a fait quelques déclarations qui ont suscité de nombreux arguments. Un, «C'est le devoir de chaque personne d'être riche», et deux, «C'est un péché d'être pauvre.» Quelles pensées ces déclarations suscitent-elles dans votre esprit? Quelle est votre réaction immédiate?

Tant de temps s'est écoulé depuis que j'ai entendu ces déclarations pour la première fois que je ne me souviens pas si j'y ai réagi ou si je me suis assis et y ai réfléchi objectivement, me demandant ce que Shaw voulait dire. J'ai probablement réagi; la plupart des gens le font. Ma réaction a également été très probablement négative. Je suppose que la façon dont j'ai réagi importe peu, car c'était il y a vingt ou trente ans, mais vous devez admettre que ce sont deux déclarations très puissantes. Vous et moi devrions les comprendre si nous voulons gagner de l'argent.

Avant de rejeter les déclarations de Shaw comme ridicules, nous devrions peut-être regarder la personne qui les a faites. En savoir un peu plus sur sa vie peut donner un aperçu.

George Bernard Shaw est né en Irlande en 1856, mais il a déménagé en Angleterre à l'âge de vingt ans et y a vécu la majeure partie de sa vie. Il était un dramaturge, un critique musical et un essayiste. Shaw a eu beaucoup de succès dans son domaine; il était, en fait, l'une des figures littéraires les plus importantes du siècle dernier. Il a remporté le prix Nobel de littérature en 1925. On pourrait facilement conclure qu'une personne comme celle-ci qui fait ces déclarations ne se soucie guère des pauvres, ou qu'elle se moque d'eux.

Cependant, si vous faites la moindre recherche, vous constaterez que George Bernard Shaw était un fervent partisan de l'opprimé. Il essayait constamment d'améliorer leur vie. Il a été l'un des premiers partisans des droits des femmes lorsque cela n'était pas populaire, et il a tenté de faire ressortir un changement politique et économique à travers ses pièces. Parce que le sujet de ses pièces était considéré comme radical, il a fallu des années pour qu'elles soient acceptées.

Sachant cela à propos de l'auteur, passons en revue ces deux déclarations et essayons de les comprendre. Premièrement, «c'est un péché pour les pauvres.» Deuxièmement, «il est du devoir de chaque personne d'être riche.» Pour bien comprendre ce que disait Shaw, vous devez d'abord avoir l'esprit ouvert. Deuxièmement, vous devez rester objectif, et troisièmement, vous aurez besoin d'une certaine compréhension des lois naturelles de l'univers. Ces lois sont souvent appelées «lois divines».

L'une de ces lois stipule que tout bouge. Absolument rien ne se repose. Soit vous avancez dans la vie, soit vous reculez. C'est grandir ou mourir. Créer ou désintégrer. Vous devenez plus riche ou plus pauvre.

Maintenant, il y a une deuxième loi, à laquelle on fait référence de plusieurs manières différentes: loi karmique, semis et récolte, cause et effet, action et réaction. Ce que vous appelez cette loi n'a que peu d'importance, mais il est d'une importance vitale de comprendre son fonctionnement. Les pensées, les sentiments et les actions que vous exprimez dans la vie sont les graines que vous semez. Les conditions, les circonstances et les choses qui entrent dans votre vie sont la moisson que vous récoltez des graines que vous semez.

Gardez ces pensées pendant un moment pendant que nous enquêtons sur la compréhension plus profonde des mots *péché* et *argent*. Le péché est une transgression de la loi. Violer la loi est un péché et le salaire du péché est la mort. Cela ne veut pas dire que votre cœur s'arrêtera de battre, mais cela signifie que vous reculerez. Rappelez-vous la loi qui stipule que vous allez soit créer, soit vous désintégrer? Vous grandirez ou mourrez. Lorsque vous essayez d'obtenir sans donner, vous essayez de récolter sans semer les graines. Ça ne marchera pas. Cela, mon ami, est un péché. Vous irez en arrière.

Regardons maintenant l'argent. Qu'Est-ce que c'est? L'argent est une récompense que vous recevez pour le service que vous rendez. Plus le service est précieux, plus la récompense est grande. Tenter d'obtenir de l'argent sans fournir de service est une violation de la loi.

Shaw croyait que vous et moi étions mis ici sur la planète pour nous servir les uns les autres. Penser à des moyens de rendre un plus grand service nous permettra de grandir intellectuellement et spirituellement. Il est de notre devoir de servir, et l'argent est la récompense que nous recevons pour ce service. Si une personne a reçu son argent de manière illégale, ne pensez pas une seconde qu'elle est sur la bonne voie. Ils doivent en payer le prix. Vous récoltez ce que vous semez. Vous pourriez voir l'argent qu'ils ont et les choses que l'argent achètera, sans jamais voir le prix qu'ils paient. Mais ils le paieront. Telle est la loi.

Toute personne réfléchie conviendra qu'à la lumière de la loi, ce que Shaw a dit est correct. Mais c'est là que le problème commence pour la plupart des gens. Ils ne pensent pas, et si une personne ne pense pas, les déclarations de Shaw sembleraient insensibles,

même ridicule. Personnellement, je crois que Shaw a fait ces déclarations comme il l'a fait pour inciter les gens à réfléchir.

L'apôtre Matthieu a fait essentiellement la même chose 1900 ans avant Shaw. Matthieu a déclaré: «À celui qui a sera donné, et il aura l'abondance, mais à celui qui n'a pas, même ce qu'il a sera ôté» (Matthieu 25:29). À première vue, cela ne semble pas très juste. Matthew dit que les riches deviendront plus riches et les pauvres plus pauvres.

Les gens qui croient que c'est injuste sont ceux qui considèrent l'abondance comme quelque chose qui est distribué. Pour eux, les déclarations de Matthew devraient paraître extrêmement injustes. Si, cependant, vous considérez l'abondance comme quelque chose que l'on attire, le tableau entier changerait et ce serait très juste. La personne prospère pensera à des pensées prospères et attirera plus de la même chose, tandis que la personne pauvre pensera à des pensées de manque et de limitation. Selon la loi, eux aussi attireront plus de la même chose.

Tout simplement, Shaw et Matthew soulignaient l'importance de notre propre responsabilité dans la quête de l'abondance. L'abondance est quelque chose vers lequel nous nous magnétisons. Nous l'inspirons dans nos vies. C'est l'abondance dans tous les aspects de la vie. Partenaires commerciaux, amis, tout ce que nous voulons entrer dans nos vies par la loi, pas par manque. Vous attirez ou repoussez le bien. C'est votre propre conscience qui détermine finalement vos résultats.

J'ai été une fois au téléphone avec mon mentor Leland Val Van De Wall. Il a dit quelque chose qui est resté dans mon esprit: "L'esprit attend la direction de l'âme." Permettez-moi de m'écarter un instant, car il y a ici une grande leçon sur la réception.

Ma conversation avec Val portait sur un très gros projet sur lequel je travaillais pour lui. Sa déclaration est une déclaration de vérité et j'en profiterai pour le reste de ma vie. Ma nouvelle compréhension, qui résulte de son explication de la déclaration, me permettra de vous être d'un plus grand service, ainsi qu'à des dizaines de milliers d'autres personnes dans le monde.

Pensez à ce que je viens de partager avec vous. Qui donnait et qui recevait? Il ne vous faudra pas longtemps avant que vous vous rendiez compte que nous faisons les deux. Nous donnions et recevions simultanément.

Chaque fois que je parle avec Val, j'apprends quelque chose. J'en ai pris conscience il y a de nombreuses années. L'homme est sage. Après avoir eu une conversation avec une personne qui a de la sagesse, faites comme moi. Soyez calme et demandez-vous ce que cette personne a dit. Neuf fois sur dix, la leçon qui était cachée dans la conversation fera surface dans votre conscience.

«L'esprit attend la direction de l'âme.» C'est ça le pouvoir. La déclaration de Val contient le secret de tout ce que vous pourriez souhaiter. Vous verrez cela lorsque vous considérez que vous ne *avoir* une âme; tu *sont* une âme. L'esprit, qui est omniprésent, attend la direction de l'âme. Pensez-y, et la leçon commencera à se dérouler.

Comme je l'ai dit plus tôt, l'argent est dans la conscience et il doit être gagné. Vous devez comprendre cette déclaration si vous souhaitez vraiment attirer de l'argent dans votre vie. Je considère le livre de Napoleon Hill *Il faut penser pour devenir riche* être l'une des œuvres les plus complètes jamais réalisées sur l'accumulation de richesses. J'ai emporté le même exemplaire de ce livre avec moi depuis plus de trente ans. J'en lis un peu presque tous les jours. La préface de l'éditeur dit qu'elle transmet l'expérience de plus de 500 individus d'une grande richesse qui sont partis de zéro et sans rien à donner en échange de richesses sauf des pensées, des idées et des plans organisés. La préface déclare que ce livre contient toute la philosophie de l'argent.

Il faut penser pour devenir riche comporte quinze chapitres, et aucun de ces chapitres n'est intitulé «Argent». En fait, le mot *argent* n'est même mentionné dans le titre d'aucun des titres de chapitre. Le dernier chapitre contient huit mots, mais *argent* n'en fait pas partie.

Un autre excellent livre sur l'argent est de J.Donald Walters, et il est intitulé *Magnétisme de l'argent*. Walters a quatorze chapitres dans son livre, et encore une fois, aucun n'est intitulé «Money». Le mot apparaît dans le titre de [chapitre 9](#), mais écoutez comment il est utilisé: «Comment gagner de l'argent peut favoriser la croissance spirituelle.»

Le grand livre de Robert Russell sur le fait de gagner de l'argent, *Vous aussi pouvez être prospère*, contient huit chapitres, et encore une fois, l'argent n'apparaît nulle part dans aucun des huit titres de chapitre.

Il y a plusieurs années, j'ai écrit un livre, *Vous êtes né riche*. Sam Kalenuik a commandé entre 35 000 et 40 000 exemplaires de mon livre à Bantam Books à New York. Sam utilise mon livre comme j'utilise le livre de Napoleon Hill. Il compte des dizaines de milliers de personnes dans son entreprise et il les encourage constamment à étudier *Vous êtes né riche*. Il y a dix chapitres dans mon livre, mais comme dans celui de Walter *Magnétisme monétaire*, on ne mentionne que l'argent dans le titre: le premier chapitre, intitulé «Moi et l'argent».

Pourquoi aucun de ces livres ne parle d'argent alors que leur but est d'aider le lecteur à accumuler des richesses? Pour la même raison, un agriculteur ne passe pas de temps à expliquer comment faire la récolte lorsqu'il enseigne à son fils comment planter une graine. Il y a une saison pour les semailles et une saison pour la récolte, mais vous ne faites jamais les deux dans la même saison.

Tais-toi et fais attention à ce que je vais dire. Le papier que vous pliez et placez dans votre sac à main ou votre poche n'est pas de l'argent. C'est du papier avec de l'encre dessus. Cela représente de l'argent, mais ce n'est pas de l'argent. L'argent est une idée. Gagner de l'argent n'a rien à voir avec ce truc de papier; cela a à voir avec la conscience. C'est pourquoi tous ces grands auteurs qui ont écrit des livres qui, selon les gens, les ont aidés à gagner des millions de dollars, n'ont jamais écrit sur l'argent.

Sam Kalenuik en sait probablement autant sur la façon de gagner de l'argent que quiconque que je connais. Si vous l'écoutez lorsqu'il explique à son peuple comment gagner beaucoup d'argent, vous ne l'entendrez pas parler d'argent. Vous l'entendrez parler d'aimer les gens, d'aider les gens et de fournir des services. Il parlera d'entrer dans une vibration positive, de se mêler aux gagnants, de négliger les défauts des autres et d'aider les autres à obtenir ce qu'ils veulent.

Je sais que tout cela semble un peu mou. Cela peut ne pas sembler avoir beaucoup de substance, mais c'est ce sur quoi tous les grands auteurs écrivent, et si vous étudiez, vous constaterez que ce genre d'informations a une substance réelle. Je sais qu'il existe des livres qui vous expliquent comment manipuler les marchés, manipuler les actions et les gens. Ils pourraient même vous aider à obtenir de l'argent, mais il n'y a pas de force spirituelle là-bas, et s'il n'y a pas de force spirituelle, il n'y a pas de bonheur durable, pas de vraie richesse.

L'argent ne devrait représenter qu'une partie de votre abondance. Si vous voulez de l'argent, demandez l'abondance dans tous les domaines de votre vie. Ensuite, étudiez, comprenez et suivez les lois des semences, qui récolteront une récolte abondante dans tous les domaines de votre vie.

Il existe des lois régissant la santé physique, et si vous violez ces lois, vous perdez. Vous savez bien que votre corps ne peut pas rester en bonne santé si vous fumez et remplissez vos poumons de nicotine, buvez de l'alcool ou mangez des aliments riches en excès. Tout le monde sait que ce type de comportement n'est pas propice à la santé physique.

De même, il existe des lois régissant le gain d'argent. Si vous ne possédez pas déjà mon livre *Vous êtes né riche*, Je vous suggère d'en obtenir une copie. Lire puis relire [chapitre 1](#) , "Moi et l'argent."

Vous devez devenir très à l'aise avec l'idée de l'argent. Cela peut sembler étrange, mais la plupart des gens ne sont pas à l'aise avec l'argent, c'est pourquoi ils n'en ont pas. Écoutez attentivement les conversations sur l'argent. La plupart des gens présenteront des excuses ou donneront une forme de justification pour vouloir de l'argent, si en fait ils en parlent même. Le visage de la personne moyenne changera de couleur et son comportement changera lorsqu'une conversation sérieuse surviendra sur le fait de gagner de l'argent.

Rien de tout cela n'est le cas pour les riches. Les gens riches savent que l'argent

est un moyen d'échange, et ils le traitent comme tel. Ils le respectent, ils se sentent très à l'aise avec cela et ils sont assez à l'aise pour en parler. Ils gardent l'argent à sa place. Ils restent le maître, et l'argent reste le serviteur.

Lorsque les personnes riches rencontrent des problèmes financiers dans leur vie, ce qui n'est pas rare, elles possèdent la sagesse de se concentrer sur la cause du problème. Ils font les corrections mentales nécessaires et procèdent. Vous entendez rarement une personne riche parler de ses problèmes financiers. Est-ce que tu sais pourquoi?

La réponse évidente est que les gens riches ne parlent pas de problèmes financiers parce qu'ils n'ont pas de problèmes financiers. Mais ce domaine de la vie n'est pas différent de tout autre: la vérité est rarement dans l'apparence des choses. Les gens riches ont plus de problèmes financiers que les pauvres n'en rêveront jamais. Comment une personne pauvre peut-elle avoir des problèmes d'argent? Ils ont rarement de l'argent. L'argent n'est pas le problème du pauvre. *Manquer de* de l'argent est leur problème.

Si vous souhaitez résoudre un problème, vous devez attaquer la cause du problème. La cause de la pauvreté est la conscience de la pauvreté. La conscience de la pauvreté amène une personne à voir, entendre, sentir, penser et ressentir le manque et la limitation. Écoutez les conversations d'individus conscients de la pauvreté. Le manque, les limites et les moments difficiles sont tout ce dont ils parlent. C'est tout ce dont ils parlent parce que c'est tout ce à quoi ils pensent, et c'est tout ce à quoi ils pensent parce qu'ils ont une conscience de pauvreté. Leurs pensées, leurs sentiments et leurs actions sont les graines qu'ils sèment. On récolte ce que l'on sème. Leur récolte en est une de manque et de pauvreté. Leur récolte est le résultat de leur vie. Les résultats sont exprimés dans leur santé physique, leurs comptes bancaires et leur vie sociale. Ces pauvres âmes voient leurs problèmes physiques avec leurs yeux physiques. C'est Poorsville pour eux. Leurs résultats les contrôlent. Ils continuent à planter les mêmes graines et continuent de récolter la même récolte année après année. Bientôt, ils acceptent cela comme leur sort dans la vie. Ils pensent: «Pourquoi devrais-je m'attendre à plus? Personne dans notre famille n'en a jamais eu plus. Nous avons toujours été pauvres. Ce n'est pas de notre faute. C'est la faute du gouvernement. Ils devraient nous en donner plus. Ils devraient le prendre aux riches et nous le donner. Ils n'utiliseront jamais tout ce qu'ils ont. C'est pas juste." Ils devraient le prendre aux riches et nous le donner. Ils n'utiliseront jamais tout ce qu'ils ont. C'est pas juste." Ils devraient le prendre aux riches et nous le donner. Ils n'utiliseront jamais tout ce qu'ils ont. C'est pas juste."

Les gens riches ont une conscience de prospérité. Ils comprennent qu'il existe une source d'approvisionnement infinie. Ils sont parfaitement conscients que s'ils ont un problème avec la récolte, s'il n'y a pas assez, ou plus qu'assez, de récolte pour répondre à tous leurs besoins, ils sont la cause du problème. Peut-être n'ont-ils pas correctement préparé la terre, semé suffisamment de graines ou semé dans suffisamment de champs. Ils détestent le manque et la limitation. Ils exigent la vie bonne et abondante,

qui est leur droit d'aïnesse, et quand ils font l'expérience de moins, ils prennent la pleine et entière responsabilité de leur position. Le blâme ne fait pas partie de leur mode de vie. Ils ne parleront pas de manque parce que leur conscience de prospérité ne le permettra pas. Ils savent que parler de manque, c'est semer des graines pour plus de la même chose. Ils commencent immédiatement à réfléchir avec d'autres personnes qui ont une conscience de la prospérité sur les autres cultures qu'ils veulent récolter à l'avenir et où ils devraient commencer à semer.

Mike Todd, le célèbre cinéaste décédé il y a des années, a dit un jour: «Être fauché est une situation temporaire. Être pauvre est une condition mentale. Il avait raison. Certaines personnes riches perdent chaque centime qu'elles ont à cause d'une série d'erreurs et d'erreurs de jugement. Cela ne les rend pas pauvres. Ils auront tout récupéré dans un court laps de temps en raison de leur conscience de prospérité.

Étudiez la recherche sur les pauvres qui gagnent des loteries. En peu de temps, ils n'ont plus rien. L'argent ne peut pas rester avec une personne qui a une conscience de pauvreté, et selon la même loi, l'argent ne peut pas rester à l'écart de la personne qui possède une conscience de prospérité.

Si vous avez des questions dans votre esprit concernant votre conscience, il n'est pas difficile de le découvrir. Soyez très honnête avec vous-même et regardez vos résultats. Étudiez les schémas de votre vie.

À partir de maintenant, notre objectif est de créer une conscience de prospérité plus élevée et de nous préparer à une récolte abondante. Commencez par préparer une affirmation puissante et positive et nourrissez-la d'émotion. Lorsque vous faites cela, vous déposez cette énergie créatrice dans le trésor de votre subconscient. Répéter ce processus encore et encore chaque jour commencera à vous déplacer mentalement dans la direction que vous voulez aller. Écrivez-le, lisez-le, sentez-le et laissez-le s'emparer de votre esprit.

Maintenant, soyons sérieux. Combien d'argent veux-tu? Rappelez-vous la déclaration de Val Van De Wall: «L'esprit attend la direction de l'âme.» L'esprit nécessite des instructions spécifiques. Dire «je veux plus» n'est pas suffisant. Cinq dollars de plus, c'est plus. Combien en plus? Choisissez un chiffre.

Si vous pensez avoir besoin d'aide, suivez les instructions de [Chapitre 2](#) de *Vous êtes né riche*, intitulé «Combien est assez?» Il vous expliquera comment arriver à la figure, mais vous devez être précis. Vous devriez avoir l'argent dont vous avez besoin pour fournir les choses que vous voulez, pour vivre comme vous choisissez de vivre, que vous travailliez ou non.

Maintenant, vous ne voudrez pas sérieusement plus d'argent que vous ne pouvez en gagner, mais vous devez le gagner. $FG + E = I$. C'est la formule que vous pouvez utiliser pour

devenir financièrement indépendant.

Le FG représente des objectifs financiers. Le E représente les dépenses. Le J représente le revenu. Donc, vous définissez vos objectifs financiers, vous ajoutez vos dépenses à cela, puis vous avez le chiffre que vous souhaitez gagner. Arriver à des réponses à certaines de ces questions prendra probablement du temps. Vous n'allez pas y répondre en cinq minutes si vous y répondez correctement.

Lorsque vous considérez sérieusement l'impact positif que cette formule peut avoir sur votre vie, vous vous rendrez compte qu'elle mérite certainement le temps qu'il faut. Le FG a établi vos objectifs financiers. Combien d'argent voulez-vous avoir en un an? Dans cinq ans? Dans dix ans?

Il n'y a que deux façons de gagner de l'argent. L'un concerne les gens au travail et l'autre l'argent au travail. Vous devriez employer les deux si vous voulez être indépendant financièrement. Ce que vous dites en fait, c'est ceci: «Je veux avoir suffisamment d'argent pour travailler pour moi afin de fournir le revenu dont j'ai besoin pour vivre comme je le souhaite.»

Ce que vous venez de couvrir peut vous faire penser que vous allez devoir quitter votre emploi actuel, car vous ne pouvez pas vous voir gagner le montant d'argent dont vous avez besoin dans votre poste actuel. Bien que cela puisse être vrai, cela ne doit pas nécessairement être vrai. La considération la plus importante dans votre travail quotidien est d'aimer ce que vous faites. Le montant d'argent que vous gagnez n'est pas la considération la plus importante. Les personnes qui vivent la vie la plus épanouie sont celles qui ont du mal à faire la différence entre le travail et le plaisir. C'est, mon ami, un facteur clé pour vivre une vie abondante.

Le revenu que vous gagnez dans votre situation actuelle peut être faible, mais votre revenu global peut être substantiel. Cette déclaration indique que vous devrez avoir plus d'une source de revenu. Sinon, vous devriez. Les gens riches ont des MSI. MSI signifie *sources de revenus multiples*. Vous pouvez avoir 100 sources de revenus; vous pourriez en avoir 500 si vous le vouliez. Vous pouvez même embaucher des personnes pour les gérer.

Des sources de revenus multiples ne signifient pas plusieurs emplois. Ce concept conduit généralement à une tombe précoce. Plusieurs sources de revenus signifient exactement ce qu'il dit. L'idée que vous devez travailler plus ou plus d'heures pour gagner plus d'argent est un mythe. C'est un concept qui est cru et perpétué par des personnes généralement très fatiguées et sans argent. Cela pourrait vous inclure ou peut-être quelqu'un que vous aimez.

Vous devez comprendre que la plupart des gens vraiment riches ne travaillent pas très dur. Ils aiment généralement ce qu'ils font et ils ont des revenus

de nombreuses sources. Il n'est pas difficile de créer plusieurs sources de revenus. Tout le monde peut le faire. Une mère célibataire qui élève seule ses enfants peut créer de nombreux MSI. Mais comme ce livre ne traite pas des sources de revenus multiples, je n'entrerai plus dans les MSI.

Une fois que vous avez déterminé combien d'argent vous voulez gagner, écrivez ce montant sur une feuille de papier en gros chiffres. Regardez les chiffres avec les signes dollar à côté d'eux et répétez-vous encore et encore: « Cette somme d'argent est un effet. Cela représente une récompense que je veux recevoir. Quel service puis-je rendre qui mériterait cette récompense? »

Vous pouvez prendre le chiffre total et le diviser en plusieurs parties. Chaque partie représenterait une source de revenus. Chaque source de revenu représente une récompense distincte que vous recevriez pour un service que vous rendriez. Travaillez sur un à la fois. Chacun peut devenir une partie passionnante de votre vie.

En fait, vous pensez à différentes façons dont vous pouvez être au service des autres. N'oubliez pas que l'argent est une récompense que nous recevons pour le service rendu. Lorsque vous comprendrez cette loi fondamentale, vous comprendrez que le seul moment où vous devez penser à l'argent, c'est lorsque vous décidez combien vous voulez. À partir de ce moment, toute votre concentration intellectuelle, émotionnelle et physique doit être orientée vers la prestation de services.

Pensez à la façon dont vous pouvez faire tout ce que vous faites plus efficacement. Pensez à la façon dont vous pouvez améliorer la qualité et la quantité de service que vous rendez. Pensez à la manière dont vous pouvez aider davantage les personnes que vous aidez.

N'oubliez pas que l'argent est le serviteur ultime. Avec de l'argent, vous pouvez fournir un service dans mille endroits en même temps. Plus vous gagnez d'argent, plus vous pouvez aider les autres.

Les pauvres ont une conscience de la pauvreté. Les gens riches ont une conscience de prospérité. Une conscience de pauvreté vous amènera à penser et à vivre un manque d'argent. Une conscience de prospérité vous apportera une grande richesse.

Pour développer une conscience de prospérité, suivez les instructions qui vous ont été données. Décidez exactement du montant que vous voulez, divisez-le en parties, puis oubliez l'argent et accordez toute votre attention à la prestation de services. L'argent doit venir.

Ralph Waldo Emerson a dit quelque chose de riche en vérité lorsqu'il a déclaré: « La loi des semailles et de la récolte est la loi des lois. » Découvrez ce que les autres veulent et aidez-les à l'obtenir. Continuez à répéter vos affirmations jusqu'à ce que vous soyez vraiment à l'aise avec l'argent. La conscience de la prospérité attirera vers vous l'abondance,

et l'abondance est votre droit d'aînesse.

Chapitre 9

BUTS



Let joue quoi-si. Et si vous alliez dans dix des plus grandes villes du monde et réuni toutes les personnes les plus riches, les plus heureuses et les plus saines? Et si vous aviez l'occasion de poser une question à ces personnes? Cela pourrait être n'importe quelle question que vous vouliez poser.

Et si vous leur demandiez de vous dire une chose que vous pourriez faire qui vous garantirait tout le succès dont ils jouissaient? Et si chacun d'entre eux vous donnait exactement la même réponse? Feriez-vous ce qu'ils ont suggéré? Bien sûr, vous le feriez sans y réfléchir.

Peut-être que ce jeu hypothétique n'est pas la réalité, mais je sais ce que ces gens qui ont réussi vous auraient dit de faire, et c'est réel. C'est l'un des messages les plus opportuns, les plus libérateurs et les plus passionnants que vous entendrez jamais. Ce principe de puissance vous permettra d'atteindre le sommet car il n'y a pas de limite à ce que vous pouvez faire.

Je peux vraiment être enthousiasmé par ce sujet, et j'ai le droit de me vanter de chaque idée ici parce que j'ai recueilli ces informations auprès des meilleurs. Au cours des dernières décennies, j'ai été presque obsédé par l'étude de la vie des gens du monde entier qui sont riches, heureux et en bonne santé. J'ai testé chaque bit de ces connaissances. Je sais par expérience personnelle que cela fonctionne.

C'est la réponse qu'un groupe prospère de chargeurs durs vous aurait donné si vous aviez pu les réunir. Chacun d'eux vous aurait dit que vous ne devriez pas permettre à votre situation actuelle d'influencer votre réflexion ou votre prise de décision; quelle que soit votre situation actuelle, vous devez procéder immédiatement pour vous fixer un objectif, pour réaliser quelque chose d'aussi grand, de si exaltant que cela vous excite et vous effraie en même temps. Ce doit être un objectif si attrayant, tellement en harmonie avec votre noyau spirituel que vous ne pouvez pas

cela hors de votre esprit.

Cet objectif doit être celui qui dominera votre réflexion toutes vos heures de veille. Ce sera un objectif auquel vous devrez vous engager. Ce sera une idée si spectaculaire que vous vous rapporterez instantanément à la citation d'Alfred Adler: «Je suis reconnaissant de l'idée qui m'a utilisé.» Vous devez vous fixer un objectif pour lequel vous échangerez volontiers les jours de votre vie.

Ce que je viens de partager avec vous, c'est ce à quoi chaque personne qui réussit souscrit. Toute personne qui réussit, sans exception, croit que ce que je viens de vous dire est la base même de tout succès. Les gens qui réussissent sont en désaccord sur de nombreux points, mais ils sont tous en accord complet et unanime sur ce point.

Il y a probablement plus d'informations disponibles aujourd'hui sur les objectifs qu'à tout autre moment de l'histoire enregistrée, mais il semble qu'il n'y ait que trois ou quatre personnes sur cent qui sélectionnent correctement et apprécient ensuite la réalisation d'un objectif du type que j'ai décrit. Pourquoi? Pourquoi y en a-t-il si peu?

J'ai aussi la réponse à cela. Il y a une puissance énorme qui est continuellement à l'œuvre, luttant pour nous empêcher, vous et moi, d'établir un tel objectif, et jusqu'à présent, quatre-vingt-dix-sept fois sur 100, cette force négative et limitante a gagné la bataille. Il a permis à 97% de la population de souhaiter positif et de penser négativement.

Ce type de pensée amène une personne à voir ses faiblesses, et lorsqu'elle continue à penser de cette façon, elle finit par abandonner elle-même. Cette force ne vous entoure pas seulement; c'est dans chaque cellule de tout votre être. Le but de ce chapitre est de vous aider à développer une force d'opposition, qui est infiniment plus puissante que la force négative - une puissance qui vous permettra de recevoir tout le bien que vous désirez, une puissance qui causera des choses étranges et merveilleuses. se produire dans votre vie avec une régularité constante.

Apprendre le matériel que je vais vous donner pourrait être comparé à recevoir un chèque en blanc que vous pourriez remplir et encaisser. En fait, c'est encore plus précieux que cela. Encaisser un chèque ne fera que mettre de l'argent dans votre poche. Faire ce que j'ai suggéré vous garantira bonheur, santé et indépendance financière.

Nous pouvons faire bien plus que ce que nous nous accordons. Nous disposons d'une ressource incroyable et illimitée. Cela choquerait la personne moyenne de savoir ce qu'elle pourrait accomplir dans la vie si elle essayait, si elle utilisait ce dont elle disposait. La plupart des gens ne comprennent pas leur potentiel.

Il y a plusieurs années, un journal de Los Angeles a publié l'histoire étonnante de

une femme nommée Frances Evita. C'était une femme frêle de 100 livres qui a soulevé une automobile, dont une partie pesait plus de 900 livres, de la tête de son frère, et lui a sauvé la vie. Soulever cette automobile aurait été un exploit incroyable même pour un joueur de football robuste de 200 livres, mais elle a rassemblé une force surhumaine sur la commande de son esprit.

Les gens abandonnent souvent un grand objectif parce qu'ils devraient s'étirer. S'étirer, pour la plupart, est inconfortable, alors ils abandonnent l'idée géniale ou le but. Si vous voulez gagner et gagner gros dans la vie, vous devrez apprendre la flexibilité.

Chacun a une zone de confort déterminée par son conditionnement. L'important est d'être prêt à grandir et à changer. Pour réussir dans la vie, vous devrez peut-être faire des choses inconfortables. Faites-les quand même.

Avant de continuer, nous devrions enquêter sur cette force négative que j'ai mentionnée qui tente de nous voler la vie, car, comme je l'ai déjà mentionné, elle gagne la bataille avec 97% de la population. J'ai souligné à quel point ce pouvoir négatif est terriblement sournois. Il nous attaque de l'extérieur tout en drainant la force vitale de l'intérieur.

En dehors de nous, ce pouvoir est appelé notre *environnement*. Je ne parle pas des dommages causés à nos forêts, lacs, rivières et ruisseaux. Je parle des gens qui vous entourent: 97% d'entre eux feront tout ce qui est en leur pouvoir pour vous retenir. Leur ignorance en fait un ennemi très destructeur.

À l'intérieur de nous, ce pouvoir est communément appelé *conditionnement*. Notre esprit subconscient, la partie de notre personnalité qui est dans chaque molécule de notre être et régit notre comportement, jouera avec vous toutes sortes de jeux mentaux dans le but de vous garder enfermé dans des habitudes destructrices.

Le conditionnement mental n'est rien de plus qu'une multitude d'habitudes. Ce conditionnement peut amener certaines personnes à passer toutes leurs heures de veille à avoir assez d'argent pour acheter des médicaments qu'elles injectent ensuite dans leur corps, sachant que cela tuera une partie de leur cerveau. Le conditionnement mental est certainement une force puissante. C'est peut-être un exemple extrême, mais c'est un bon exemple.

Des millions de commerciaux savent comment prospecter de nouveaux clients. Ils savent comment faire des présentations de vente efficaces. Ils savent comment conclure une vente. Ils savent aussi qu'en faisant ce qu'ils ont déjà appris, la gloire et la fortune seront les leurs. Lorsque vous leur demandez ce qu'ils veulent, ils vous diront la célébrité et la fortune.

Maintenant, regardez ce que fait ce pouvoir insidieux. Cela amène ce vendeur à rester à la maison et à regarder la télévision ou à traîner au bureau et dans les cafés pour parler des moments difficiles avec un autre vendeur qui est à peu près dans la même position qu'eux.

sont - fauchés et malheureux.

C'est leur conditionnement, leurs habitudes, qui poussent ces gens à faire ce qu'ils ne veulent pas faire. C'est leur conditionnement qui leur donne ce qu'ils ne veulent pas. Ce sont des perdants et ils savent qu'ils sont des perdants.

Écoutez ceci: vous n'avez pas à perdre. Vous pouvez gagner gros. Vous pouvez atteindre le sommet et vous pouvez le saisir. Vous pouvez sûrement le saisir, et la belle vérité est que le point de départ ne fait aucune différence.

Permettez-moi de faire référence à une histoire vraie. Un de mes amis, Rick Hansen, a écrit un livre intitulé *Tenir la distance: sept étapes vers un changement personnel*. Quand Rick avait quinze ou seize ans, il a eu un accident de voiture qui l'a laissé paralysé de la taille aux pieds. Il aurait été facile pour lui de s'asseoir et de se plaindre, de passer sa vie à laisser les autres l'attendre. En surface, les cartes étaient certainement empilées contre lui. La force négative dont je parlais n'était pas seulement de frapper à la porte de Rick, elle lui faisait tomber la porte des gonds, mais elle ne pouvait pas priver Rick de sa vie sans sa permission.

C'est un point important, qu'il ne faut pas négliger. Vous pouvez être complètement entouré de négativité, et votre conditionnement pourrait être aussi mauvais que possible. Quoi qu'il en soit, vous gagnerez. La force négative sera repoussée et refusée si vous avez un objectif qui correspond à la description que je vous ai donnée.

Rick Hansen avait un tel objectif. C'était énorme. Il a fait le tour du monde dans son fauteuil roulant et a recueilli 23 millions de dollars pour la recherche sur la moelle épinière. Je pourrais très facilement sortir de la piste ici et parler simplement de Rick Hansen et de ses incroyables réalisations. Ce n'est pas le but de ce chapitre. Lisez le livre de Rick, *Homme en mouvement*, son livre sur sa tournée mondiale, ou *Tenir la distance*, son programme pour atteindre ses objectifs. Sa vie et son style de vie sont une inspiration pour toute personne en herbe. Des livres comme ceux-ci sont les armes que vous utilisez pour mener la bataille, mais rappelez-vous, votre gros canon est le but. Ça doit être grand et beau.

Permettez-moi de répéter: fixez-vous un objectif pour réaliser quelque chose d'aussi grand, de si exaltant que cela vous excite et vous effraie en même temps. Ce doit être un objectif si attrayant, tellement en harmonie avec votre noyau spirituel que vous ne pouvez pas le sortir de votre esprit. Cet objectif doit être celui qui dominera votre réflexion toutes vos heures de veille. Ce sera un objectif auquel vous devrez vous engager.

Vous devez vouloir que quelque chose change. Le désir est la possibilité inexprimée d'une idée souhaitant s'exprimer. Ne limitez pas vos désirs à ce que vous pensez pouvoir avoir. Vous devez vous donner une chance de rêver et de risquer. Qu'est-ce que vous voulez? *Vouloir* est le grand mot ici. Si tu peux le rêver, tu peux le faire. Vous avez le pouvoir à votre disposition, comme Rick Hansen.

Il y avait un garçon de berger égyptien qui a été chargé d'un troupeau de moutons. On lui a dit que la piscine de l'autre côté de la colline était réservée à un usage d'urgence. Son eau était limitée, alors on lui a dit de ne pas l'utiliser à moins que d'autres sources ne tarissent. Un sort extrêmement chaud a provoqué l'urgence, alors le garçon a conduit son troupeau à la piscine. Bien que les moutons buvaient de la piscine toute la journée, l'eau a conservé son niveau d'origine.

Le berger a enquêté sur cette situation étrange et a fait une découverte curieuse. La piscine était alimentée par un ruisseau souterrain. Au fur et à mesure que l'eau était retirée du haut de la piscine, la pression souterraine a été activée pour s'écouler vers le haut. En d'autres termes, la piscine avait une source d'approvisionnement constante et illimitée.

Le désir et les pouvoirs mentaux d'une personne sont également illimités. Pourquoi, alors, la majorité des hommes et des femmes mènent-ils une vie si limitée? La réponse se trouve dans l'histoire de la piscine.

La majorité des hommes et des femmes n'examinent jamais vraiment leurs potentialités. Ils supposent à tort que ce qu'ils font actuellement est tout ce qu'ils peuvent faire. Ils croient à tort que demain doit être aussi infructueux qu'aujourd'hui, alors ils acceptent tristement l'auto-limitation, et tant que les gens acceptent la limitation, ils ne seront pas motivés pour découvrir les grandes opportunités qui les attendent. Le désir est l'élément manquant pour ouvrir la porte à leur richesse. La vie abondante est à vous pour le demander.

Stella Mann a dit: "Si vous pouvez le tenir dans votre tête, vous pouvez le tenir dans votre main." La vérité puissante est qu'en gardant votre esprit sur votre désir, votre désir se matérialisera pour vous. Il n'est peut-être pas facile pour vous de garder un œil sur ce que vous voulez quand ce que vous voulez est si loin de là où vous êtes. N'abandonnez jamais.

Même si votre programmation vous a permis de douter de votre capacité, rappelez-vous ce que Napoléon a dit: «Je ne vois que l'objectif. Les obstacles doivent céder. » En nous enfermant dans ce que nous voulons, nous libérerons une force puissante et positive pour réaliser nos rêves. Nous allons, avec notre réflexion, mettre en mouvement son accomplissement.

Le monde est plein de gens qui souhaitent et souhaitent le bien. Ces personnes souhaitent positivement mais pensent négativement. En raison d'un manque de persévérance, ils abandonnent souvent leurs objectifs juste avant la percée, et leurs objectifs et leurs inspirations meurent sur la vigne des rêves brisés. Il existe d'innombrables histoires de personnes qui ont connu un succès incroyable en quelques minutes ou quelques centimètres mais qui ont arrêté juste une seconde trop tôt. Ils ont tout perdu parce qu'ils n'ont pas pris ce pied supplémentaire dans leur mine d'or, ou ils ont arrêté un jour plus tôt avant que les masses ne soient excitées par leur idée ou leur

produit.

Garde tes rêves vivants. Comment tu fais ça? Créez des films mentaux de votre objectif souhaité. C'est aussi facile de rêver pour un supermarché que de rêver pour une miche de pain. Vos objectifs peuvent être centrés sur la croissance physique, mentale, monétaire ou personnelle.

Quand Rick Hansen a entendu la force négative du découragement frapper à sa porte, il l'a chassée en se voyant sur la Grande Muraille de Chine, et lorsque le découragement est revenu à nouveau, il l'a chassé en se voyant rouler dans un stade de Vancouver rempli de supporters enthousiastes. l'accueillir à la maison à la fin de son voyage de conquête du monde.

Créez vos propres films. Voyez-vous victorieux. Sens le. Profitez de la sensation. Le découragement se dissout en présence d'un sentiment joyeux. Le but de ce principe de puissance est de magnifier l'importance des objectifs dans votre esprit. Les buts sont essentiels pour qu'il y ait de la vie. Il existe une loi qui stipule que vous allez soit créer, soit vous désintégrer.

Vouloir: contrairement à l'opinion populaire, vouloir est un magnifique état d'esprit. Vouloir mène à l'insatisfaction, et l'insatisfaction mène à la créativité. Cela nous amène à puiser dans nos ressources intérieures.

Revenez mentalement à votre enfance. Voyez à quel point la nature est merveilleuse et comment le désir a affecté votre vie. Quand vous grandissiez, il y avait certaines choses que vous vouliez, certaines choses que vous attendiez. Ce sont ce que j'appelle *les objectifs de l'apprenant*.

Ils vous préparaient pour les grands. Ils auraient pu inclure l'obtention de votre permis de conduire, votre premier rendez-vous ou une date pour un événement spécial.

En vieillissant, il y a d'autres choses que vous voulez, auxquelles vous vous préparez, que vous anticipez. Cela peut être un anniversaire, un anniversaire ou des vacances annuelles. Quand il avait 90 ans, le comédien George Burns a fait des plans pour célébrer son centième anniversaire. Il est né le 20 janvier 1896. Il est décédé le 9 mars 1996, plusieurs semaines après son centième anniversaire.

J'ai souvent dit que vous ne voudriez pas sérieusement quelque chose que vous ne pouvez pas réaliser. Quelle est la taille de cette chose que vous voulez? Cela correspond-il à notre description?

Au fur et à mesure que vous réussissez avec des objectifs plus petits, vous constaterez qu'ils deviendront plus grands. Fixer de très grands objectifs peut renforcer votre foi. Lorsque vous vous fixez un objectif important, vous ne savez probablement même pas par où commencer. Pour entreprendre ce voyage, il faut une quantité respectable de foi. De plus, puisque vous ne savez pas combien de temps il vous faudra avant d'atteindre votre objectif, votre foi doit vous accompagner tout au long de ce voyage.

Rick Hansen m'a dit que lorsque lui et son équipe ont quitté Vancouver pour faire le tour du monde, ils n'avaient aucune idée de comment ils allaient aller au-delà de Los Angeles. C'était là que leur argent allait s'épuiser. Gardez à l'esprit qu'il était en fauteuil roulant. Ils ne savaient même pas comment ils allaient atteindre leur objectif. Ils savaient simplement qu'ils le feraient et ils ont commencé.

William James, l'un des plus grands psychologues américains, nous a donné de magnifiques conseils: «Si vous voulez changer votre vie» - et c'est de cela qu'il s'agit de ce principe de pouvoir - «il n'y a que trois points à retenir. Premièrement, faites-le immédiatement, deuxièmement, faites-le de manière flamboyante, et numéro trois, sans exception. N'est-ce pas un bon conseil?

Les objectifs nous révèlent à nous-mêmes. Lorsque vous creusez profondément, lorsque vous refusez absolument d'abandonner et de continuer à avancer vers votre objectif malgré un million d'obstacles, vous verrez et apprécierez votre vrai moi. Vous commencerez à voir et apprécier le potentiel infini en vous.

Aimez votre objectif, aimez-le vraiment. Lorsque vous êtes amoureux de quelqu'un, vous êtes en phase ou en harmonie avec lui, intellectuellement, émotionnellement et physiquement. Sur le chemin de la réalisation de l'objectif, vous devez tomber amoureux de votre objectif. Vous devez tomber amoureux de l'idée.

Une personne en proie à un divorce est généralement dévastée et déséquilibrée pendant un certain temps. L'individu qui divorce de son objectif en cours de route peut éprouver des émotions similaires. Rejeter votre objectif va gâcher votre vie. Aimez votre objectif et restez avec lui. Cela vous donne du pouvoir.

Les objectifs développent et renforcent votre créativité et votre flexibilité. Puisque personne ne sait exactement comment ils atteindront un objectif, il est important de maintenir votre flexibilité. Soyez ouvert aux nouvelles idées et suggestions. Vous devez également être constamment à la recherche de nouvelles façons d'atteindre vos objectifs.

Certains croient que le but de l'objectif est d'atteindre quelque chose de spécifique. Cela fait partie du processus d'établissement des objectifs et de réalisation, mais comme la réalisation effective de l'objectif comprend une si petite partie de l'ensemble du processus, il semblerait dommage de consacrer autant de temps et d'énergie à quelque chose de relativement éphémère, en particulier. parce que la plupart des individus se fixent des objectifs bas.

Les objectifs fournissent bien plus que la réalisation de cette certaine chose. Les objectifs fournissent une inspiration qui bat les forces négatives qui tentent de vous voler la vie. Tout le monde vit des défis dans la vie. Avoir un objectif vous permet de garder la foi face à ces obstacles et défis. Les objectifs fournissent l'espoir et l'inspiration dont vous aurez besoin lorsque les choses se compliquent. Les obstacles sont ces choses effrayantes que vous voyez lorsque vous quittez votre objectif des yeux.

Les objectifs vous offrent la possibilité de grandir. Lorsque vous définissez le bon objectif, vous devrez vous étirer. Changez vos habitudes, ce qui modifiera l'ancien conditionnement. Tous ces changements font partie d'un processus d'apprentissage qui ajoutera de nouvelles dimensions à votre vie.

Les objectifs vous permettent de vous sentir mieux dans votre peau. Outre la sensation merveilleuse d'atteindre réellement l'objectif sur lequel vous avez travaillé, vous vous sentirez également mieux dans votre peau pendant le processus pour l'atteindre. Avec des connaissances et une expérience accrues, vous augmenterez votre confiance et votre estime de soi. L'amélioration de votre estime de soi et de votre confiance en vous vous permettra d'atteindre le sommet.

Les objectifs donnent une direction positive à votre vie. Sans objectif, vous allez simplement dériver, être tiré de cette façon et cela par les circonstances, les événements et les 97% de la population qui sont perdus. Avec un objectif, vous avez une direction. Vous êtes en mission. Tu es en vie.

Si vous ne l'avez pas déjà fait, arrêtez tout ce que vous faites et suivez les conseils des gagnants du monde. Fixez-vous un objectif de faire quelque chose, quelque chose de si grand, de si exaltant que cela vous excite et vous effraie en même temps.

Chapitre 10

ATTITUDE



P l'philosophe Viktor Frankl a écrit: «Tout peut être pris à une personne mais une chose: la dernière des libertés humaines - choisir son attitude dans un ensemble de circonstances donné, choisir sa propre voie.

Frankl avait raison. Vous pourriez actuellement être confronté à un millier de problèmes et vous n'avez peut-être aucun contrôle sur la plupart ou sur la plupart d'entre eux. Mais vous avez toujours un contrôle complet et absolu sur une chose, et c'est votre propre attitude.

Attitude a été décrit comme le mot le plus puissant de cette langue ou de toute autre langue. Earl Nightingale a dit que *attitude* est le mot magique, et c'est vraiment le cas. Lorsque vous abandonnez le contrôle de votre attitude face à une situation apparemment négative, vous ferez la seule chose que vous êtes capable de faire: vous réagirez à la situation. Quand cela arrive, vous perdez. En revanche, si vous restez objectif, vous réagissez de manière appropriée à la situation. C'est toujours le choix du gagnant.

Les résultats finaux de ces deux approches différentes sont opposés. Vous et moi savons tous les deux qu'il y a beaucoup de choses qui ne vont pas dans ce monde. Malheureusement, c'est tout ce que certaines personnes peuvent voir. Ces gens vivent des vies sombres et étroites. Ils sont malheureux et accomplissent peu ou pas de réelle conséquence. Leurs vies sont celles du manque et de la limitation. Il semble qu'ils passent d'une mauvaise expérience à une autre. Malheureusement, leur attitude est la cause de leur problème. C'est malheureux car ils ne sont généralement pas conscients de la cause de leur mode de vie indésirable. Ils perdent à chaque tournant sur la route de la vie, et ils ne savent pas pourquoi.

À l'inverse, il y a ceux qui gagnent pour toujours. Ce sont les vrais boulevards, les chanceux, chanceux parce que de bonnes choses continuent à venir à leur rencontre. Ils concentrent leur attention sur la beauté qui les entoure partout

ils vont. Leur vie est passionnante et aventureuse. Ils passent d'une réalisation majeure à une autre.

Ce groupe jouit d'une merveilleuse vie de famille. Ils développent des relations profondes et significatives avec les autres. Ils contrôlent leur vie. Ils savent où ils vont et ils savent qu'ils y arriveront. Ce sont les vrais gagnants dans la vie et leurs victoires sont une question de choix.

L'attitude est tout pour le gagnant. Beaucoup de gens vous diront que l'attitude ne peut être définie; c'est trop nébuleux, trop ambigu. Les gagnants ne sont pas d'accord. Ils savent que l'attitude peut être définie, elle peut être comprise et elle peut être contrôlée par n'importe qui.

Le grand philosophe romain Sénèque a dit: «Le plus puissant est celui qui a lui-même en son pouvoir.» En étudiant ce principe encore et encore, vous serez vous-même en votre pouvoir. Vous cesserez d'être un jouet pour les forces extérieures.

Pensez à vous. Vous vivez simultanément sur trois niveaux différents. Vous êtes un être spirituel, vous avez un intellect et vous vivez dans un corps physique. Votre attitude est l'expression des trois parties. L'attitude est le composite de vos pensées, de vos sentiments et de vos actions.

L'attitude est en fait un cycle créatif qui commence par le choix de vos pensées. Je tiens à souligner ce point: vous choisissez vos pensées, et c'est ce choix qui est à l'origine de votre attitude. La pensée est énergie. Les ondes de pensée sont des ondes d'énergie cosmique qui pénètrent tout le temps et l'espace. La pensée est considérée par de nombreuses autorités comme la forme d'énergie la plus puissante qui soit.

Au fur et à mesure que vous intériorisez vos pensées et que vous vous impliquez émotionnellement avec elles, vous installez la deuxième étape dans la formation d'une attitude. Vous déplacez tout votre être, votre esprit et votre corps dans une nouvelle vibration. Votre conscience consciente de cette vibration est appelée *sentiment*. Vos sentiments sont ensuite exprimés en actions ou en comportement, et c'est la troisième et dernière étape de la formation de l'attitude, qui produit les résultats dans votre vie.

L'attitude et les résultats sont indissociables. Ils se succèdent tandis que la nuit suit le jour. Regardez votre vie. Faites une évaluation précise et honnête des résultats que vous obtenez actuellement. Voyez si vous êtes capable de relier votre attitude à vos résultats. Ceci est vital pour votre bien-être. Pour que vous fassiez les progrès que vous êtes capables de faire, vous devez comprendre la relation de cause à effet de l'attitude face aux résultats.

La cause et l'effet sont l'une des grandes lois éternelles de la nature, et c'est une

fait partie de ce principe de puissance. Ralph Waldo Emerson a dit que la loi de cause à effet était la loi des lois. Il a également dit qu'une personne est ce à quoi elle pense toute la journée. Le grand empereur romain Marc Aurèle a dit essentiellement la même chose des centaines d'années avant Emerson: «La vie d'une personne est ce que ses pensées en font. Les résultats que vous obtenez dans la vie ne sont rien de plus qu'une expression de vos pensées, sentiments et actions.

Réfléchissez à ce que je suis sur le point de dire avant de prendre une attitude à propos de quoi que ce soit. Tout dans la vie a deux côtés: positif et négatif. En fait, c'est une autre loi absolue et éternelle de l'univers, connue sous le nom de loi de polarité.

Vous et moi pouvons choisir de regarder le côté positif ou négatif de n'importe quelle situation de la vie, mais comprenez clairement que vous ne pouvez voir qu'un côté à la fois. L'esprit conscient n'est pas capable de penser à deux choses à la fois. Ceux qui gagnent sont conscients du négatif, mais leur concentration consciente est toujours sur le contraire, le positif. S'ils ne peuvent pas voir ce qui est bon, ils continuent à chercher jusqu'à ce qu'ils le découvrent.

Le Dr Norman Vincent Peale, un gagnant selon la norme de n'importe qui, s'exprimant sur cette belle vérité, a déclaré: «C'est l'une des plus grandes lois de l'univers. Je souhaite ardemment le découvrir en tant que très jeune homme. Cela m'est apparu beaucoup plus tard dans la vie, et j'ai trouvé que c'était l'une des plus grandes, sinon ma plus grande découverte en dehors de ma relation avec Dieu. La grande loi stipule brièvement que si vous pensez en termes négatifs, vous obtiendrez des résultats négatifs. Si vous pensez en termes positifs, vous obtiendrez des résultats. C'est le simple fait qui est à la base d'une loi étonnante de prospérité et de succès. En trois mots, *croire et réussir*. »

Cela semble assez simple, n'est-ce pas? Eh bien, c'est simple, mais j'ai trouvé des années d'expérience que prendre le contrôle de votre attitude et garder le contrôle de votre attitude n'est pas nécessairement facile. Si vous faites déjà cela, vous êtes une personne extraordinaire, un gagnant incontestable, et vous appartenez à un groupe d'individus très sélect, les 5% qui bénéficient de toutes les récompenses offertes par la vie. Vous savez également que ce que je dis est exact.

Si vous ne contrôlez pas votre attitude à tout moment, mais que vous aimeriez l'être, je vais vous proposer une expérience simple à essayer chaque jour pendant les trente prochains jours. Cela vous mettra sur une piste gagnante, et la compensation que vous recevrez pour avoir réussi cette expérience, un jour à la fois pour le mois prochain, vous étonnera et vous ravira. Je veux vous suggérer de tester cette expérience au travail, car la plupart de notre plaisir vient de notre travail et non de nos loisirs.

OK, commençons. Révisez mentalement votre travail. Pensez à tous les aspects de votre

position particulière. Prenez un bloc-notes et un stylo et faites une liste de tous les bons points. Lorsque vous avez terminé, faites la même chose avec votre entreprise.

Cet exercice devrait vous tenir occupé pendant un certain temps. Vous pourriez demander à quelqu'un de vous rejoindre. Choisissez un associé qui vous ressemble et qui souhaite améliorer son statut de gagnant. Ayez la liste avec vous et lisez-la au moins deux fois par jour, tous les jours, pour le mois suivant.

Souvent, lorsque je propose cet exercice à une personne, elle répond qu'elle ne peut rien penser de bon à son travail. Je peux sourire, mais je dirai: "C'est bien." Je leur demande alors: «Qu'est-ce qui ne va pas avec votre travail ou votre entreprise? Notez tout ce qui ne va pas dans votre travail sur votre bloc-notes. Faites la liste aussi longtemps que vous le pouvez. »

Au moins, c'est un début. L'essentiel est de faire quelque chose. L'action est la clé. C'est peut-être le seul endroit où certaines personnes peuvent commencer, mais comme je l'ai dit, c'est OK. Quand ils ont terminé la liste, je signale que tout a un contraire. Vous ne pouvez pas avoir un mauvais sans un bien, pas plus que vous ne pouvez avoir un haut sans duvet ou un chaud sans rhume. C'est le revers de la médaille. Vous pouvez prendre n'importe quoi sur cette liste de ce qui ne va pas et découvrir ce qui est bon à ce sujet, si vous ne pensez et cherchez que le bon côté.

Supposons qu'une personne ait eu de réelles difficultés à penser à ce qui était bien dans son travail, donc plutôt qu'une liste de ce qui est bon, elle commence par une liste de ce qui ne va pas. Comme je l'ai dit, c'est OK. C'est un bon point de départ.

La première chose sur la liste lit quelque chose comme ça. «Mon patron a une attitude terrible. C'est un individu très malheureux et il est extrêmement difficile à gérer. Avant de continuer, nous devrions convenir que cela pourrait être une description valide du patron de n'importe qui. Il y a beaucoup de gens qui entrent dans cette catégorie. C'est pourquoi nous les appelons des patrons, pas des dirigeants.

Quoi qu'il en soit, si nous supposons qu'il s'agit d'une description valide du supérieur de l'individu, que devraient-ils faire? Premièrement, nous devons garder à l'esprit que notre propre attitude commence par notre propre réflexion, et nous devons nous rappeler que nous avons le choix. Nous pouvons consciemment faire le choix du gagnant et réagir à la situation, ou nous pouvons réagir inconsciemment à l'attitude du patron et perdre. Si vous réagissez, vous permettez à l'attitude de l'autre personne d'aigreur votre propre attitude.

Ne laissez pas cette gemme passer entre les mailles du filet: dans chaque situation, vous *réagissez* ou toi *répondre*. Lorsque vous réagissez, vous perdez. Lorsque vous répondez, vous gagnez.

La prochaine étape de ce cycle négatif serait de blâmer le patron de vous rendre misérable. Le blâme est un jeu insensé, et vous n'y gagnez rien. Rien

change ou est amélioré en jouant au jeu du blâme. Souviens-toi, j'ai dit ça *tu*

a permis à l'autre personne de dégrader votre attitude. Vous avez donné votre permission. C'était un choix que vous avez fait et pas très bon. Tu as perdu.

La plupart des gens qui perdent continuellement dans des situations comme celle-ci ne font généralement pas de choix conscient. Ils font cela inconsciemment. C'est une habitude. Ils ont l'habitude de réagir à la vie plutôt que de répondre. Avoir une attitude médiocre ou négative fait souvent partie de la nature conditionnée d'une personne.

La même chose, bien sûr, est vraie avec une attitude positive. C'est pourquoi il est vital pour vous de lire ce principe de pouvoir jusqu'à ce que vous preniez l'habitude de répondre à toutes les situations de la vie de manière positive. Ce livre a été conçu pour vous aider à prendre l'habitude d'utiliser tous les grands principes de puissance que les gagnants ont incorporés dans leur personnalité.

Pour revenir au patron: si nous étions assez sages pour faire le choix du gagnant et répondre (plutôt que réagir) au comportement déplaisant de cet individu, nous commencerions par prendre la responsabilité de notre propre attitude, quelle que soit l'attitude de l'autre personne. Nous écouterions objectivement ce qu'ils disent ou observerions objectivement leur comportement. Mentalement, nous penserions probablement: «N'est-ce pas triste? Cette personne choisit de se rendre si misérable. Il est également triste qu'ils choisissent de se comporter de manière aussi enfantine. Je suis content de ne pas faire la même chose.

En même temps, nous nous assurerions que nous ne nous permettions pas de nous impliquer émotionnellement dans les déclarations négatives de cette personne, même si certaines de ces déclarations peuvent nous être adressées personnellement.

Je suis les excellents conseils de Jack Canfield, l'expert de l'estime de soi. Chaque fois que des déclarations négatives sont dirigées contre vous personnellement, Jack suggère que vous devriez continuer à vous répéter: «Je me fiche de ce que vous pensez ou dites de moi. Je sais que je suis une personne valable.

En écoutant ceci, vous pensez peut-être: «Ce serait difficile à faire, surtout avec certaines personnes.» Bien sûr, cela peut être difficile, mais vous pouvez le faire, et chaque fois que vous le faites, vous vous améliorez. Si vous répondez comme ça assez souvent, vous deviendrez très bon dans ce domaine. Bientôt, cela deviendra une habitude, et c'est à ce moment-là que vous l'aurez maîtrisé. En général, il existe de nombreuses possibilités de pratiquer, car malheureusement, il y a beaucoup de gens qui ont de mauvaises attitudes. N'oubliez pas que les gagnants sont minoritaires. Ils forment le club des 5%.

Alors revenons en arrière et réfléchissons à ce qui est bon de travailler pour ce patron malheureux avec une mauvaise attitude. Je vais vous dire ce qui est bon à ce sujet: chaque fois que vous rencontrez une situation comme celle-ci avec votre patron, vous en avez une autre

magnifique opportunité de renforcer votre capacité mentale à maintenir une attitude positive face à une situation négative. C'est ce qui est bon à ce sujet.

Si vous y réfléchissez assez longtemps, vous pouvez être excité à l'idée de travailler pour une personne comme celle-ci. Il ne faudra pas longtemps avant que vous pratiquiez consciemment ce contrôle chaque fois que vous rencontrez une personne négative, et les conseils de Sénèque commenceront à avoir une plus grande signification.

Les vrais gagnants sont des maîtres du contrôle d'attitude. Ils font généralement l'envie de toutes les personnes présentes. L'un de ceux qui vous envieront très probablement sera le patron. Avant longtemps, vous constaterez peut-être que l'attitude du patron change et que la vraie beauté, qui avait été enterrée sous une couverture mentale négative depuis le début, commencera à se révéler. L'attitude d'un gagnant est contagieuse. Les personnes qui sont continuellement en votre présence attraperont ce que vous avez. C'est ce que le côté supérieur de leur nature a toujours recherché.

Revenez à l'endroit où nous avons commencé cette leçon. Vous êtes spirituel. L'esprit est toujours pour l'expansion et une expression plus complète, jamais pour la désintégration. Une attitude négative est une force de désintégration. Une attitude positive est une force de croissance créative. Aimez la personne négative, si au début pour aucune autre raison que l'occasion qu'elle vous donne de vous entraîner à développer un contrôle conscient et positif de votre attitude. Vous pouvez appliquer ce même concept simple à toute situation négative de votre vie.

Maintenant, je ne veux pas dire qu'il n'y a pas de situations négatives dans la vie actuelle; Il y a beaucoup d'entre eux. Souvent, ils sont terribles, mais nous devons nous souvenir de quelque chose que nous avons entendu plusieurs fois: Dieu ne nous donne jamais un problème que nous ne sommes pas capables de résoudre.

Parfois, ces situations négatives vont nous faire dérailler et faire déraiper et chuter nos attitudes. Cela arrive à tout le monde, moi y compris. Il n'y aurait pas de croissance mentale si tout était toujours rose; il n'y en aurait pas besoin. Même les gagnants peuvent parfois s'égarer. Ils peuvent se faire renverser et le perdre, mais ils ne resteront pas à terre.

Nous ferons des erreurs. Personne n'est parfait. La perfection est ce à quoi le gagnant aspire mais qu'il n'a pas encore atteint. Même ainsi, le gagnant est constamment conscient de la vérité fondamentale selon laquelle l'attitude est le fondement de tout succès. C'est un principe de puissance que chaque gagnant a maîtrisé. Faites-en une habitude.

Robert Russell a déclaré: «L'habitude est la manière de Dieu de rendre le bien automatique dans notre vie.» Cela vaut certainement la peine de se souvenir. Les gagnants peuvent faire faillite. Ils peuvent perdre tout ce qu'ils ont. Ils peuvent le faire plusieurs fois. Mais ils refusent de perdre le contrôle de leur attitude et, par conséquent, ils sont de retour au sommet en peu de temps.

Nous ne sommes pas parfaits. Parfois, nous pouvons utiliser un mauvais jugement lorsque nous prenons des décisions, et ces mauvaises décisions peuvent créer une crise pendant une courte période, mais le choix du gagnant dans de tels moments est de garder un œil sur son objectif, de maintenir une attitude positive et de continuer. l'oeuvre.

Le gagnant croit fermement que tout se passe par la loi. Par conséquent, tout se passe pour une raison, donc peu importe ce qui se passe dans la vie, ils gardent le contrôle sur leur propre attitude. Le gagnant est parfaitement conscient de la belle vérité que votre attitude envers le monde et tout ce qui s'y trouve déterminera l'attitude du monde envers vous. Cela peut parfois être difficile à saisir ou à accepter. Néanmoins c'est vrai. C'est une loi.

En gardant le contrôle sur la façon dont vous pensez, ressentez et agissez, vous faites que de bonnes choses se produisent dans votre vie. En fait, vous vous magnétisez au bien. Pour cette même raison, ceux qui ont une mauvaise attitude attirent en fait des situations négatives dans leur vie. Ces pauvres âmes croient avec ferveur que les gagnants ont de la chance. C'est la raison pour laquelle la plupart des perdants n'essaient pas de gagner: ils croient en la chance et ils ne sont pas très enthousiasmés par la chance qu'ils ont. Ils n'ont pas appris qu'ils contrôlent, qu'il s'agit d'un univers ordonné, dont ils sont une partie nécessaire.

Quelle autre logique que la chance un perdant pourrait-il utiliser quand il voit un gagnant réaliser des ventes record dans une économie extrêmement pauvre? Le perdant «sait» que l'économie contrôle son volume de ventes. Pour eux, puisque le gagnant vend, ils doivent avoir de la chance. C'est malheureux, mais c'est le mode de vie du perdant. Telle est leur attitude, et ils s'y accrochent.

Le gagnant choisit de contrôler ses pensées, ses sentiments et ses actions en matière de ventes, quelle que soit l'économie. La même chose est vraie pour un élève à l'école. L'étudiant gagnant est celui qui choisit d'obtenir son diplôme avec mention bien qu'il ait été évalué comme ayant un faible QI. C'est leur attitude. Ils ont une attitude positive et l'opinion d'un psychologue ne changera pas leur façon de penser, de ressentir et d'agir.

À l'inverse, de nombreuses personnes avec le QI d'un génie qui ont une attitude négative envers elles-mêmes et la vie en général échoueront lamentablement. Vous en êtes témoin partout où vous allez.

Prenez la personne qui vous sert dans un restaurant. La nourriture n'est peut-être pas merveilleuse, mais s'ils ont une bonne attitude et un sourire contagieux et vous offrent un excellent service, ils rentrent chez eux avec une poche pleine de pourboires à chaque fois. En ce moment, vous souriez probablement et vous vous dites: "C'est vrai." Bien sûr, c'est vrai et vous le savez.

Vous pouvez maîtriser toutes les autres leçons de ce livre, mais si vous ne maîtrisez pas

attitude gagnante, vous pourriez aussi bien rester à la maison et vous parler. Vous allez perdre. Vous n'allez jamais gagner, et en attendant, vous vivez dans un endroit que les premiers Grecs appelaient Hadès. L'attitude est tout, et chaque gagnant le sait.

Il y a des gens que vous connaissez qui ne sont pas trop intelligents. Sur le plan académique, ils peuvent être tout à fait inférieurs à la plupart de leurs amis. Physiquement, ils n'arriveraient jamais au sommet d'un concours de beauté, mais leur attitude est excellente et ils gagnent énormément. Tous ceux qui connaissent de telles personnes ont un grand respect pour eux et leurs réalisations. Ils les admirent et sollicitent fréquemment leurs conseils.

Jusqu'à présent, nous avons principalement traité de situations et de personnalités. Et votre santé? Pensez-vous que votre attitude affectera votre santé d'une manière ou d'une autre? Tout médecin compétent dira oui. Votre attitude affectera très certainement votre santé physique et mentale. Je vous suggère de lire le livre du Dr Bernie Siegel *Amour, médecine et miracles*, ou le livre de Catherine Ponder *Les lois dynamiques de la guérison*. Votre attitude mentale joue définitivement un rôle énorme dans l'état de votre santé.

Rappelez-vous ceci: Premièrement, vous choisissez vos pensées. Deuxièmement, tout est à la fois positif et négatif.

La meilleure façon de garder votre attitude positive est de suivre les conseils de Dorothea Brande dans son livre *Réveille-toi et vis!* C'est peut-être vieux, mais c'est efficace. Elle a dit: «Agissez comme s'il était impossible d'échouer.» Pensez-y. Si vous développez l'habitude de penser de cette façon chaque fois que vous rencontrez un défi, cette attitude produira des résultats que le doute et l'inquiétude ne correspondront jamais.

Le doute et l'inquiétude sont tous deux des choix intellectuels de pensée. Ils sont suivis par la peur et l'anxiété, qui ne sont le choix d'aucun gagnant. Passez en revue le cycle: l'attitude est l'expression de vos pensées, sentiments et actions. Si le choix de la pensée est de s'inquiéter, le sentiment qui doit suivre est la peur, et ce sentiment crée un état d'action physique que nous appelons anxiété. Oublie. Vous n'en voulez pas.

Transformez ce contrôle d'attitude en un jeu que vous êtes déterminé à gagner. Il n'y a qu'une seule règle de base que vous devez être certain de suivre pour sortir vainqueur. La règle est simple: choisissez de penser à ce qui est bon dans chaque personne et situation que vous rencontrez aujourd'hui. Refaites-le demain et le lendemain jusqu'à ce que cela devienne une habitude. C'est ainsi que les gens aimeraient que vous y pensiez de toute façon. Essayez-le et vous serez rapidement récompensé par les choses qu'ils penseront et feront pour vous. Portez une attention particulière à l'effet positif que vous avez sur les autres lorsque vous pratiquez cette attitude positive ou sûre de pouvoir avec eux.

Il y a quelques années, une famille dont je suis très proche vivait

une situation assez négative. La personne qui s'était établie comme potentat impérial ou chef de cette maison était de très mauvaise humeur. On pourrait facilement dire que son attitude avait amplement de place pour l'amélioration. Il choisissait de laisser un ensemble particulier de circonstances contrôler son choix de pensées. Inutile de dire qu'ils étaient négatifs.

Les facteurs étaient en grève. Il possédait sa propre entreprise, qui gérait quelques centaines de comptes, qui le payaient tous mensuellement. «Le chèque est par la poste.» Les flux de trésorerie avaient coulé vers le bas, vers le bas, vers le bas. La paie était due dans quelques jours, et il manquait de quelques milliers de dollars. Son inquiétude, sa peur et son anxiété s'étaient transformées en une énergie, pour le moins, extrêmement difficile à gérer. Il a bouleversé toute la famille.

Je visitais la maison de cette famille au Canada à l'époque. J'ai demandé à l'homme ce qui n'allait pas et il m'a expliqué sa situation difficile. Je me souviens clairement avoir dit: «Ne vous inquiétez pas. Vous aurez plus d'argent que nécessaire avant d'en avoir besoin pour payer votre masse salariale. » Cela n'a pas fonctionné.

Ensuite, j'ai sorti un chéquier d'un ancien compte bancaire canadien. J'ai signé un chèque et lui ai dit de l'utiliser s'il manquait de salaire. Vous auriez pensé que la main de Dieu avait tendu la main et l'avait touché, son attitude a changé si vite. En un instant, le monde entier de cet homme avait été transformé. Il était agréable et riait et a commencé à parler de bonnes choses.

Quelques semaines plus tard, j'étais de retour au Canada et je suis retourné chez eux. Il m'a remis le même chèque et m'a dit: «Tiens, Bob. Merci beaucoup, mais je n'en avais pas besoin. Il n'avait jamais été rempli. Tout ce qui était inscrit sur le chèque était ma signature.

J'ai répondu: "C'est vraiment bien, Don, car il n'y avait pas d'argent sur ce compte."

Quelle merveilleuse leçon pour nous tous! La situation financière de Don ne s'était pas améliorée d'un cent, mais il pensait que c'était le cas. Bingo - changement de pensée, amélioration de l'attitude. C'était le comportement qui accompagnait l'attitude positive qui résolvait son problème, pas le bout de papier sans valeur qu'il avait dans sa main.

Il y a de nombreuses années, quand ma nièce, Patty, n'était qu'un jeune enfant, quelqu'un lui a dit: «Ce sont les faits, Patty», à propos de quelque chose dont ils avaient discuté.

Sa réponse était un classique, et je n'oublierai jamais. Patty a dit: «Peu importe les faits. Donne-moi juste la vérité. Les faits changent constamment. Vous pourriez essayer de vous souvenir des paroles de Patty lorsque vous vous trouvez dans une position similaire à celle rencontrée par mon bon ami. Il croyait au fait apparent qu'il était

court pour sa masse salariale, mais ce n'était pas la vérité.

Le Dr Norman Vincent Peale nous a donné la belle vérité qui, selon lui, était à la base d'une étonnante loi de prospérité et de succès: «En trois mots: *croire et réussir*. »

Passons en revue les points saillants de ce chapitre.

1. De Viktor Frankl: «Tout peut être pris à une personne mais une chose: la dernière des libertés humaines - choisir son attitude dans un ensemble de circonstances donné, choisir sa propre voie.»
2. *Attitude* est le mot le plus important dans cette langue ou dans toute autre langue.
3. Lorsque vous abandonnez le contrôle de votre attitude, vous réagissez aux situations de la vie. Vous devenez le jouet des forces extérieures.
4. Lorsque vous gardez le contrôle de votre attitude, vous réagirez de manière appropriée aux situations de la vie.
5. L'attitude peut être comprise et contrôlée par n'importe qui.
6. Vous êtes spirituel. Vous avez un intellect. Vous vivez dans un corps physique.
7. L'attitude est l'expression des trois parties de votre personnalité.
8. L'attitude est le composite de vos pensées, sentiments et actions.
9. Vous choisissez vos pensées. Vos pensées, intériorisées, provoquent vos sentiments. Vos sentiments provoquent vos actions.
10. L'attitude et les résultats ont une relation de cause à effet. Ils sont inséparablement attachés.
11. Marc Aurèle a dit: "La vie d'une personne est ce que ses pensées en font."
12. Polarité. La loi naturelle de l'univers déclare clairement que tout a un côté positif et un côté négatif.
13. Des situations négatives existent. Les gagnants cherchent jusqu'à ce qu'ils trouvent un côté positif de chaque situation.
14. Notre plaisir vient de notre travail et non de nos loisirs.
15. Chaque travail a autant de bonnes caractéristiques que de mauvais points. Les gagnants se concentrent sur les bonnes caractéristiques de leur travail et de leur entreprise.
16. Les gagnants sont minoritaires.

17. Tout le monde profite de l'attitude du gagnant. C'est contagieux.
18. Une autre personne ne peut pas vous déranger ou affecter votre attitude sans votre permission.
19. Le jeu du blâme est un jeu stupide auquel les gagnants ne participeront pas.
20. Les gagnants considèrent les personnes ayant de mauvaises attitudes comme des individus tristes agissant de manière puérile.
21. Les gagnants savent qu'ils sont des personnes valables, indépendamment de ce que les autres disent ou pensent d'eux.
22. Une attitude négative est une force de désintégration. Une attitude positive est une force de croissance créative.
23. Votre noyau est spirituel et l'esprit est toujours destiné à l'expansion et à une expression plus complète.
24. Dieu ne vous délivre jamais un problème plus grand que vous ne pouvez le gérer.
25. Chacun fait des erreurs et perd périodiquement, et son attitude peut être déraillée. Les gagnants considèrent ces situations comme des expériences d'apprentissage et ils gardent un œil sur leur objectif.
26. Les gagnants savent que tout se passe par la loi et qu'ils font partie intégrante de l'univers. Tout arrive pour une raison.
27. Le gagnant sait que son attitude envers le monde détermine l'attitude du monde à son égard.
28. Les gagnants savent que leur attitude est le fondement même de leur succès et ils ont maîtrisé le contrôle de leurs choix de pensées.
29. L'attitude affecte la santé de l'esprit et du corps.
30. Les gagnants refusent de s'inquiéter. Ils savent que l'inquiétude est un mauvais choix de pensée, qui est rapidement suivie par la peur et l'anxiété.
31. Les faits changent continuellement. La vérité ne le fait pas. La vérité n'est pas toujours dans l'apparence des choses.
32. Trois mots forment la base d'une loi étonnante de prospérité et de succès: «Croyez et réussissez».

Permettez-moi maintenant de partager avec vous quelques suggestions qui, une fois mises en œuvre, garantiront votre succès et renforceront votre position gagnante dans la vie.

1. Relisez ce chapitre une fois par jour pendant les trente prochains jours.
2. Complétez la liste des bonnes choses sur votre poste et votre entreprise. Emportez-le avec vous et lisez-le deux fois par jour pendant trente jours.
3. Cherchez ce que les autres font bien. Lorsque vous le trouvez, faites-leur savoir que vous l'avez remarqué. Faites cela jusqu'à ce que cela devienne une habitude.
4. Mettez vos doutes en question afin qu'ils ne deviennent pas plus forts et remarquez comment vous devenez plus fort chaque fois que vous les défiez.
5. Répétez cette déclaration à vous-même: «Je suis spirituel, donc je suis plus puissant que toute situation négative que je rencontrerai jamais. Je suis un gagnant.»
6. Si tout le reste échoue, prenez l'habitude de rire de vous-même lorsque vous faites une erreur et que vous subissez une perte. Après un bon rire de ventre, il est beaucoup plus facile de se remettre sur les rails et de faire le choix du vainqueur de pensées positives face à une défaite. Essayez-le. Si pleurer vous fait vous sentir mal, rire, qui est l'opposé polaire, doit vous faire vous sentir bien.

Chapitre 11

LA CRÉATIVITÉ



Havez-vous déjà réfléchi sérieusement à la valeur d'une idée? Pensez-vous jamais d'une idée comme propriété intellectuelle qui peut valoir une fortune? Lorsque vous êtes confortablement assis dans votre voiture et que vous roulez sur la route avec le régulateur de vitesse et de climatisation allumés, votre volant télescopique inclinable est confortablement placé dans vos mains, profitant du son du CD le plus récent amplifié par votre système audio à huit haut-parleurs , pensez-vous même: "Tout cela, chaque élément, n'était qu'une idée il y a peu de temps"?

Quand vous voyez un avion à réaction filer silencieusement dans le ciel, vous êtes-vous déjà dit: «Hmm, bonne idée»? Vous arrêtez-vous périodiquement lorsque vous vous rasez devant votre miroir ou que vous vous maquillez et que vous regardez droit dans les yeux et que vous remerciez pour le don unique de créativité qui vous a été accordé?

Si vous êtes comme la plupart des gens, vous ne le faites probablement pas. Les recherches indiquent que la grande majorité des gens se considèrent rarement, voire jamais, comme créatifs. Dans l'esprit de la plupart des gens, la créativité est un terme spécial pour décrire les écrivains, musiciens, artistes ou acteurs; 95% de la population ne se considère pas comme créative.

Tout le monde est créatif. Ce sont vos facultés créatives qui vous donnent du pouvoir. C'est votre capacité à créer qui vous permet de transformer toute votre vie en une expérience magnifique après l'autre. Mais si tout le monde a cette capacité créative, pourquoi ne l'utilise-t-il pas?

Ce chapitre expliquera pourquoi, mais il se concentrera également sur la façon d'utiliser et de renforcer les merveilleux outils de puissance mentale qui vous ont été donnés. Lorsque vous le ferez, vous ferez votre meilleur travail et vous offrirez votre meilleur service, et vous serez ouvertement récompensé pour vos efforts.

Tu es une étoile. Vous avez toujours été une star. Quand tu étais un petit enfant, tu étais comme tous les enfants. Votre énergie a illuminé chaque pièce dans laquelle vous êtes entré. Vous aviez une faculté créative très active. Plusieurs fois par jour, vous mettiez votre moteur créatif à la vitesse supérieure et vous brilliez. Cela désactiverait automatiquement le monde extérieur et vos sens s'éteindraient. Vous arrêteriez de voir avec vos yeux physiques et d'entendre avec vos oreilles physiques. Vous quitteriez, à volonté et sans effort, ce monde matériel en activant l'une de vos facultés mentales supérieures: votre imagination. Vous iriez dans un endroit magnifique. Votre œil intérieur verrait la beauté absolue avec une clarté que vos sens physiques ne pourraient jamais égaler. Là, vous construirez des châteaux et feriez des voyages fascinants vers des endroits merveilleux. Là, vous pouvez faire tout ce que vous voulez.

Vous avez passé de nombreuses heures chaque jour dans un magnifique terrain de jeu spirituel, où le manque et la limitation n'existaient pas. Tout était possible. Tout ce que vous aviez à faire était de demander et vous receviez. Chaque commande que vous avez soumise à votre puissance imaginaire a été remplie. La vôtre était vraiment une vie abondante.

Vos parents et tuteurs vous ont aimé et ont pris soin de vous, et ils étaient très probablement heureux lorsque vous êtes tranquillement parti pour l'une de vos nombreuses excursions mentales créatives. Pourquoi ne le seraient-ils pas? Vous seriez calme et resteriez généralement au même endroit. Cela représentait du temps libre pour eux. Ils se reposeraient de s'occuper de vous. Ils ne connaissaient pas le type d'activité mentale créatrice dans laquelle vous étiez engagé. En ce qui les concernait, vous étiez simplement silencieux, et cela était très acceptable pour eux.

Dans de nombreux foyers, les gens appellent ce type de comportement «être bon». Si la personne qui s'occupait de vous avait su ce que vous faisiez, elle aurait encouragé davantage ce comportement. Ils ont peut-être même profité de ce temps calme pour déménager mentalement et travailler à peaufiner leurs propres rêves. Malheureusement, cela arrive rarement.

La plupart des parents ou tuteurs ne comprennent pas ce que font leurs enfants. Ils ne comprennent pas, parce que leurs parents n'ont pas compris. L'ignorance s'est transmise d'une génération à l'autre. Malheureusement, cela se produit depuis des centaines, voire des milliers d'années.

La Bible raconte comment cette ignorance se transmet de génération en génération. Le livre de l'Exode dit: «Visiter l'iniquité des pères sur les enfants jusqu'à la troisième et quatrième génération.» Nous le voyons à nouveau dans le livre d'Ézéchiël: «Les pères ont mangé des raisins aigres et les dents des enfants sont serrées. Si cela s'est produit dans votre famille, faites comme moi et arrêtez-le.

Revenons à mon scénario. Le temps passe. Tu grandissais,

devenant une personne plus grande, et au moment précis où ils voulaient votre attention afin de vous donner des instructions concernant quelque chose qu'ils voulaient que vous fassiez, vous seriez dans votre monde imaginaire, faisant un excellent travail et en même temps, renforçant votre muscles mentaux créatifs.

Mais votre visite dans ce magnifique lieu de liberté s'est généralement interrompue brutalement. Vos parents ont su vous ramener dans leur monde matériel à la hâte. Ils avaient été enseignés par leurs parents. Un bruit fort - cela attirerait votre attention; cela a toujours fonctionné. En faisant un bruit fort ou en parlant fort, ils vous ont renvoyé mentalement dans une vibration inférieure, dans leur monde.

Chaque fois que cela arrivait, on vous disait avec autorité que les grandes personnes ne vivent pas de cette façon; ce n'est pas la réalité; seuls les petits bébés partent vers des lieux imaginaires. Au début, vous n'avez prêté aucune attention à leurs remarques et vous avez commencé à leur parler des belles choses que vous veniez de voir avec votre œil intérieur et des activités passionnantes dans lesquelles vous veniez de vous engager.

Vous vous souvenez peut-être encore de ce qui s'est passé. Les expressions sur leurs visages lorsque vous avez partagé votre expérience créative en disaient assez. Ils n'avaient pas à répondre, mais ils l'ont fait. En termes non équivoques, on vous a dit que l'endroit que vous veniez de visiter était une illusion. Ce n'était pas réel. Votre attention était constamment attirée sur le monde physique extérieur. On vous a dit que c'était réel, et on vous a fait sentir comme un petit bébé qui était stupide chaque fois que vous alliez à l'intérieur du magnifique terrain de jeu spirituel.

Par la répétition, les figures d'autorité vous ont convaincu qu'elles avaient raison. Vous agissiez de manière idiote, vous vous comportiez comme un bébé. Ils transmettaient leur ignorance du potentiel humain et du processus créatif. La répétition de leurs voix impressionnait leurs opinions comme des enregistrements dans votre esprit. Ceux-ci prendraient bientôt le contrôle de votre esprit et finalement de votre vie.

Même si ces opinions ont été imprimées dans votre esprit il y a des années, chaque fois que le désir de votre cœur vous emmène dans cet endroit merveilleux à l'intérieur, où toute création commence, le commutateur est frappé et les bandes mentales enregistrées il y a des années commencent à jouer. Ils ont toujours le même effet. Ils vous font vous sentir stupide, sentir que vous agissez comme un petit bébé. Vous n'aimez pas la sensation, mais vous êtes accro. Après tout, vous êtes une grande personne, un adulte. Ces voyages mentaux étaient quelque chose que vous faisiez quand vous étiez petit enfant.

Il est ridicule de s'imaginer être millionnaire alors que vous êtes actuellement profondément endetté ou de vous voir mentalement vivre dans un corps sain lorsque le médecin vous a dit à quel point la maladie est grave. C'est idiot de se voir dans une relation amoureuse quand on est seul et seul. C'est encore plus ridicule de voir

vous-même en tant que PDG de votre entreprise prospère lorsque vous occupez un poste subalterne dans l'entreprise d'une autre personne. Vous retournez donc dans votre monde logique, physique et matériel limité et vous rejetez votre propre rêve. Après tout, si vous ne pouvez pas le voir, l'entendre, le sentir, le goûter ou le toucher, comment cela pourrait-il être réel?

À partir de ce moment, nous allons discuter de la façon dont cela pourrait être réel, comment c'est réel. Appelez cela comme vous le souhaitez - créativité, réalité créative, réalité des rêves - tous les grands réalisateurs savaient que le monde invisible et non physique était réel. Ils étaient parfaitement conscients que le domaine non physique était le lieu où toute création commence. Ce chapitre traite de la réalité qui dit: «Je ne suis pas autant intéressé par le monde matériel nulle part que par la réalité qui me permet d'améliorer mon monde matériel.»

Je fais référence à la réalité qui voit au-delà des limites matérielles, la réalité qui permet au créateur du fax et du téléphone de continuer à travailler vers leurs objectifs face aux opposants. Je fais référence à la réalité qui a permis à Henry Ford de voir un moteur V8 lorsque les ingénieurs sur sa propre liste de paie ont dit qu'il ne pouvait pas être construit, ou la réalité qui a donné à Thomas Edison le courage de continuer face à des centaines, voire des milliers, des tentatives infructueuses de vous donner et moi la lumière incandescente.

Ce chapitre vous ramènera dans ce monde imaginaire. Les 5% savent que tout accomplissement commence par l'imagination. Les gens qui réussissent y vont régulièrement. Si vous semblez coincé, incapable d'avancer, ce chapitre vous permettra de démarrer. Vous devez reconnaître ces bandes dans votre esprit, et vous devez vous en débarrasser. Permettez à la bonne raison de prendre le dessus chaque fois que vous entendez ces voix ou que vous ressentez le sentiment d'être enfantin ou stupide. Sachez que chaque personne créative et réussie qui a jamais vécu a continué à développer cette partie enfantine de sa personnalité.

Les 5 pour cent ont fait le choix du gagnant. Ils partent tous les jours dans ce monde imaginaire merveilleux, plusieurs fois par jour. Ils peuvent être dans un bus ou un avion bondé, et c'est parti. Ils pourraient être en train de dîner avec leur famille ou leurs amis lorsqu'ils quittent leur corps et font un rapide voyage mental. Ils savent que ce qu'ils peuvent voir avec leur œil imaginaire, ils peuvent éventuellement le tenir dans leur main physique. Ils peuvent avoir tout ce qu'ils veulent. La liberté est fantastique.

Avant de comprendre le processus créatif, beaucoup de ces mêmes personnes ont vécu des vies très limitées. Leurs objectifs, s'ils en avaient, étaient toujours basés sur l'expérience antérieure et les ressources physiques présentes. C'est ce que les anciennes bandes leur faisaient faire, mais maintenant ces bandes ont disparu. Maintenant, ils choisissent ce qu'ils veulent, sachant que tout ce qu'ils doivent faire est de garder l'image de ce qu'ils veulent et emploient

la technique de l'acteur, et ils attireront les ressources nécessaires et gagneront l'expérience dont ils peuvent avoir besoin en se rapprochant chaque jour de ce qu'ils veulent. Dans leur esprit, ils l'ont déjà. James Allen a écrit: «Vos circonstances peuvent être peu agréables, mais elles ne le resteront pas longtemps si vous percevez un idéal et vous efforcez de l'atteindre.

Des milliers d'hommes et de femmes mènent une vie terne et insignifiante parce qu'ils n'étaient pas de bons élèves à l'école. Ils ont eu de mauvaises notes et leurs bulletins de notes ont indiqué qu'ils étaient des échecs misérables. Malheureusement, ils ont permis à ces mauvaises notes de s'inscrire dans le cadre de leur image de soi, et ils se considèrent toujours comme des échecs des années plus tard. La belle vérité sur leur potentiel créatif ne leur a jamais été révélée. Ces personnes n'essaient jamais d'obtenir un bon emploi ou un poste intéressant dans une organisation dynamique. Ils n'essaient jamais de créer leur propre entreprise et d'en faire quelque chose de valeur réelle, à cause de cette image d'échec qu'ils détiennent.

Si vous pouvez comprendre ce que je dis, écoutez bien, car j'ai récemment lu l'histoire d'un homme qui était un pauvre élève. Vous connaissez probablement le nom de cet homme. En fait, cela pourrait être sur le capot de votre automobile. Il a eu de mauvaises notes à l'école, mais il n'a jamais laissé cela le contrarier, car il a dit que son univers tournait ailleurs, autour des moteurs, des moteurs et des vélos. Non seulement il était un élève pauvre, mais c'était un garçon frêle qui ne faisait pas bien dans le sport et souffrait misérablement d'humiliation. Il a renversé ce complexe d'infériorité et l'a transformé en un désir farouche de réussir, et il l'a fait. Il a atteint la renommée, la fortune et la reconnaissance mondiale.

Voici cinq principes personnels de réussite que cet homme utilise.

1. **Soyez toujours ambitieux et jeune.**
2. Respectez les théories sonores. Trouvez de nouvelles idées et consacrez du temps à l'amélioration de la production. C'est ça la créativité.
3. Prenez plaisir à votre travail et essayez de rendre les conditions de travail aussi agréables que possible.
4. Recherchez constamment un rythme de travail doux et harmonieux.
5. Gardez toujours à l'esprit la valeur de la recherche et du travail acharné.

Chaque fois qu'une Honda vous dépasse, laissez-la vous rappeler cette histoire, car c'était le nom de cet homme. La plupart des gens qui réussissent que je connais sont comme M. Honda. Ils ont mal commencé. J'ai pris un mauvais départ. Si vous avez fait de même et que vous lui avez permis de vous retenir, faites-en le moment de changer et, ce faisant, rappelez-vous ce que William James a dit: «Lorsque vous décidez de changer votre

vie, il y a trois règles à retenir. Numéro un, faites-le immédiatement, numéro deux, faites-le de manière flamboyante, et numéro trois, sans exception. Il a également dit: "La meilleure façon de se préparer est de commencer."

La pensée créative résiste à une définition parfaite et aux règles de conduite rigides. Il n'y a pas d'heures spéciales et il n'y a pas d'endroit particulier où ni où la créativité doit être activée. La pensée créative est comme la musique, la peinture ou toute autre forme d'art. Devenir accompli dans n'importe quel art demande de la pratique et plus de pratique, et vous pouvez commencer à le pratiquer dès maintenant.

Engagez-vous dans ce type de réflexion pour le reste de votre vie et vous transformerez vos facultés créatives en votre plus grand atout. Une pratique continue vous aidera à devenir un maître dans ce domaine et vous gagnerez une récompense de maître.

Vous pourriez dire que la pensée créative consiste simplement à penser d'une manière différente de votre façon de penser conditionnée. En fait, la pensée créative est un abus de langage. Le plus souvent, les résultats créatifs d'une personne proviennent de l'activité de l'imagination, alors que la pensée est une activité du facteur de raisonnement. Chacun de ces facteurs de votre personnalité a été assigné à différentes tâches. L'un est logique; l'autre est créatif.

Dans ce chapitre, nous nous intéressons le plus à l'imagination. Vous avez ce que Napoleon Hill a appelé un *imagination créative* et un *imagination synthétique*.

L'imagination créatrice crée quelque chose qui n'existait pas auparavant à partir d'une énergie brute, pure et sans mélange. Un bon exemple est l'ampoule électrique.

L'imagination synthétique commence avec la création que nous avons déjà et la modifie pour de meilleurs résultats. L'ampoule fluorescente en serait un bon exemple. L'imagination synthétique produit des résultats tout aussi bons que l'imagination créatrice. L'un n'est pas plus efficace que l'autre.

Commençons par l'imagination synthétique. Il y a des années, j'ai appris une technique pour transformer le cadran mental synthétique, créatif qui fera basculer votre esprit d'une fréquence de pensée à une autre. Cette technique comprend sept mots. Chaque mot suggère une nouvelle façon de regarder une vieille idée. Les voici:

1. Combinaison
2. Association
3. Adaptation
4. Grossissement
5. Réorganisation
6. Réduction
7. Substitution

Avant de vous suggérer comment utiliser ces mots, utilisons nos outils créatifs pour trouver un moyen de vous souvenir de chacun d'eux sans difficulté. Ensuite, vous pourrez les rappeler à volonté chaque fois que vous voudrez les utiliser.

Le premier mot était *combinaison*. Cela commence par un C. Puis nous avons eu *association* et *adaptation*, qui commencent tous les deux par un A. *Grossissement* est la suivante. Il commence par un M. Les deux R sont *réarrangement* et *réduction*, et S est pour *substitution*.

En prenant la première lettre de chaque mot, nous avons un C, deux R, S, deux As et un M. N'oubliez pas cette ligne: *La créativité est vraiment simple*. Il n'y a que deux R et deux As. Répétez cela plusieurs fois. *La créativité est vraiment simple*. Il n'y a que deux R et deux As.

Répéter cela encore et encore le fera se fixer dans votre esprit. Ensuite, vous vous souviendrez que C, deux Rs, S, deux As et un M représentent *combinaison, réarrangement, réduction, substitution, association, adaptation, et grossissement*.

Maintenant, nous arrivons à comment les utiliser. N'oubliez pas qu'il s'agit d'une technique utilisée pour utiliser ou activer votre imagination synthétique. L'objectif ici est d'améliorer quelque chose. Cela peut aller de l'amélioration de votre qualité de vie - un objectif général - au changement de pneu de votre automobile.

Vous commencez l'exercice en voulant atteindre un objectif, prendre une décision ou résoudre un problème. Enregistrez une image claire sur l'écran de votre esprit de ce qui est. Assurez-vous que vous êtes détendu. Ensuite, tirez ces sept mots, et c'est parti. C, deux Rs, S, deux As et un M.

Combinaison. Vous pouvez ajouter à ce qui est, en créant une combinaison pour améliorer les résultats. Pensez à certaines des combinaisons que vous utilisez actuellement. Chaussures: nous avons ajouté des lacets, des pointes, des talons hauts. Les téléphones ont été combinés avec des répondeurs enregistrés, des télécopieurs et des modems. Quand on pense à une automobile, les combinaisons sont infinies: régulateur de vitesse, climatisation, radio, téléphone. Un crayon n'est rien d'autre qu'une combinaison de carbone, de peinture, de bois et de caoutchouc.

Réarrangement. Ce mot est un merveilleux stimulant créatif. Il y a une magnifique histoire du sud des États-Unis sur le réarrangement. Apparemment, deux ingénieurs se tenaient dans le hall d'un vieil hôtel pour discuter de rénovations. Ils essayaient de décider où serait le meilleur endroit pour installer l'ascenseur, ce qui faisait partie de la modernisation. Où pourraient-ils le mettre en endommageant le moins possible les pièces qu'il traverserait?

Un concierge debout à proximité a suggéré de mettre l'ascenseur à l'extérieur de

le bâtiment. De cette façon, ils n'endommageront aucune pièce ou ne perdront aucun espace précieux. Aujourd'hui, vous voyez des ascenseurs à l'extérieur des bâtiments partout où vous allez, partout dans le monde. Je me demande si ce concierge s'est jamais considéré comme un génie créateur.

Le deuxième R est pour *réduction*. Nous avons le téléphone de poche et le fax portable, les ordinateurs portables, le magnétophone miniature et le disque compact. Dans de nombreuses villes, si nous allons dans un endroit où il y avait autrefois une grande salle de cinéma, vous constaterez peut-être que le bâtiment a été réaménagé et que des minitheatres ont été remplacés par le grand théâtre.

S est pour *substitution*. Cela est devenu l'un des plus grands stimulants créatifs de ces cinquante dernières années: le vinyle pour le cuir, le plastique pour le métal ou le bois, les voitures en fibre de verre, le transistor pour le tube à vide, le quartz pour toutes les pièces mobiles d'une montre. La substitution pourrait jouer un rôle énorme dans l'amélioration de tout ce sur quoi vous travaillez. Laissez votre esprit merveilleux vagabonder. Tu es une étoile. Déplacez-vous et sortez dans un espace différent et voyez tout différemment.

Le A est pour *association*. Vous utilisez déjà cette beauté. Nous utilisons cette capacité, cette association, pour nous souvenir de ces stimulants créatifs. L'association est une manière extrêmement créative de se souvenir d'une série d'idées, de choses ou d'événements.

Le prochain A est *adaptation*. C'est un stimulant que vous devez utiliser. La ceinture de sécurité a été conçue pour les voyages en avion. Il a été adapté pour la sécurité des passagers dans les automobiles et il est si efficace que l'utilisation des ceintures de sécurité dans les automobiles est devenue obligatoire. La télévision, qui a été construite pour le divertissement, a été adaptée pour l'éducation. Les armes spatiales comme les satellites sont désormais utilisées pour les communications amicales.

Sachez que les personnes qui ont pensé adapter une chose pour l'utiliser d'une autre manière étaient des personnes comme vous. Avec imagination, ils ont vu quelque chose et ont agi sur l'idée. Ils ont gagné une fortune et ont passé un bon moment à le faire.

M est pour *grossissement*. Avec son imagination, Aristote Onassis a vu des supertankers transporter des millions de barils de pétrole. Quelqu'un d'autre a vu le jumbo jet transportant des centaines de passagers, et un vendeur de savon pointu a vu la boîte de savon économique géante.

Il y a des gens qui appellent cela l'âge du gratte-ciel et de la gourmande d'essence, et c'est peut-être vrai, mais les grands immeubles et les grosses voitures sont certainement la preuve de ce que notre esprit peut créer. Gardez l'esprit ouvert sur le sujet. Est-ce que plus gros serait mieux pour vous? Je sais que dans mon entreprise, les grands séminaires créent une énergie, une synergie dont tout le monde profite.

Vous pouvez utiliser une combinaison de ces stimulants mentaux en association les uns avec les autres. Ce type d'activité vous aidera à vous adapter aux changements qui se produisent dans notre monde. Améliorez la qualité de votre produit ou service, ce qui améliorera la qualité de votre vie tout en améliorant votre service aux autres et en exerçant vos facultés mentales créatives. N'est-ce pas créatif? Sensationnel. C'est aussi la loi de cause à effet au travail.

L'imagination synthétique prend quelque chose qui existe déjà et l'améliore. L'imagination créatrice, d'autre part, fait quelque chose à partir de rien. C'est l'imagination créative que tous les grands chefs d'entreprise, écrivains, musiciens et artistes utilisent pour devenir grands et faire du bon travail.

Génial est un mot merveilleux. Les gens doivent prendre conscience de leur grandeur avant de faire un excellent travail, et ils font un excellent travail en faisant de petites choses d'une manière formidable chaque jour.

Après des années à étudier la relation de cause à effet entre des personnes formidables et un excellent travail, je suis parvenu à un certain nombre de conclusions. Les individus qui permettent à cette grandeur de s'exprimer à travers eux prennent d'abord conscience d'un besoin ou d'un désir intérieur d'améliorer quelque chose. Ils veulent créer un monde meilleur. Ce désir s'intensifie et devient plus fort à mesure que la conscience de sa présence grandit.

Restez avec moi un moment et suivez ce train de pensées, car ce n'est pas quelque chose dont j'ai pris conscience du jour au lendemain; c'est le résultat d'années d'étude assidue et de beaucoup de travail. Si vous comprenez ce que je communique, vous pouvez vous épargner des années d'études et vous pouvez faire un saut quantique immédiatement.

Cette envie ou ce désir de tout améliorer vient de l'esprit. L'esprit est toujours pour l'expansion et une expression plus complète. Le noyau de votre être est l'esprit. Lorsque votre esprit est à une vibration extrêmement élevée, votre imagination créative entre en action. Votre imagination créatrice est la partie de vous qui vous relie à l'esprit pur.

Certains cercles appellent cela *intelligence infinie*. Je dis que c'est l'esprit. L'Esprit est omniscient. Tout est possible avec l'esprit. Votre esprit entre dans une vibration élevée par un fort désir. Plus vous nourrissez votre désir avec la nourriture de la pensée, plus le désir devient fort. Lorsque vous êtes dans cette vibration élevée, avec le ronronnement de l'imagination créatrice, la source omnisciente vous présente une vision de quelque chose de plus grand, meilleur, plus beau, plus efficace que le monde n'a jamais connu.

Vous êtes une étoile, l'instrument par lequel la plus grande œuvre de Dieu est accomplie. Nous nous référons à cela comme *création*. Pensez-y. La création est une expression du créateur exactement de la même manière qu'un design est une expression du designer. Tu

sont la plus grande création de Dieu.

Les individus à travers lesquels coule la grandeur sont parfaitement conscients de leur rôle dans tout le schéma des choses. Ils savent que c'est l'esprit qui fait le travail, pas eux. Leur ego est dans la bonne position. Leur conscience accrue leur permet de devenir de magnifiques instruments.

Les individus efficaces sont créatifs. Ils sont tellement occupés, tellement amoureux, tellement en phase avec le côté positif et créatif de la vie qu'ils voient ou entendent rarement le côté négatif. Oh, ils sont conscients de sa présence, mais ils ne sont pas en phase avec elle. Ils sont trop occupés et trop sages pour discuter avec cela.

L'individu inconscient se demande souvent pourquoi certaines personnes très intelligentes ne sont pas très efficaces, pourquoi elles ne produisent pas de résultats. Notez ceci attentivement, car c'est très important. Toutes les personnes créatives sont productives et toutes les personnes créatives sont intelligentes. Cependant, toutes les personnes intelligentes ne sont pas créatives et toutes les personnes intelligentes ne sont pas productives. La créativité doit avoir la priorité si une personne veut vraiment améliorer sa qualité de vie.

Commencez par reconnaître les merveilles de votre corps. Pensez aux nombreuses choses qui se produisent dans votre corps et que la plupart des gens tiennent pour acquises. Pensez aux merveilles de votre cerveau et de votre système nerveux central. Pensez à la façon dont votre cœur, vos poumons et vos reins continuent de fonctionner jour après jour.

Maintenant, prenez conscience de cette voix calme et écoutez-la. Il parle sous forme de sentiments. Écoutez-le. Soyez conscient que vous avez un esprit merveilleux avec la capacité d'éteindre le doute et la peur et d'activer les désirs et les désirs. Nourrissez votre désir. Voyez-vous avec le bien que vous désirez. Profitez de sa présence.

Rêver. Laissez votre esprit voler. Libérez le doute. Laissez faire. Nourrissez votre désir et continuez à le nourrir jusqu'à ce que vous puissiez ressentir un high mental. Laissez les belles images rouler dans votre esprit. Enregistrez-les. Faites-en une description écrite. Créez des fichiers de création. Agissez selon vos idées et refusez que les échecs vous arrêtent. Traitez chaque échec comme un stimulant pour revenir à une vibration créative. Pas de ressentiments, pas de regrets, juste une attitude de gratitude. Considérez chaque échec comme une erreur que vous n'avez plus à faire. Des erreurs se produisent généralement lorsque vous permettez à votre ego de s'opposer à ce que l'esprit s'exprime parfaitement à travers vous.

Soyez reconnaissant d'être conscient de ce qui se passe. Les gens ignorants croient que les erreurs ou les échecs sont la faute de quelqu'un ou de quelque chose d'autre. Ils sont coincés. Gardez votre esprit concentré sur le bien. Voyez la grandeur en tout et en tout le monde. Sachez que la grandeur est l'esprit qui brille à travers.

Continuez à nourrir cette envie de mieux, de mieux, de mieux. Tout dans votre esprit va

entrez dans la vibration élevée dans laquelle votre imagination créatrice doit se connecter. Quand il est connecté, sachez qu'il est connecté à la source, la seule source qui soit. J'aime cela. J'adore ça.

Laissez l'esprit briller et faites de vous le plus brillant de loin. Ne jamais douter. Nourrissez simplement le désir, et le reste se produira automatiquement, car vous êtes une star.

Chapitre 12

LA COMMUNICATION



E Une communication efficace est essentielle pour vivre une vie réussie. Vous ne pouvez pas fonctionner de manière vraiment dynamique pendant toute période prolongée par vous-même. Vous avez besoin d'autres personnes.

Le sujet de la communication couvre un spectre si large que nous pourrions nous concentrer sur des milliers de directions différentes. Ici, je veux me concentrer sur une idée très étroite mais très importante en communication, même si elle n'est pas comprise ou ignorée par la plupart des gens.

La plupart d'entre nous sont conditionnés à être très intéressés. Nous devons inverser ce concept et construire un nouveau paradigme. Si vous voulez faire de la victoire une partie conditionnée de votre nature, vous devez rendre l'aide aux autres automatique dans votre vie. Pour être vraiment efficace pour parler une langue, vous devez penser dans cette langue. Une personne parfaitement bilingue pense dans les deux langues; ils ne traduisent pas mentalement chaque mot qu'ils entendent d'une langue à une autre. De même, les gagnants pensent automatiquement à aider d'autres personnes.

Puisque vous pensez en images ou en images, le but de ce chapitre est de vous aider à transmettre plus efficacement des images à d'autres personnes - des images qui les aideront. Le grand auteur de motivation Napoleon Hill a déclaré: «Je vais inciter les autres à me servir en raison de ma volonté de servir les autres.

Certaines personnes vous diront que c'est une idée démodée, et elles ont raison. C'est beaucoup plus vieux que n'importe lequel d'entre nous. Cette idée a toujours été là. C'est comme les paroles d'une chanson célèbre qui disent: «L'amour était là avant les étoiles», et bien sûr que c'était le cas. Ainsi était la loi derrière la déclaration de Napoleon Hill.

C'est juste une autre façon de formuler la loi de cause à effet - semer et récolter, action et réaction. L'argent est une récompense que nous recevons pour le service que nous rendons. La belle vérité est que tout ce que nous recevons dans notre vie est un

récompense pour le service que nous rendons.

Vous pouvez améliorer la quantité et la qualité des récompenses en améliorant votre service. Gardez ce concept frais dans votre esprit. En fait, corrigez-le dans votre esprit subconscient. Quand c'est le cas, vous n'aurez plus jamais à vous soucier de recevoir. Aider les autres deviendra automatique. Vous serez enfermé dans l'activité universellement enrichissante du don.

Passez-vous beaucoup de temps à réfléchir à la façon dont vous êtes lié à l'univers? Si vous êtes comme la plupart des gens, vous ne l'êtes probablement pas. Vous êtes probablement occupé à faire tout ce que vous faites. En raison du type de travail que j'ai choisi, je pense à ma relation avec l'univers souvent, tous les jours. En fait, c'est comme ça que je passe mes journées. La vérité sur nos relations devient chaque jour plus intéressante et plus évidente. Cela peut l'être aussi pour vous. Si ce n'est pas le cas, je suis sûr qu'en investissant plus de temps et d'énergie dans cette direction, vous découvrirez les mêmes vérités. Il y a certains aspects de cette relation que vous devrez considérer si vous voulez profiter des avantages du concept de communication que je vais partager avec vous.

Je veux que vous pensiez à ces paroles d'une chanson inspirante. «Alors, tais-toi, mon amour, et écoute. De l'intérieur, vous ressentirez un son que la voix du Créateur nous dit: l'air est fait de la même matière que le sol.

«Alors, tais-toi, mon amour, et écoute. Pour être calme, vous devez détendre votre esprit et votre corps. Arrêtez vos sens physiques. Entrez en contact avec vos propres sentiments.

"De l'intérieur, vous ressentirez un son que la voix du Créateur nous dit." Maintenant, écoutez attentivement cette belle vérité. Le son de Dieu évolue autour de la loi de vibration, et à un niveau conscient, les vibrations sont connues sous le nom de *sentiments*. En fermant vos sens, en bloquant toutes les distractions extérieures et en étant silencieux, vous ressentirez un son.

«L'air est fabriqué à partir de la même matière que le sol.» L'air est de l'énergie. La terre est énergie. Tout est énergie. La pensée est énergie. En fait, la pensée est l'une des formes d'énergie les plus puissantes. C'est sur l'une des fréquences les plus élevées. Tout au long de l'histoire enregistrée, la théologie nous a constamment rappelé que tout est l'expression d'une seule puissance. L'air est fabriqué à partir de la même matière que le sol, et vous aussi. Plus récemment, la science a prouvé que tout est l'expression d'un seul pouvoir. La science et la théologie nous ont dit à maintes reprises que l'univers entier fonctionne selon la loi exacte. L'une d'elles est la loi de la vibration.

La loi de la vibration explique la différence entre l'esprit et la matière - on pourrait dire entre l'air et la terre, entre le physique et le

mondes non physiques. Selon la loi de la vibration, tout vibre ou bouge. Rien ne se repose. Rien n'est oisif. Tout est dans un état constant de mouvement, et par conséquent, il n'y a pas d'inertie ou d'état de repos. De la forme la plus éthérée à la plus grossière de la matière, tout est dans un état constant de vibration. En passant du plus bas au plus haut degré de vibration, nous découvrons qu'il y a des millions et des millions de niveaux ou degrés intermédiaires de l'électron à l'univers. Tout est en mouvement vibratoire.

L'énergie se manifeste à différents degrés de vibration. Les taux de vibration sont appelés *fréquences*, et plus la fréquence est élevée, plus la force est puissante. Puisque la pensée est l'une des formes les plus élevées de vibration, elle est de nature très puissante et doit donc être comprise par tout le monde.

Maintenant, la loi de la vibration peut être expliquée de nombreuses manières différentes, selon le but pour lequel elle est expliquée. Dans ce chapitre, nous avons l'intention de limiter notre enquête aux seules pensées.

Mais laissons la loi de la vibration pendant quelques instants et concentrons notre attention consciente sur vous et votre monde. Je travaille avec le principe que vous voulez provoquer une méga-amélioration de vos résultats. Pour apporter une amélioration, vous devez vous améliorer, et vous pouvez le faire en devenant un communicateur plus efficace.

Vous vivez simultanément sur trois plans de vie différents. Vous vivez dans un corps physique, vous avez un intellect et vous êtes une expression spirituelle parfaite. Il s'ensuit nécessairement que vous communiquez sur les trois plans simultanément. On pourrait dire que la plus grande partie d'entre vous ressemble beaucoup à un iceberg. Il n'est pas visible à l'œil humain, ce qui signifie qu'une grande partie de notre communication se situe au niveau non physique et non intellectuel. C'est là que la vibration entre en jeu.

Les supercommunicateurs savent comment envoyer et recevoir des messages efficacement aux trois niveaux. Ces personnes travaillent toujours avec la loi de la vibration. Ils comprennent clairement que tout est lié par la vibration. La seule différence entre une chose et une autre est la densité ou l'amplitude des vibrations. La vibration explique la différence entre l'esprit et la matière.

Les différents niveaux de vibration sont appelés *fréquences*. Il y a des millions de fréquences, chacune ayant une au-dessus et une en dessous, toutes connectées. Il n'y a pas de ligne de démarcation. Les fréquences se rassemblent comme les couleurs de l'arc-en-ciel. Vous ne pouvez pas dire où l'un commence et l'autre s'arrête, car ils sont tous ensemble.

Maintenant, pensez à ceci: chaque cellule de votre cerveau fonctionne à une certaine fréquence. Chaque personne est la même. Vous avez un cadran mental dans votre esprit merveilleux qui

vous permet de syntoniser la fréquence de l'autre personne. Il est bon de se rappeler que l'autre personne a exactement la même capacité. Je fais rarement attention à ce qu'une personne dit par rapport à ce que je ressens. Je suis beaucoup plus intéressé par les vibrations que je reçois.

Si vous augmentez votre conscience, vous commencerez à communiquer sur une dimension plus élevée, beaucoup plus efficace et certainement plus précise et fiable. Vous deviendrez sensible aux milliers de messages qui volent chaque jour, des messages qui vous ont très probablement manqué dans le passé. Vous deviendrez beaucoup plus efficace pour transmettre des images à d'autres personnes qui les aideront, des images qui les feront se sentir bien dans leur peau. Lorsque vous le ferez, vous suivrez d'excellents conseils que Lord Chesterfield a donnés à son fils: «Mon fils, fais que les autres s'aiment un peu mieux, et je te le promets. Ils vous aimeront beaucoup.

C'est exactement là que commence cette forme de communication efficace. Écoutez ce que dit Webster sur une communication efficace: " *Efficace*: en état de produire les résultats souhaités; efficace, puissant. » Il définit *la communication* comme "un moyen de transmettre des informations d'un endroit à un autre, un passage de connexion."

Vous voulez donc créer un passage de connexion entre votre esprit et l'esprit d'un autre individu, ou groupe d'individus, afin que vous puissiez transmettre des images de votre esprit au leur et de leur esprit au vôtre d'une manière plus efficace et plus puissante.

Nous sommes motivés par les images. Lorsque vous obtenez une belle image sur l'écran de votre esprit, un sourire apparaît sur votre visage. Vous vous sentez bien à l'intérieur. Votre comportement s'améliore.

Nous avons inventé le mot *sentiment* pour exprimer notre conscience consciente des vibrations. Bons sentiments, vibrations positives; mauvais sentiments, vibrations négatives. Des images positives sur l'écran de votre esprit amènent votre corps à entrer dans une vibration saine. N'oubliez pas que votre corps est une masse d'énergie à haute vitesse de vibration. Vos pensées créent de nouvelles vibrations.

Maintenant, fais ce que je suggère. Visualisez-vous dans la salle de bal d'un grand hôtel. À l'avant de la pièce, il y a un très grand écran blanc. Vous êtes sur le point de projeter des films ou des diapositives sur cet écran. La salle de bal est remplie de monde. Il y a environ 700 ou 800 personnes assises là, bavardant entre elles.

Dans une cabine de projection, au fond de la salle, il y a un projecteur de 35 millimètres rempli de diapositives. Les diapositives sont des merveilles du monde. Les lumières de la salle de bal commencent à diminuer. Le bavardage s'estompe, et comme Joel Goldsmith l'a dit, "Le tonnerre du silence remplit la pièce."

Dans votre main se trouve un interrupteur de télécommande pour le projecteur de 35 millimètres. Avec votre pouce, vous touchez un bouton. Un ordre qui n'est pas visible à vos yeux est instantanément et silencieusement déclenché vers le projecteur, et au bingo, une diapositive tombe devant la lumière et est projetée sur le grand écran à l'avant de la salle. Les 700 ou 800 personnes assises dans cette salle de bal regardent maintenant une belle image colorée du Taj Mahal. Votre pouce touche à nouveau le bouton et maintenant tout le monde regarde des millions de tonnes d'eau se précipiter sur les chutes de Niagara. L'écran entier est éclairé par une image colorée passionnante de nuit des chutes du Niagara.

Mon ami, il n'y a pas de salle de bal, pas de projecteur, pas de public, pas de Taj Mahal ou de Niagara, seulement des mots que j'ai écrits qui sont maintenant des vibrations, des messages envoyés de ce livre à votre cerveau. Ils sont captés par votre sens de la vue. Ce message lumineux ou cette vibration voyage à une vitesse ridicule le long d'un passage nerveux dans votre corps et frappe un groupe de cellules dans votre cerveau. Ces cellules vibrent déjà, car la loi de vibration dicte que rien ne se repose. Lorsque ce groupe particulier de cellules est affecté par ce que vous lisez, leur amplitude de vibration augmente instantanément, et les images qui se trouvaient dans les cellules de votre cerveau volent sur l'écran de votre esprit. Les images du Taj Mahal et des chutes du Niagara reposaient tranquillement dans les cellules de votre cerveau. Mes mots les ont activés. Images de la salle de bal, du projecteur, et les 700 ou 800 personnes étaient toutes dans des cellules de votre cerveau. Même le bouton que vous avez touché avec votre pouce - l'image en était également dans votre cerveau.

Avez-vous une idée du nombre d'images cachées dans votre cerveau? Je doute que vous puissiez compter si haut. Il y a des images heureuses et tristes, des images qui nous déprimeront ou nous exciteront, des images qui nous accéléreront ou nous ralentiront, des images qui nous feront nous sentir merveilleux. Les mots que vous utilisez, les mots que vous choisissez de diriger vers la prochaine personne que vous rencontrerez détermineront très probablement les images qui volent sur l'écran de leur esprit merveilleux, et qui déterminent leur vibration.

J'ai déjà mentionné que nous vivons à des niveaux différents. Sur le plan intellectuel, nous communiquons à travers les mots, les gestes et l'écriture. Faites très attention à ce que je suis sur le point de faire en ce moment. J'utiliserai des mots qui feront enregistrer les images dans votre esprit. Ces images vous montreront comment les gestes sont utilisés pour communiquer.

Visualisez une femme âgée agenouillée sur un genou, les bras ouvertement tendus. Un petit enfant de deux ans court vers elle. Ils ont tous les deux de larges sourires sur leurs visages. Ces bras attendent d'être enroulés autour de ça

petit enfant. Les bras tendus sont un geste d'amour. Ils disent: «Venez à moi. Je vous en prie. Je veux te faire un câlin.» Les mots ne sont pas obligatoires; l'enfant recevra le message.

Sur le plan intellectuel, nous communiquons également par l'écriture. Un livre est une image peinte avec des mots. Un bon auteur créera un film dans son esprit, puis choisira les mots qui, espérons-le, activeront dans votre esprit la même image qu'il voit dans le leur.

Vous avez très probablement lu un livre, puis vous êtes allé voir un film basé sur le livre. Il y a de fortes chances que vous ayez été déçu par le film. Vous avez été déçu parce que le film que vous avez créé dans votre esprit en lisant le livre était bien meilleur que celui que vous avez vu au théâtre. Vous devez comprendre que votre imagination n'avait aucune des restrictions ou des contraintes auxquelles le cinéaste était confronté. Cela vaut la peine de se souvenir. Votre imagination n'a pas de limites, c'est pourquoi Albert Einstein a dit: "L'imagination est plus importante que la connaissance."

Grâce à votre imagination, vous pouvez vous voir et vous entendre communiquer de manière beaucoup plus efficace avec la prochaine personne que vous rencontrez. Vous pouvez le faire maintenant, même si vous êtes seul. Mentalement, vous pouvez entendre les mots que vous choisirez avec soin. Vous pouvez voir mentalement les gestes que vous utiliserez. Les avantages d'une communication efficace valent certainement une quantité respectable de pratique.

Passons maintenant en revue. Sur le plan intellectuel, vous communiquez avec des mots, des gestes et des écrits. Le cerveau est l'endroit où nous croyons que l'intellect réside. Commencez à voir dans votre esprit vos mots, vos gestes et votre écriture comme des messages légers, des vibrations qui sont dirigées vers le cerveau de l'autre personne. Ces vibrations activeront des images dans l'esprit de l'autre personne. Assurez-vous que vos mots, vos gestes et votre écriture déclenchent des images positives.

C'est pourquoi les vendeurs apprennent à vendre des avantages - vendre le grésillement et non le steak. Elmer Wheeler a déclaré: «Les gens ne le font pas avec des perceuses d'un quart de pouce parce qu'ils veulent des perceuses d'un quart de pouce. Ils achètent des perceuses d'un quart de pouce parce qu'ils veulent des trous d'un quart de pouce. »

N'oubliez pas: avantages, avantages, avantages. Faites en sorte que l'autre se sente bien. Créez des images dans votre esprit de l'autre personne profitant davantage de la vie. Envoyez ce genre d'image à l'autre personne. L'univers renverra chaque grain de bien.

C'est là que la loi de la vibration réintègre l'image. Alors que nous étudions la loi

de Vibration, nous verrons les autres du cœur. Les premiers Grecs faisaient référence à l'esprit subconscient universel, l'esprit émotionnel, comme le cœur, la partie de l'esprit qui nous relie, vous et moi, à tout le monde et à tout. Vous communiquez de cœur à cœur par le biais de vibrations, plus communément appelées sentiments.

Mon professeur, Val Van De Wall, m'a expliqué cela il y a de nombreuses années, et c'est l'une des vérités les plus puissantes que j'ai jamais apprises: les mots sont du bruit. La vibration ne ment jamais.

Le siège de vos émotions semble reposer dans le plexus solaire. C'est là que vous captez les vibrations. Vous faites souvent référence à cela comme un sentiment instinctif. Lorsque vous voyez une tragédie, vous dites souvent que vous vous sentez mal à l'estomac. Lorsque vous tombez amoureux, où ressentez-vous ce bon sentiment?

Combien de fois avez-vous senti que quelque chose dérangeait un être cher et lui avez-vous demandé: «Qu'est-ce qui ne va pas?» Ils ont répondu: "Rien." Vous saviez qu'ils n'étaient pas honnêtes avec vous. Quelque chose n'allait pas. Vous le saviez parce que vous le ressentiez. Vos oreilles ont entendu leur parole «Rien», mais cœur à cœur, vous avez également capté ce qu'elles transmettaient. Les vibrations ne mentent jamais. Intellectuellement, ils disent une chose, et émotionnellement, ils disent le contraire. Les cercles psychiatriques appellent cela un message à double liaison, et les messages à double liaison ne produisent jamais les résultats souhaités.

Si vous voulez communiquer efficacement, vous devez penser ce que vous dites et dire ce que vous voulez dire. Il n'est pas difficile de dire une chose et de penser ou d'être émotionnellement impliqué dans autre chose. Comprenez que pendant que vos mots activent un ensemble d'images positives dans l'esprit d'une personne, vos vibrations pourraient facilement activer le contraire. Lorsque cela se produit, l'esprit de l'autre personne est confus et n'est capable d'aucune action intelligente, même s'il ne saura probablement pas pourquoi.

Pensez au nombre de vendeurs qui disent à leurs prospects qu'ils veulent les aider tout en pensant aux commissions qu'ils espèrent gagner de la vente. Ces vendeurs sont les mêmes dont les revenus restent dans la zone de danger, tandis que les vendeurs qui gagnent des revenus à six et sept chiffres adorent ce qu'ils font. Cet amour est transmis à ceux qu'ils rencontrent. Ils adorent aider les autres à bénéficier du produit ou du service qu'ils rendent.

Regardez les grands artistes. Ils adorent partager leur talent avec un public reconnaissant, un public qui reçoit ce qu'il veut. L'énergie positive va et vient, toujours en expansion. C'est la synergie, et la synergie est

énergie chaude.

La même loi que celle utilisée par l'artiste professionnel s'applique à vous et à moi. Lorsque nous communiquons, nous voulons découvrir ce que veut l'autre personne et le lui donner. Vous devez penser ce que vous dites et dire ce que vous voulez dire. Lorsque vos pensées, mots, gestes et sentiments sont synchronisés avec ceux de l'autre personne, c'est une synergie.

Permettez-moi de résumer certains des points saillants de ce chapitre. Son but était de vous aider à devenir plus efficace pour transmettre des images utiles à une autre personne.

1. Des communications efficaces sont essentielles pour vivre une vie vraiment réussie.
2. Vous ne pouvez pas fonctionner de manière vraiment dynamique par vous-même pendant une période prolongée. Vous avez besoin d'autres personnes.
3. Pour que la victoire fasse partie de votre nature conditionnée, vous devez rendre l'aide aux autres automatique dans votre vie.
4. Vous pouvez inciter les autres à vous servir grâce à votre volonté de servir les autres. Tout ce que vous recevez dans la vie est une récompense que vous recevez pour servir les autres. Vous améliorerez la quantité et la qualité de vos récompenses en améliorant votre service.
5. Tout dans l'univers est lié. Tout est énergie. La pensée est énergie. Tu penses. Je pense. Nous nous connectons.
6. La sensation est la conscience consciente de la vibration. Sur le plan conscient ou intellectuel, vous pensez en images. Vous transmettez ces images à d'autres personnes par des mots, des gestes et des écrits.
7. Le *cœur* est un terme que les premiers Grecs utilisaient pour désigner le subconscient. Au niveau subconscient, vous communiquez cœur à cœur par vibration. Vos sentiments sont transmis aux autres par la vibration.
8. L'air est fait de la même matière que le sol. Tout est énergie dans divers états de vibration. Les niveaux de vibration sont appelés *fréquences*.
9. La science et la théologie conviennent que tout est l'expression de

un pouvoir, qui fonctionne de manière ordonnée, plus communément appelé loi. La vibration est l'une de ces lois exactes de la nature.

10. Assurez-vous que vous pensez ce que vous dites et que vous dites ce que vous pensez.
11. Lorsque vous dites une chose et que vous êtes émotionnellement impliqué dans la chose opposée, vous envoyez les deux messages à l'autre personne. Ce genre d'activité mentale provoque la confusion dans votre esprit et le leur. Ces messages sont appelés *messages à double liaison* et ne produira jamais les résultats souhaités.
12. Lorsque deux personnes ou plus se réunissent sur la même fréquence de pensée, cela crée une synergie, et la synergie est une énergie chaude.
13. N'oublions pas la belle vérité: tout l'univers est lié. Nous faisons tous partie de la même famille.

Indice

L'index apparaissant dans la version imprimée de ce titre a été volontairement supprimé de l'eBook. Veuillez utiliser la fonction de recherche de votre appareil de lecture électronique pour rechercher des termes d'intérêt. Pour votre information, les termes qui apparaissent dans l'index d'impression sont répertoriés ci-dessous.

UNE

abondance. *Voir* conscience de prospérité

action

attitude et. *Voir également* attitude

enfants et

créativité et

défini

exemples

réaction et. *Voir* spiritualité de

cause à effet et

mots vs.

adaptation, en imagination synthétique Adler,

Alfred

prise de décision anticipée

affirmations

action et

prospérité et

responsabilité et

Allen, James

ambivalence, prise de décision et association,

en attitude d'imagination synthétique

action et

«Croire et réussir»

livres sur

cause / effet et

en changeant

comme composite de pensées, sentiments et actions confiance

vs.

créativité et

comme habitude

santé et

l'importance de

points clés

négatif

choix positif / gagnant

responsabilité pour

B

Bacon, Francis, sur le blâme de l'argent

attitude et

échec et

responsabilité vs.

Né riche

Boswell, Charley

Brande

Dorothée

Burns, George

C

Canfield, Jack

de cause à effet

attitude et

communication et

grandeur et

l'argent et

Chesterfield, Seigneur

les enfants

action et

confiance et

créativité et

les objectifs de l'apprenant et

responsabilité et

prise de risque et

Churchill, Winston

circonstance, en combinaison de prise de décision,

en communication d'imagination synthétique

messages à double liaison

communication efficace, définition

fréquences en

l'importance de

points clés

Loi de la vibration / sentiments et

paradigme d'aider les autres synergie dans

visualisation et

mots contre actions

vanité, confiance vs.

conditionnement

buts et

nature de

confiance / confiance en soi

action et

attitude vs.

les enfants et

vanité vs.

défini

développement

exemples

buts et

l'importance de

points clés

responsabilité et

prise de risque et

en ventes

conscience de soi et

spiritualité et

confiance et

conformité

courage vs.

danger de

Conquérir la conscience des obstacles de la vie

(Robert)

conscience de la pauvreté

conscience de prospérité

Coolidge, Calvin

courage

conformité vs.

prise de risque et

succès et

imagination créative

la créativité

action et

attitude et

les enfants et

imagination créative

exemples

liberté et

buts et

grandeur et

comme intelligence infinie

intellect vs.

nature de

principes de réussite et de

réalité et

image de soi et

imagination synthétique

dans l'esprit de visualisation

ré

la prise de décision

avance

ambivalence et

attitude et. *Voir* attitude

défis de
discipline et
échec et
l'importance de
améliorer
l'argent et
nature des décisions
persistance et
responsabilité et
dans la prise de risque
image de soi et
succès comme
penser et
valeurs dans
vision et
inquiétude et

Pouvoir décisionnel (Kaye)

désir, objectifs et
discipline, dans la prise de décision
messages à double effet

Lois dynamiques de la guérison, les (Réflechir)

E

Edison, Thomas

communication efficace. *Voir également* communication Einstein,
Albert

Emerson, Ralph Waldo

environnement

buts et

nature de

Evita, Frances

Exode, livre de

Ézéchiél, livre de

F

échec. *Voir également* persistance

blâme et

prise de décision et
apprendre de
prise de risque et
renommée, persévérance et
peur
persistance et
prise de risque et
sentiments
Loi de vibration et nature
de
Ford, Henry
pardon, responsabilité et
Frankl, Viktor
liberté
créativité et
responsabilité comme
fréquences, en communication
frustration
accomplissement
persistance et
prise de risque et

g
jeu, prise de risque vs objectifs

confiance et
créativité et
désir et
frustration et
habitudes vs.
l'importance de
objectifs de l'apprenant
aimant
l'argent et
pensée négative et
persistance et
pour atteindre le sommet

prise de risque et

estime de soi / image de soi et

succès et

Goethe, Johann

Wolfgang von

Tenir la distance

(Hansen)

prospection d'or

le golf

grandeur

Gurdjieff, GI

H

des habitudes

attitude comme

buts vs.

conditionnement mental

responsabilité comme

Hansen, Rick

santé, attitude et

Mine d'or Hemlo

Hill, Napoléon

sur l'imagination créatrice / l'imagination synthétique sur la

persistance

Il faut penser pour devenir riche

Pensez et devenez riche: un choix noir (avec Kimbro) Hillary,

Edmund

Hitler, Adolf

Hogan, Ben

Honda, Soichiro

honnêteté

pour évaluer les forces et les faiblesses, les sentiments

et

Howard, Vernon

je

imagination

Créatif

Einstein sur

synthétique

intelligence infinie

Inland Container Corporation

intellect

attitude vs.

confiance vs.

créativité vs.

comme plan de vie

J

James, William

K

Kalenuik, Sam

loi karmique. *Voir* cause / effet Kaye,

Harvey

Keller, Helen

Kennedy, John F.

Kettering, Charles F.

Kimbro, Dennis

Kirk, James

Krannert, Herman

L

Mélèze, John

Mélèze, Paul

lois de l'univers cause / effet

créer ou désintégrer

Loi des contraires / Loi de la polarité Loi des

vibrations / sentiments

nature de

succès et

objectifs de l'apprenant

gagnants de loterie

Amour, médecine et miracles (Siegel)

M

grossissement, dans l'imagination synthétique

Malaysia Airlines

Homme en mouvement (Hansen)

Mann, Stella

La recherche de l'homme pour lui-même (Mai)

Maslow, Abraham

Matol Botanical International

Matthieu, livre de

Mai, Rollo

force mentale, prise de décision et esprit,

nature de

argent

cause et effet et prise

de décision et

buts et

nature de

conscience de la pauvreté

conscience de la prospérité. *Voir* la prospérité

conscience

responsabilité et

péché et

spiritualité et

succès et

comme serviteur ultime

Magnétisme monétaire (Walters)

sources de revenus multiples (MSI)

N

Napoléon Bonaparte

pensées négatives / circonstances

action et

attitude et

prise de décision et

buts et

persistance et

responsabilité et

prise de risque et

Nouveau programme Lead the Field, The
Nightingale, Earl on action

sur l'attitude

sur la prise de risque

sur le succès

Norgay, Tenzing

P

Patrick, William Penn

Peale, Norman Vincent

Penney, JC

la perfection

persistance

prise de décision et
défini

développement

exemples de

renommée et

peur et

réalisation et

buts et

l'importance de

pensée négative et

résistance et

prise de risque et

succès et

vision et

Méditez, Catherine

attitude positive / choix du gagnant

conscience de la pauvreté. *Voir également* conscience de la

prospérité monétaire. *Voir également* argent

affirmations et

livres sur

cause / effet et

devoir d'être riche

objectifs et. *Voir également* buts

plusieurs sources de
revenu (MSI)
conscience de la pauvreté
contre.
vision dans
se réveiller

R

réarrangement, dans l'imaginaire synthétique Redford,

Robert

réduction, dans la résistance d'imagination

synthétique

persistance et

prise de risque et

réussir

responsabilité

action et

pour l'attitude

blâme vs.

les enfants et

confiance et

comme décision

développement

devoir d'être riche

pardon et

comme liberté

comme une habitude

l'importance de

en supposant

points clés

l'argent et

pensées négatives / circonstances et

affirmation de responsabilité

comme la prise de risque du choix

du gagnant

défis de

les enfants et

confiance et

courage et

prise de décision dans

développement

échec et

peur et

le jeu vs.

but et

croissance et

l'importance de

points clés

Loi des contraires / Loi de polarité et de

persistance et

résistance et

connaissance de soi et

valeurs et

La rivière la traverse, la

(Redford)

Robert, Gerry

Roosevelt, Eleanor

Russell, Robert

Ruth, bébé

S

Ventes

attitude dans

confiance en

actions à double liaison

dans

forces négatives et

persistance et

vendre des avantages dans

Science d'être grand, le (Wattles) Sefton

Container Company

réalisation de soi

la confiance en soi et

succès et

confiance en soi. *Voir* confiance / confiance en soi

estime de soi / attitude d'image de soi et

confiance et. *Voir également* confiance / confiance en soi, créativité et

prise de décision et

buts et

responsabilité et. *Voir* responsabilité prise de

risque et

succès et

image de soi. *Voir* estime de soi / image de soi

connaissance de soi, dans la prise de risque

Seneca

Shaw, George Bernard

sur l'argent

sur la responsabilité

sur la prise de risque

Siegel, Bernie

Singh, Dato 'Resham

Snead, Sam

semier et récolter. *Voir* spiritualité de cause à effet. *Voir*

également lois de l'univers

action et

confiance et

l'argent et

nature de l'esprit

persistance et

conscience de prospérité

responsabilité et

voir l'esprit dans le succès des

autres et

visualiser l'esprit

forces, développement

substitution, dans le succès de l'imagination synthétique

défis d'avoir

concept de

créativité et

comme décision / choix

défini

buts et

lois de l'univers et de

l'argent et

principes pour

résistance à

responsabilité et

pour le reste de votre vie,

noyau spirituel et

supercommunicateurs

Sutton, Willie

synergie

imagination synthétique

T

Il faut penser pour devenir riche (Colline)

Pensez et devenez riche: un choix noir (Kimbrow and Hill) penser, dans la

prise de décision

Thoreau, Henry David, en action Todd,

Mike

confiance

confiance et

dans la prise de décision

responsabilité et

V

valeurs

dans la prise de décision

prise de risque et

Val Van De Wall, Leland sur les sentiments

sur le pardon

sur l'argent

sur la responsabilité

vision. *Voir également* persistance

dans la prise de décision

persistance et

visionnaires

visualisation

dans la communication

entre livres et films et

créativité dans

à développer la confiance

dans l'établissement d'objectifs

dans la prise de risque

von Braun, Wernher

W

Réveille-toi et vis! (Brande)

Walters, J. Donald

Wattles, Wallace D.

Wheeler, Elmer

inquiéter

attitude et

dans la prise de décision

Frères Wright

Oui

Vous aussi pouvez être prospère (Russell)

Vous êtes né riche (Procureur)

Z

Ziegfield, Flo

Ziegfield Follies